



旷古赤水河 传世黔台酒

电话:86-021-63152788 网址:www.qiantai.com 广告



集装箱变身“新农田” 探索智慧农业新路径

举办一场科技农业的种植挑战赛,不是为了比高下、分输赢、博眼球、赚流量,而是要借助赛事活动,点燃农业创新的激情,吸引优秀人才投身农业,凝聚发展共识,打造更好的创新共同体,为农业技术的赶超增添活力和动力。为此,本报记者专访2024光明多多垂直农业挑战赛暨第四届“多多农研科技大赛”赛事主办方之一拼多多高级副总裁、首席发展官朱政,探求拼多多助力现代农业科技、乡村振兴发展的背后故事。

□记者 欧阳蕾昵 见习记者 王珊

关于大赛

记者:2024年,拼多多参与主办的第四届“多多农研科技大赛”再次吸引了广泛关注,特别是本次大赛将焦点放在了利用集装箱改造新农田,探索植物工厂和农业科技创新上。能否简要介绍一下这一创意的初衷和大赛的总体目标?

朱政:作为一家新兴电商平台,拼多多始终将农业视为重要的发展领域,积极推动农业的现代化和科技创新。“多多农研科技大赛”的举办,正是这一理念的具体体现。今年是拼多多连续第二年携手光明食品集团,联合中国农业大学、浙江大学,在去年开展集装箱植物工厂种植比拼的基础上,将植物工厂设计、改造的主动权交给参赛队伍,探索这一设施农业“高阶版本”蕴含的更多可能性。

本次大赛的目标是要求参赛队伍在规定时间内自行设计并建设尺寸固定的集装箱植物工厂,并使用自己设计建设的集装箱植物工厂进行为期3个月的种植挑战。通过参赛者探索自主设计和建设集装箱植物工厂,并在全人工光环境可控的集装箱植物工厂内开展种植比拼,角逐出设计科学合理、建设快速便捷、种植节能高效、可复制推广的智能化集装箱植物工厂方案。这场为植物工厂产业发展攻坚克难而设的大赛,是一个鼓励创新、激发潜能的舞台。我们希望通过大赛,鼓励越来越多的青年科学家投身到农业领域,打破行业壁垒,利用技术专长,跨界赋能,为农业注入新活力。

记者:本届大赛不仅评选出一、二、三等奖和优胜奖,还特别设置了最佳风味奖、最高单株重量奖、最佳节能创意奖

几个单项奖,请问奖项的设置是基于怎样的考虑?

朱政:“多多农研科技大赛”迄今为止已举办了四届。在一次次比赛中,各支参赛团队得到了提升和锻炼,尤其是年轻团队。比赛由企业牵头、搭建平台,帮助团队把比赛成果更好地应用到商业化中,可以说,赛出了水平、赛出了风格。我们的评审专家组由行业领头人、学科带头人组成,确保比赛评审的专业和公平。今年我们设置了丰富的奖项,就是希望能给参赛选手更多获得感,从而激发他们的动力、潜力、能力,有信心提升未来创业的兴趣,为农业科技和农业现代化的发展贡献自己的力量。

记者:从第一届到第四届,“多多农研科技大赛”在规模、影响力以及技术创新方面有哪些显著变化?这些变化反映了哪些趋势?

朱政:第一届农研大赛挑战在云南高原种植草莓,人工智能和顶尖农人展开PK,切磋出适宜本土化推广的种植方法。第二届大赛在之前的基础上挑战难度升级,利用6个月时间种出高产量、高营养价值的番茄。前两届大赛的结果,验证了数字技术和人工智能能够切实有效赋能农业,智慧农业大有可为。到了第三届,我们将比赛场馆搬到崇明的集装箱农场里,在没有土壤与日照的条件下,比拼以更低能耗种出更高产量、更好品质的生菜。今年的第四届大赛,我们进一步将植物工厂设计、规划、改造和建设的主动权交给各团队,从而角逐出设计科学合理、建设快速便捷、种植节能高效、可复制推广的智能化集装箱植物工厂方案。这场为植物工厂产业发展攻坚克难而设的大赛,是一个鼓励创新、激发潜能的舞台。我们希望通过大赛,鼓励越来越多的青年科学家投身到农业领域,打破行业壁垒,利用技术专长,跨界赋能,为农业注入新活力。

随着第一届到第四届大赛的举办,技术难度和考查维度逐渐增加,促进了参赛队伍在技术创新方面的不断突破和进

步。同时,参赛队伍和人数也逐渐增加,第四届共有16支参赛队伍、142位不同学科背景的国内外青年专家参与,规模显著扩大,也吸引了更多知名高校、科研机构和企业的加入,获得了社会各界的广泛关注。越来越多的人开始关注农业科技创新和农业现代化的发展,大赛成了推动农业科技创新和农业现代化发展的重要平台,汇聚了众多具有跨学科背景的团队,促进了不同领域之间的知识交流和融合。大赛成果也逐渐应用于实际生产中,产生了显著的经济效益和社会效益,促进了农业科技成果的推广和普及。

记者:农业是拼多多的核心战略,去年以来,拼多多积极拥抱高质量发展,在这个过程中,农研大赛扮演什么角色,发挥什么作用?

朱政:拼多多是从农产品零售平台起家的。在这个过程中,拼多多始终没有忘记农业初心,始终将其放在发展战略的核心以及“高质量发展”的落脚点,不断助推中国农业数字化、智能化转型和高质量发展。为推动农业新质生产力发展,我们自2020年起牵头举办“多多农研科技大赛”,迄今已主办四届。“多多农研科技大赛”是一场聚焦设施农业、未来农业和前沿农研科技的活动,我们探索的领域可以为未来农业的高质量发展提供一些可能成为现实的实施路径。青年人才的创新思维、科技能力和科研精神对于农业新质生产力的发展至关重要。通过搭建高能级发展平台,拼多多不断吸引更多创新人才和企业参与到农业技术创新中,为助推农业高质量发展、乡村振兴全面发展提供了新的动力源泉。

关于农业科技

记者:近年来,拼多多一直



记者 杜洋域 摄

在关注农业科技,在这方面都有哪些投入?更关注哪些方面?

朱政:在农业科技的探索之路上,我们重点关注以下几个方面:一是聚焦农业新技术,我们在人工智能、垂直农业等领域进行探索,除了“多多农研科技大赛”之外,还有科技小院大赛和全球农创客大赛等其他高水平的农业赛事,其成果的推广和运用有效激活了农业领域的创新潜力,推动了以科技驱动的农业发展新模式。

二是聚焦农业“芯片”,在种源农业以及农业新品种方面加强与科研院所的合作,比如我们支持中国农业大学联合培育功能小麦新品种,在中国农民丰收节主会场亮相,并在小麦主产区推广。

三是设立科研基金,比如我们向中国农大捐赠1亿元设立“拼多多-中国农业大学研究基金”,支持中国农大围绕国家重大战略需求,立足全球农业领域科技前沿,在强化基础研究和农业关键核心技术攻关方面进行积极探索。目前已有多个项目收获重要的阶段性成果,部分成果先后登上《细胞》《自然》等国际权威学术期刊。

关于乡村振兴

记者:从平台角度来说,拼多多采取了哪些措施助力农业高质量发展、扶持农业新质商家?

朱政:从平台角度看,首先是我们充分以数字化赋能农业,比如我们从2023年启动的“农云行动”,集中投入优势资源,推动农业产业带更快“拼上云端”,打造更具韧性和竞争力的数字化农业产业带。在扶持新质商家方面,我们在前一段时间也发布了“新质商家百亿扶持计划”,投入百亿资源包,成立专项团队深入100多个农产区、产业带,优选具备产品、

技术创新能力的新质商家,对新质商家进行产品、营销、运营及供应链的全链路扶持,推动农产区、产业带实现产业升级。

除此之外,我们还推出了“百亿减免”计划,推出多项服务费减免权益,包括免除商家偏远地区物流中转费、下调商家店铺保证金及提现门槛等,减轻商家负担,推出技术服务费可退权益、推广软件服务费可退权益等,进一步降低商家经营成本。通过“电商西行”,推动更多优质商品直连偏远地区,助力西部消费振兴与生活改善,引导优质供给进一步深入偏远内陆,在助力西部地区更好融入国内消费大循环的同时,也为产地新质商家提供更多发展机会与支持,促进乡村振兴。

记者:拼多多自成立之初就深耕农业领域,作为在上海成长起来的互联网企业,近年来在助力上海乡村振兴建设方面做了哪些工作?

朱政:拼多多立足上海,服务全国,踊跃投身乡村振兴。在带动上海农产品销售方面,我们自2020年与上海市农业农村委员会达成战略合作,启动首个“沪农优品馆”,全面推动上海优质地产农产品上行新电商,并在高端农业、精品农业、品牌农业等领域展开全方位合作。我们还通过每年的“五五购物节”“年货节”“丰收节”等活动,投入补贴资金,线上线下同步开展系列帮扶助农、消费助农行动。在上海新农人培训方面,我们积极参与上海农业经营主体和上海乡村产业振兴带头人培训,为“新农人”提供农村电商、互联网运营等课程,吸引更多年轻人投身农产品上行的实践中,推动农产品品牌化、标准化。今后我们将继续积极参与到上海“三农”发展中来,推动上海高端农业、精品农业、品牌农业实现高质量发展,助力乡村振兴。