

驻村干部精准施策 推动稻渔综合种养稳产增效

又“稻”江南丰收时

□记者 许怡彬

又“稻”一年丰收时。在青浦区白鹤镇江南村的上海江焱农业专业合作社生产基地,水稻收割机在田间忙碌地来回作业,翻起片片金色浪花,回字形的沟渠内,工人们拉起早早放置的网兜,网上来满满一筐张牙舞爪的红螯螯虾。

近年来,江南村以助推农业高质量发展为契机,以稳定水稻种植、提升粮食品质为前提,探索尝试“镇+村+合作社”的新型农业生产组织模式,因地制宜实施稻渔综合种养,以青浦特色水稻品种青香软梗加高价值水产品种红螯螯虾为核心组合发展特色稻渔综合种养高效益产业,目前已实现稻渔综合种养面积300余亩。

一线调研 找准产业发展瓶颈

“合作社从2018年开始的30亩试验田,到2020年在江南村承包300亩土地发展稻渔综合种养,用于大面积种植‘虾田米’和养殖红螯螯虾,除了人工

拔草外,合作社耕、种、管、收全程机械化。”据上海江焱农业专业合作社理事长王卫忠介绍,“虾田米”稻谷最高亩产能达到1400斤,即使在受高温影响较大的2022年,也能实现亩产1300斤稻谷。目前“虾田米”主要在上海市区面对高端消费群体销售,销售形势和经济效益较为可观。

但种养模式的探索不是一蹴而就的。由于对水产养殖技术的缺乏,合作社在生产管理初期还得益于驻村第一书记的指导帮助。

今年7月,江南村驻村第一书记张力在走访时发现,江焱合作社在水产养殖生产管理方面还存在不足,当即联系区驻村指导员工作组组长苏明和副组长戴明龙,及时对接市、区两级水产养殖专家展开技术调研,定期组织专家至合作社对稻渔综合种养进行专项技术指导,形成了水产养殖专家科技服务精准指导机制,即“稻渔综合种养主推技术到社,农业生产关键时间节点及时到点,农业技术交流电话沟通全天候”的工作机制,有效延伸了农技

推广服务“最后一公里”问题,较好解决了合作社技术需求问题,为合作社更好发展稻渔综合种养提供技术支撑保障。

精准服务 助推产业高质量发展

稻渔综合种养是典型的生态循环农业模式。既保障粮食和水产品供给,又能通过高附加值的水产养殖反哺水稻生产种植,有效促进农民增收,极大激发了农民的种地积极性。

“在专家指导下,我们现在除了做好水稻耕作日常管理外,还掌握不少稻渔综合种养中红螯螯虾的管理技术要点,包括高温季节稻田沟渠水草管护,投饲管理、水质管理、脱壳管理和病害管理等,”王卫忠表示,整个农业生产管理过程做到了精细化管理,水稻种植和水产品养殖均有显著提升,尤其是今年红螯螯虾的成活率较往年有较大提升,平均规格达80克/尾。

精准服务后的产业高质量发展,带给种植户的是实实在在的增收。由于夏季高温季节



见习记者 王金秀 摄

水草管护得当,投饲管理科学,水质管理优良,据王卫忠估算,今年稻渔综合种养模式中红螯螯虾亩产量预计可达25千克,水稻种植和水产养殖都实现了丰收,也丰富“稻+”模式,真正实现了“一水多用、一田多收”。

“与传统的稻田养鱼相比,我们发展现代的稻渔综合种养有三个特点:一是突出以粮为主,二是突出生态优先,三是突出高质量发展。”苏明和戴明龙在交流中表示,随着稻渔综合种养不仅稳定了粮食生产,还提供了高价值优质水产品,同

时还有利于农旅文化和休闲农业发展,多功能拓展和新要素价值越发明显,更加适应现代农业和农村经济发展的需求。

乡村振兴,归根结底是实现产业振兴。驻村干部扎根沪郊乡村,将农业专业技术和现代化治理理念传到基层农村,因地制宜发展多样性特色产业,创新培育特色优势产业,帮助群众排忧解难,为农村农民破局增收,助力农村产业振兴,对全面落实乡村振兴战略具有重要意义。

从年年亏损到月均销量一万单

安徽“新农人”夫妇的返乡种菜路



杨耀静(左)在镜头前直播。

□蒋国婷 王海涵 王磊

“这个玉米的‘爸爸’是紫皮的,‘妈妈’是黄皮的,所以它紫皮黄心,不仅爆浆还超甜,花青素含量也很高,可以说是高颜值、高品质,生吃煮吃都很赞!”近日,在安徽省六安市木南现代农业示范区,阳和园蔬果专业合作社负责人杨耀静在玉米地里边掰玉米边介绍起自己今年引进的新品种,仿佛有说不完的话。“从市场反馈来看,每个年龄段的人都很喜欢它,加上这类玉米有着红宝石一样的外衣,所以我把此品种命名为‘红颜’。”

在阳和园蔬果专业合作社里走上一圈,这里种植着应季的“苏州青”、韭菜、红薯、甘蔗、

南瓜、玉米、胡萝卜等蔬果,大棚前堆放着大量装农家肥的袋子。“‘苏州青’是合作社抖音店铺的热销款,上海、江苏、浙江的网友买得最多,霜打以后会更好吃。‘红颜玉米’今年试种了3亩,供不应求。再等一个月,‘冰淇淋萝卜’就要上市。”杨耀静一边查看着园里精品蔬果的长势,一边做着接下来的农事安排。

1989年出生的她从事蔬果种植9年了。2014年,大学毕业两年后,为了能陪伴在孩子身边,杨耀静决定辞职,从省会合肥返乡,她的丈夫也从六安市辞职回到农村,二人干起父辈的老本行——种菜。在这片希望的田野上,杨耀静从一个农业“小白”,逐渐成长为一个致

力于发展生态农业、走高端精品蔬果种植的“新农人”。

杨耀静小时候家里条件不好,是留守儿童,靠着父母在上海市郊种菜卖菜,她和哥哥才顺利读完了大学。结婚生子后,不想让自己的孩子也成为“留守儿童”。“可能因为自小在农村长大,我和老公一直对农业很感兴趣,想让家人尤其是孩子吃得更绿色、健康,两人一商量就决定返乡了。”

当年,经过多方考察,夫妻俩来到位于六安市金安区的木南现代农业示范区,流转了260多亩土地,变身农民,建大棚、选品种、学技术、找销路。

但做农业不总是一帆风顺的。头两年,对种菜啥也不懂的杨耀静按着父母当年的老经验种上了芹菜、空心菜、菠菜等大路货,却总是碰壁。“要不就是菜长得不好,要不就是出货时间跟不上销售旺季。后来才知道,是因为我过于依赖经验,没有根据当地土壤特点、市场需求等因素开展生产。”那两年,杨耀静一边拼命学习农业知识,一边思考怎么让合作社收支平衡。

2016年,杨耀静开了一家农资店。“这边赚的,补合作社亏的。忙来忙去也没忙出什么名堂,合作社还是年年亏。”

支撑着杨耀静坚持下去的

是她的“不甘心”和“我能行”。“为什么人家都能干好,我们却干不好?钱都投下去了,放弃多丢人!”

2016年开始,杨耀静开始走出父母的经验圈,尝试自己选种、管理。考虑到收支不平衡和用工成本等因素,她优先选择管理简单、用工不多、市场需求量大且适合本地种植的蔬菜。同时,开始频繁地外出考察、学习。她在自己的田里试验从外地淘来的各类蔬果种子,然后筛选出品质高、效益好的,再扩大种植。

经营稍有起色时,2018年的一场暴雪压垮了合作社的大棚,里面满满当当都是即将收获的韭菜。眼看着大棚一个接一个地倒下去,杨耀静心里异常难受,一方面是几个月的付出“颗粒无收”,另一方面要面对设施重建的压力。多亏了政府对农户灾后重建的支持和扶持政策,杨耀静又撑过了一个难熬的时刻。

“那时候已经连续4年亏本了,家里长辈就老说我们两个大学生,干啥不好,非要种地。”杨耀静说,长辈的唠叨是不理解,但也是一种关心,她必须在地里“种”出一番样子来!

摒弃化学肥料,一年两次施农家肥改善土壤;年均试种30余个新品种,主打应季蔬果;

外出培训、开拓市场;设立线上店铺,重视售后反馈……一番“组合拳”打下来,2018年以后,杨耀静的阳和园蔬果专业合作社终于逐步走出了发展困境。

如今,杨耀静的合作社已经打造“六地佰叶”和“阳和蔬果”两个农产品品牌,与安徽省内的大型商超建立稳定合作关系,线上店铺订单数月均1万单。在政府支持下,投资建设2000多平方米的厂房和500平方米的冷藏保鲜库等设施。合作社带动周边50余名村民务工,助力村民每年人均增收两万元。

“这些年来,长三角一体化战略实施让我们大别山的优质农产品走进了越来越多的江浙沪家庭。我们这一代‘新农人’不仅要种出好粮食、好蔬果,更要在乡村振兴中发挥出作用,书写我们的精彩!”杨耀静下一步想联合更多本地农业合作社,把大别山的好山好水宣传好,让更多优质农产品走出安徽、走向全国。

(来源:中国青年报)

新 型农业经营 主 体

龙头企业·家庭农场·合作社·新农人