

# 托管着万亩良田 90后“田保姆”这样种好粮

□曹渐源

近日,位于四川德阳广汉市连山镇的广汉市国家现代农业产业园,大片绿中带黄的稻田在夕阳映照下,随风摇曳。沉甸甸的稻穗,几乎压弯了稻秆。

在距离稻田不远处的广汉市惠民农机作业专业合作社,刚巡田回来的廖成勇一头扎进办公室,拿出一个小本子写写画画,又不时拨打电话,和客户分别确认时间。“水稻收割前,必须尽快做好规划,从哪里开始收割、什么时间去、路线怎么走、客户的时间是否合适……这些都要提前做好准备。这是一场与天气和时间的赛跑,耽误不得。”

今年30岁的廖成勇是连山镇本地人,也是惠民合作社的职业经理人。他还有一个响当当的名号——镇上最年轻的中级新型职业农民。当地农户更愿意叫他“田保姆”。托管着万亩良田,90后“田保姆”如何种好粮、收好粮?

## 新农人掀起“种田热” 社会化服务“补短板”

2018年,廖成勇大学毕业后,先在一家国企工作。后来得知广汉市国家现代农业产业园落户连山镇,一场“目的明确”的“返乡从农”计划在他心中开始筹备。

廖成勇说,惠民合作社经常购买或试用的各种农业智能化设备,有些说明书是英文、韩文,甚至个别机器只附有代码,老一辈人很难看懂,学习起来也吃力;此外,合作社运营管理方面也存在短板,需要更科学的发展规划。“新农人”不仅要

会种地,还要会操作各种设备,更要会写文案,“我回来可以更好地补短板。”

2020年,廖成勇加入惠民合作社,第一件事就是“摸家底”。“我们这边家庭农场都‘小而全’,规模不大但设备齐全,农场主干完自己承包地块的农活儿,农机就闲置了。”在廖成勇看来,这是一个机会——本着“物尽其用”原则,他们开始完善和扩大农业社会化服务的业务范围。目前,惠民合作社可以提供农资配送、农机服务、后期加工全环节农事服务,甚至将业务拓展到农机维修管护等领域。

在廖成勇带领下,惠民合作社的农机数量和质量、农机服务面积、机库硬件设施性能等有了显著提升。“目前我们全托管的土地有1万多亩,提供单环节或多环节社会化服务的土地有3万亩左右,服务田块达20万亩次。”

不少农民的种植技能水平也在提升。廖成勇说,合作社定期组织技能培训,并通过农机作业返利、农户在合作社务工、二次分红等方式帮助大家增收。“已经有越来越多的年轻人开始‘兼职’搞农业,合作社成员的数量、素质也在提升。”

## 耕作方式机械化 “大户带小户”助农增收

笔者在惠民合作社农机装备中心看到,拖拉机、耕地机、插秧机、无人机、收割机……各种机械设备装备齐全、维护良好,俨然是一家“农机服务超市”。

“育苗、插秧、施肥、植保、机收、烘干……我们全程机械化作业,‘一条龙’服务。”廖成



“田保姆”廖成勇操作无人机进行飞防作业。 来源:四川日报

勇介绍,和过去相比,最大的变化就是耕作方式有了天壤之别——曾经种地“面朝黄土背朝天”的景象已经被机械化、智能化设备和操作方式所取代。特别是作业环境方面,不少农机还配备全空调驾驶室,作业舒适度大幅提升。

技术进步带来的是效率提升。廖成勇介绍,以插秧为例,如果按照过去人工手动插秧方式,一个人一天只能完成2亩地,而借助农机设备通过机械化作业,一个人一天可完成40亩地的插秧工作。“我们新采购的全自动育秧流水线设备即将到货,相比于常规产品,这套设备可提高3倍工作效率。”

米袋子满起来,钱袋子也要鼓起来。采访中,一个细节让笔者印象深刻——在惠民合作社所在的广汉市农业社会化服务中心的展厅内,展出了各类稻种以及国内外各大品牌农资样品,价格、简介十分清楚。

“我们既当农机服务者,又是农资推荐家,农户只需要关

心‘种什么’,‘怎么种’都由社会化组织完成。”廖成勇介绍,农户可以先在柜台咨询,而后工作人员会“一对一”按需进行推荐,再洽谈签订合同,最后等农户回款后再付款。比如水稻,惠民合作社每年都会更新“稻香杯”和四川省农业农村厅近期推荐的品种。同时,也会根据农户需求,推荐高产抗病或其他品种。

惠民合作社目前采取“大户带小户”的社会化服务模式,针对全程或单环节托管服务,分别制定合同示范文本、收费标准和农机操作规程,增强托管服务、机械化作业的适用性,规范作业服务行为,每亩平均节约成本600元左右。

9月8日,廖成勇作为代表,接收广汉市第一台220马力的农用拖拉机,用于开展农田田型改造。“搭配土地平整仪,我们可以更高效地开展高标准农田建设,实现增产增收。”望着眼前即将收割的稻田,廖成勇说,“今年一定是个丰收年,说不定产量还能破纪录。”

| 点击 |

## 高级电商营销师 助农产品“触网” 促增收

□曾莹莹 李鹏

安徽探索乡村振兴人才源开发新模式,为扎根农村基层的人才评职称,激发人才创新创造活力。日前,首批安徽省乡村振兴人才评选结果揭晓,亳州市42名农民获评高级职称,他们有能力、懂市场、会经营、敢创新、勇开拓,带活了乡村经济发展之路。

在安徽蒙城县城南华路上,有一家“品道蒙城”农副特产展厅,里面摆满了各式各样的农特产品,牛肉干、菌菇酱、枣花蜂蜜、稻虾米……让人目不暇接。

展厅负责人就是刚刚被评为高级电商营销师的田起东。2020年8月,田起东成立了安徽鲲鹏农业科技有限公司,利用“直播带货”的形式宣传和销售当地的农特产品。

创办伊始,田起东得知蒙城县立仓镇小龙虾苗滞销,决定采购150吨小龙虾,加工成迷你龙虾脆、酱爆小龙虾拌面及自热火锅等产品,在抖音、快手等短视频平台进行直播带货,销售收入260余万元。

近年来,田起东先后组织了“小桔灯爱心公益蒙城助农”“青年主播助力消费扶贫”等直播活动,并创立了“品道蒙城”区域公共品牌,助农销售圣女果、长茄、小香葱等初级农产品百余万斤。

为拓宽农产品销售渠道,培养农产品网络营销直播带货人才,田起东与农业农村、商务部门合作,在蒙城县各乡镇举办了二十余场三农类主题的短视频及直播带货技能轮训,千余名短视频爱好者及带货主播参与。

截至目前,田起东在持续通过短视频宣传为当地农特产品赋能的同时,已与百余家食品加工企业及种植养殖合作社建立合作关系,上线牛肉酱、红薯粉丝等近百款产品,销售收入一千多万元。田起东表示,将拓展更多线上销售模式,不断拓宽农特产品流通渠道,让好产品不愁卖好价,带动农民增收致富。

## 北京延庆:五味子变“金串子” 鼓起群众“钱袋子”

近日,北京延庆井庄镇王仲营村中药种植专业合作社种植园区里的五味子进入收获期。一串串、一团团、红艳艳的小果子挂在枝头,在绿叶的衬托下煞是好看,药农们在一人高的藤蔓间穿梭忙着采摘、筛果。

五味子是多年生落叶木质藤本植物,果实呈不规则的球形或扁球形,有光泽,种皮薄而脆,药用价值很高,具有敛肺止咳、生津止渴、补肾安神的作用。早在2007年,王仲营村就有村民在自己的土地上种植五味子,为后续的产业积累了不少经验。2020年,在井庄镇的大力支持下,王仲营村与北京君信康中药种植专业合作社达成了合作协议,以“村集体+合作社+公司+基地”的运

营模式,对村内370亩流转土地进行统一经营种植五味子。由北京君信康合作社从东北五味子主产区聘请专业技术人员组成技术小组,按照有机农产品标准,建立有机药材种植基地。村内农户在自愿且符合条件的情况下可到基地上班并给予工资,上保险。年底除了工资还能拿到土地流转费、种植补贴。村民王朝全从2020年种植基地成立后,就一直在基地里进行五味子种植管护工作,对他来说这圆润红艳的小果子,早已成为了增收致富的金串串。

王朝全说:“自从村里种上了五味子,我就回到村里跟着合作社一起干。这里离家近,干活也不累。我常年在园区里,守家在地的每天工资给我

开150块钱,每个月我能挣四五千。”

红彤彤的果子散发出幸福的味道,丰产又增收的五味子极大提高了王仲营村民的种植热情,每到丰收时节,合作社都要雇用60多名村民参与采收工作,3年来王仲营村集体收入稳步增长。

北京君信康中药种植专业合作社总经理靳桢说:“去年我们五味子每亩的产量都有六七百斤,今年虽然受天气影响,但产量依然能与去年持平。”

多年来,井庄镇以实现农业农村现代化为总目标,以实施乡村振兴战略为总抓手,坚持区域集群化、品牌绿色化、生产标准化、产业规模化、服务社会化的发展路子,按照“一乡一业,一村一品”的产业布局,不

断夯实“三农”基础,构建新型农业产业体系,发展乡村新产业新业态,积极鼓励农民专业合作社发展,调动合作社市场主体的积极性、主动性和灵活性,培育高精尖种植产业,改变传统大田种植,实现规模化、特色化、高效化,村集体收益稳步提升,全镇农业产业遍地开花。

今年,井庄镇将继续扩大设施农业产业发展规模,打造豆类特色种植基地,并与三产相结合打造豆腐产业链条。通过招商引资帮助柳沟等村实现产业升级。结合九沟十八湾建设,将都市农业片区、运动休闲片区和生态度假片区充分融合,持续推进井庄镇旅游示范镇建设。

(来源:北京日报)