



国家地理标志产品仓桥水晶梨保护示范区

上海仓桥水晶梨发展有限公司

经中国绿色食品发展中心许可使用绿色食品标志

地址:上海市松江区富永路2000号 邮编:201699

详情咨询:4006198618(金先生)

网址:www.cqshuijingli.org



【点击】

延安：黄土高原上的苹果“新名片”



深秋时节,行走在延安的沟壑山梁,漫山遍野的苹果树惹人喜爱,红彤彤的果实挂满枝头,果农的脸庞洋溢着丰收之乐。

作为全国集中连片规模最大、气候条件最好的苹果优势产区之一,近十年来,延安持续实施品种、管理、营销“三大创新”,不断推动苹果产业迈向高质量发展。

●从“求数量”到“拼质量” 科技赋能加速苹果产业“强身健体”

云卷云舒,秋意正浓。延安市安塞区高桥镇南沟村,一眼望不尽的苹果园里,丰收在树梢,喜悦在眉梢。

握住果实、轻轻一转,66岁的村民赵永东摘下一颗苹果。“家里20亩果园,去年赚了12万元。今年苹果品相更佳、行情更好,收入不会差。”说起种苹果,平时言语不多的他头头是道:“除了下苦功,还得会管理、懂技术。”

南沟村的果园,“技术范儿”十足:树冠高大、枝繁叶茂的传统乔化果树成为过去,矮化密植栽种的果园树形笔直、林间开阔;“豆类轮茬”增加了土壤中的有机质;防草布代替了除草剂,杀虫灯取代了杀虫剂。

洛川县石头镇背古村,果农崔卫东正为两年前的“尝试”而庆幸。那时,他到西北农林科技大学洛川苹果试验示范站参观,决定改种“秦脆”新品种。如今,“秦脆”红利初显,崔卫东难掩兴奋:“新品种易于管理、丰产性高,我家7亩8分果园,今年预计收入15万元。将来盛果期,亩收入会是老品种的两倍。”

地处世界苹果最佳优生区,但因技术创新跟不上产业发展,延安苹果一度“好的不多、多的不好”。近十年来,当地苹果种植从“求数量”转向“拼质量”:优化品种、调整栽培技术、提高防灾能力,一路求新求变,发展水平持续提升——

红色的富士、黄色的瑞雪、绿色的澳洲青苹……依托“院校+试验站+基层服务机构”体系,越来越多适生优生品种在黄土地“安家”,像这样的苹果新品种,洛川已陆续储备了600多个。

经过近十年推广,林间疏朗、便于机械化操作,高产量、高优果率的矮化密植果园,已呈燎原之势。目前延安全市矮化密植苹果种植面积达72.9万亩,成为苹果种植“升级版”的标志。

接地气的实用技术让果树“更坚强”。以往暮春时节,倒春寒一来,果农就要通宵达旦守在地里,“挖坑熏烟”防止果树受冻。如今,一款“摩托式烟雾发生器”解决了难题。“果沼畜”循环模式加快推广,苹果走上绿色高品质

发展之路。

2012年至2021年,延安苹果种植面积从315.4万亩增至331.7万亩,产量从260万吨提高到400万吨,产量增速明显快于种植面积增速,全产业链产值超过387亿元。

●万千果农梦圆小康 新业态新农人不断涌现

从延安市区驱车半小时,便至宝塔区桥沟街道烟洞沟村。

接完客户来电,果农乔桂梅走进果园,识别出客户认养的果树,动作利落地采摘、装箱,将苹果发往千里之外的北京。

“客户用手机小程序认养果树,我定期为他们直播长势。采收后,再用快递发货,这叫作‘延安有我一棵苹果树’。”她说,“以往苹果熟了才能卖钱,如今果树一开花就有人认养。”

果树认养悄然时兴,延安全市今年共有5.8万棵苹果树被认养出去。

同是卖苹果,方法已是天壤之别。洛川县“王掌柜农业”公司,一颗颗刚刚采收的苹果顺次进入智能分选线。如同照CT一般,选果线为每个苹果拍摄出24张照片,依据外观、糖度、硬度等指标进行精准分拣。客户个性化下单,企业精准化销售。这样的选果线在延安已有105条,每小时可选果355吨。

得益于冷链冷链设备广泛应用,延安苹果渐渐从“论堆卖”变为“论个卖”,身价倍增,消费者也可四季尝鲜。

“过去苹果在采摘季集中上市,经常卖不上好价钱。现在如果行情不好,苹果可以存在冷库保鲜保质,一直卖到来年秋天。”洛川县旧县镇洛阳村果农张永亮说。

业态更加多元,产业加速细分,链条不断延长,一批懂市场、脑子活的新农人应运而生。在国家级苹果批发市场洛川苹果现代产业园,52家规模企业、300多家小微企业入驻于此,5000多人在这里就业。

园区的一间门店里,33岁的张秀秀正用手机联络客户。从包装箱订购到打包、装车 and 发货,“一部手机,我就能搞定几乎所有工作。”她说。旺季时,这位返乡青年每月要发出100多车苹果。

截至2021年底,洛川已培育电商企业729家,建立网上销售店3600余家,微店5000多家。一大批年轻人返乡创业,加入“苹果大军”行列。

洛川县委书记张继东说,以鲜果种植为代表的“一产,以果网、果柜、纸箱加工为代表的二

产,以农资配送和仓储物流为代表的三产之间正在日益加速融合,带来聚合效益。凭借苹果这个“铁杆庄稼”,万千果农圆了小康梦。

●革命老区新名片 黄土高原展新姿

坐在自家门前,宝塔区柳林镇孔家沟村的果农张彦斌忙着将新摘的苹果打包装箱、发送快递。

品质过硬、诚信经营,仅凭网络销售,去年张彦斌就卖出7万斤果子,赚了30多万元。“今年卖得更快、价格更高,预计收入能达到35万元。”他乐呵呵地说。

多年来,依靠种苹果的收入,张彦斌为三个儿女挣出学费,自己开上了小车,在延安城区买了新房。平时住在城里,工作则在农村,过上了“上班族”生活。

延安市副市长魏延安说,延安70%的农民从事苹果产业,苹果收入占到农民经营性收入的61%,一批重点县、镇、村农民收入的90%以上来源于苹果。苹果不仅是延安农业的第一特色优势产业,也是乡村振兴的重要支柱。

延安最早种植苹果的洛川县阿寺村,近年来建起苹果文化街区,果园变成公园。春赏花、夏纳凉、秋采摘、冬赏雪,果园一年四季有风景。在村头,村民李新安1947年用毛驴从河南灵宝驮回栽下的苹果树,依然枝繁叶茂,见证着延安苹果产业从无到有、由小到大。

小小一颗苹果,富裕一方百姓,也刷新了千百年来黄土高原山村面貌。

安塞区高桥镇政府驻南沟村干部张光红是当地小有名气的“网红”。业余时间,他最大的爱好是用手机直播果园美景,推介南沟村苹果。

影像里记录着南沟村的巨变。11年前,张光红初来驻村时,晴天一身灰,雨天一脚泥,打电话要到山顶上找信号,村里几乎没有像样的产业。

2015年以来,南沟村依托村集体经济开始种植苹果等作物。如今,柏油路修到家门口,生产路铺上苹果园。现代农业、生态观光、乡村旅游融合发展,南沟村成为黄土地上的一颗明珠。2018年,南沟村退出贫困村序列。2021年,村集体收入超过50万元,村民人均收入达到1.75万元。

“苹果是咱老区延安的一张新名片。”张光红说,它让黄土高原变得生机勃勃,让革命圣地更加美丽。

黑龙江： 大学生返乡创业 助力县域经济发展

□董宝森 孟凡宇

金秋十月,小朱家村农民程连坤一边忙着稻田秋收,一边接待前来观光的游客。“自从村里发展现代农业,开发乡村旅游,每到夏秋季游客都成倍增长。”程连坤说。

小朱家村位于黑龙江省宁安市渤海镇,村庄三面环水,风景优美,却也面临交通不便的难题。“过去这里位置偏僻,很多人都不愿意来。”程连坤说,经过多年发展,小朱家村如今已成为集乡村旅游、新型农业、精品民宿为一体的现代化村庄,成了远近闻名的“网红村”。

谈到村里的变化,一些村民说,变化是从很多年轻人返乡创业开始的,村里多了年轻人也就有了生机。

2014年,程连坤大学毕业,与家乡的其他同学一起选择回乡创业。“当时村里村民只靠种地赚钱,没有其他收入,优质的大米卖不上好价格。”程连坤认为,应当让村民参与村集体经济发展,共享发展红利。

程连坤回乡的第一件事就是开始学习农业经营管理。他利用专业知识,对小朱家村发展进行设计策划。很快,小朱家村形成了“村集体+公司+农户”的新模式,村集体负责统一谋划,企业来具体运营,村民把自建房屋改造成民宿、农家乐。

通过乡村游的引流作用,程连坤以创业带动就业,把农闲变为农忙,近几年成功带动全村及周边村民共5000余人增收致富。农民利用农闲时间在公司打工赚钱,也参与村集体、公司的分红。宁安市渤海镇镇长刘野说,农民乐于参与这样的经营,收入增长明显,这几年外出打工的都比以前少了。

同样回到村里创业的陈雨佳,则选择通过直播方式带动村民增收。在渤海镇上官地村金黄的稻田中,陈雨佳与村民向网友讲述水稻的生长过程和稻米文化。在带动大米销售的同时,直播也吸引着外地游客前来旅游观光。

近几年,陈雨佳创新推出“我的田、您做主”插秧节,通过网络直播活动,与粉丝进行线上直播互动,受到了不少网友的欢迎。陈雨佳与团队经营者结合当地稻作文化主题公园建设,把田间体验游、历史文化游、研学基地游等有机融合,打包成旅游产品,延长了大米产业链条,提升了大米产业附加值。“作为返乡创业大学生,我们坚持壮大县域经济,年轻人多了,企业多了,我们家乡的经济发展才会持续向好。”陈雨佳说。

近年来,黑龙江省宁安市有百余名大学生返乡创业,各类人才参与乡村经济发展,有的直播做电商,有的创立大米企业,有的为乡村环境改善建言献策。一些大学生返乡创办的企业发展壮大,增加了就业岗位,为农民增收提供保障,以企业成长助力县域经济发展。