

康伟铭 二十余年守护 “龙华水蜜桃”



□记者 贺梦娇
摄/记者 贺梦娇 见习记者 王金秀

沿着一条窄窄的乡间道路前行,转过几个弯,就看到了上海康铭蔬果专业合作社。这里,种植着闵行当地知名的优质种质资源——“龙华水蜜桃”。而合作社负责人康伟铭,已经在这里种了20多年桃子,“桃子季一过,就完全不忙了。”在办公室里,康伟铭泡了一杯茶,向记者诉说着这一优质种质资源的故事。

老品种历经沧桑 守护不易

如今,上海人少有人知“龙华水蜜桃”的品牌,但在20世纪二三十年代,上海水蜜桃的栽种区移至龙华以南,“龙华水蜜桃”的名声渐起。但后来由于战争原因,大片桃林被毁,这一品种的桃树变得稀少。优质的老品种,不会轻易消弭于时代,对“龙华水蜜桃”的保护,一直有人在努力。据《上海县志》记

载,1954年,莘庄乡园艺农民柳四根从华泾截取水蜜桃老树枝条,嫁接于陆昌庙桃园10余株桃树。所产水蜜桃色美味佳,当时市场上被称为“陆昌桃”。1955年《解放日报》撰文称:“在华泾、莘庄还有少量桃树,群众都反映水蜜桃品质很好”,并提出“防止龙华水蜜桃失传,恢复水蜜桃生产”。1975年,当地又用陆昌桃树枝嫁接了60株桃树。1987年尚剩21株桃树。1988年秋,上海县林业站在龙华、曹行、莘庄3乡嫁接陆昌桃2亩,1990年见果,个果重144克,含糖量14.5%。1990年扩大种植至10亩。

如何证明“陆昌桃”就是经过战火洗礼后大面积被毁的“龙华水蜜桃”? 1988~1990年,在上海市农业科学院和上海农学院的协助下,县科学技术委员会和县林业站对莘庄乡青春果园陆昌桃及同园1973年栽种的奉化玉露桃和无锡红花玉露桃树,进行实树考查。考查结果显示,三种桃树的物候期、花器特征和果实性状基本一致,叶片



记者:这些年,您合作社的龙华水蜜桃种植面积逐渐在减少,是遇到了什么瓶颈吗?

康伟铭:现在销售方式和很多年前不一样了,逐渐从线下转向了线上。这是年轻人擅长的领域,却恰恰是我的短板。受限于销售难的情况,我们合作社的龙华水蜜桃种植面积逐渐在减少,如今维持在30亩左右,恰好是我能销售掉的量。今年受到疫情影响,龙华水蜜桃的销售艰难,如今许多市民已经不知道这个品种,更别说购买了。

记者:二十多年精心呵护这一古老品种,有什么秘诀吗?

康伟铭:我种了20多年,目前闵行也仅有我们合作社还在继续种植这个品种。第一年种植,从农技专家那学到了很多,之后,靠着经验维系了下来。要说秘诀,不一定有。只是作为农民,我从来不会误了农时,在极端天气来临前就严阵以待。说龙华水蜜桃难种,未必! 只是如何把这一品种进一步改良,并推向更广阔的市场,这可能需要更多人的帮助。

同工酶主谱带基本相似,从而进一步确认“陆昌桃”即为“龙华水蜜桃”。

2000年,闵行区农委、林业部门为防止这一地方优质品种流失,将桃树引种到了浦江镇建东村的上海康铭蔬果专业合作社,于是,康伟铭和“龙华水蜜桃”的故事开始了,20余年里,他在闵行区农技部门指导下专注种好这一品种水蜜桃,为上海农业保留下了珍贵的种质资源。

匠心守护本地品种 初心不改

在接到种植“龙华水蜜桃”的任务前,康伟铭所在基地主要是种植猕猴桃的,2000年,一批桃树被引种到了康伟铭的基地,他就专攻“龙华水蜜桃”。专家们还成立了课题组,经过一段时间种植、培育,康伟铭不

仅把“龙华水蜜桃”的“性子”摸得透透的,还在为期三年的课题结束后,这一品种被扩种到了100亩。

今年66岁的康伟铭从20多岁就开始种果树了,自有一套经验在。“去年刮台风就死了好多桃树,心疼啊。”康伟铭说道,虽然“龙华水蜜桃”抗病力强,但是在台风、暴雨等极端天气面前,露天种植的“龙华水蜜桃”仍有些脆弱。为了把“龙华水蜜桃”种好,他也严格遵循了桃树的种植法则,除了田间管理不可疏忽,在桃树嫁接上也一丝不苟。他亲自前往浙江的山上购买野生毛桃苗,回来后用黄沙土将苗埋下去等到明年春天自然爆芽,成苗后嫁接到“龙华水蜜桃”桃树上。

“龙华水蜜桃已经有100余年历史了,想想就不容易,不想让它轻易断了。”康伟铭笑着说道,这些年

里,也有部分合作社前来购买过桃树苗进行试种,但因为“龙华水蜜桃”相对于其他市场上知名的品种而言个头偏小,因而并不受农户青睐。“今年据我了解,我们区合作社里,只有我们在种了,我压力也很大。”康伟铭表示。

为了让水蜜桃的品相更好,康伟铭也对基地的桃树作了疏果,让部分成品桃子的个头可以达到5两以上。在种植方面,康伟铭是把好手,但销售方面,他自称压力很大,“我主要依靠订单、熟客购买等线下渠道,线上渠道实在不会搞。”

因为销售遇到了困难,这些年,康铭合作社的“龙华水蜜桃”面积减少为30亩,“今年总算卖掉了,明年我考虑团购等渠道。”他笑着表示,再难也要坚持下去,不能让这一品种就这样断了。

金山:卢玉金入选“大国工匠”种植能手全国40强

带领更多农民走上葡萄产业致富路

□记者 曹佳慧 通讯员 戴金泉

从浙江富阳到上海金山,从上海技术大师到全国农民大赛擂台……在上海有这样一位工匠,以“要种出最好葡萄、带动金山葡萄产业发展”作为自己的奋斗目标,20多年来风雨兼程、创业创新,用自己的过硬技能和独特技艺悉心铸造施泉品牌,以高尚的品质创新师徒帮扶、无私奉献的精神分享葡萄技术,从而带动葡萄产业发展,带领农民迈上共同富裕之路。

他就是上海施泉葡萄专业合作社理事长卢玉金,业内许多人称他“葡萄大王”。在近日“大国工匠”种植能手全国农民技能大赛中,卢玉金从100名参赛选手中脱颖而出,冲入全国40强,并将作为上海的参赛选手代表,出战后续赛程。

科技助力,产业兴旺

1988年从浙江农学院果树专

业毕业后,卢玉金就投入到了葡萄种植行业中。20多年来,他自强不息,依靠科技,创业创新。在葡萄栽培过程中,为了生产精品葡萄,不断提升产品质量,严格控制葡萄穗重和亩产量,坚持每亩留果1000公斤左右。在农产品品质上,他坚持实施品牌战略,悉心打造“施泉”品牌,使施泉葡萄品质年年上档次,在全国优质葡萄评比中,已有11个品种拿到金奖,成为全国葡萄行业的佼佼者。

为了实现葡萄标准化生产,卢玉金会同上海农业科学院专家编制了一套《施泉葡萄高效栽培技术新规程》,促进规范化生产。每年坚持引进新品种,进行试栽性试验,摸索出一套新品种栽培技术,使20多个新品种成功落户金山。被他选中的品种既适应本地区种植,又抗逆性强、产量稳、品质优良,颇受市场青睐和追捧。在节本增收方面,卢玉

金也做了不少探索和尝试,葡萄园里添置了小型拖拉机、割草机、大型喷雾机、粉碎机、各类运输车等设备,有效解放劳动力,大大节约管理成本。尤其是在肥水管理上做到精准用水、用肥,杜绝多余肥水流到园外,连清洗农具的污水也不流入外田,在确保肥效的同时也减少了农业面源污染。一系列的创新管理措施下,合作社生产的葡萄与众不同,可口鲜甜、供不应求,经济收入年年提高。今年,200亩葡萄产销两旺,平均亩产值达到4.5万元,新品种亩产值超过10万元,递增20%左右。

过硬技术,跨进40强

是什么让卢玉金在本次“大国工匠”种植能手全国农民技能大赛中取得前40强的好成绩? 答案是不断创新和探索出的过硬种植技术。

比如葡萄不同架式的修剪方法、新型葡萄栽培架,通过技术创新,使葡萄外型美观、品质优良、减

少病虫害,方便修剪、采摘和机械化操作,而且提高土地利用率达40%,节约每亩用工15%。又比如,优良品种“阳光玫瑰”在换种时,采用“葡萄嫩枝嫁接老树”的新技术,使用肥料以有机肥为主,灌水全部采用喷滴灌新技术,使嫁接的新苗当年结果、第二年丰收、第三年高产,亩产值突破10万元,该技术获得上海果树效能提升关键技术奖。

分享技术,带动致富

近年来,卢玉金示范推广了《创新葡萄嫩枝嫁接老树换种技术》《葡萄定向管理新架式栽培技术》《双膜覆盖防治葡萄灰霉病技术》《新型葡萄栽培架技术》以及科学修剪、合理疏花疏果等新技术模式,带动了周边30多家科技结对户和50多个徒弟,使他们每年增收20%左右。他还走出上海,与长三角的葡萄种植户师徒结对、示范推广施泉葡萄栽培新技术,成效显著。如浙江省新仓

镇“金丝娘”果园葡萄种植户盛喜华,原本在吕巷从事酒业生意,2007年看到施泉葡萄产业红火,于是拜卢玉金为师,回老家种植了100亩葡萄。当时夫妇俩对葡萄种植一窍不通,卢玉金每年多次去现场指导,数年如一日,把自己的技术无私相授。很快,盛喜华的葡萄产业越做越好,还被评为浙江省劳模,她种出的葡萄先后获得全国和浙江省金奖。又像浙江省平湖市银丰葡萄园负责人廖邦银,在2020年拜卢玉金为师后,卢玉金针对果园实际,一方面为他开出了“创新果园管理模式,提升果品质量”的良药,另一方面联手创建施泉·银丰葡萄技术示范区,多次到果园为葡萄“搭脉”,经过他的精心指导,使60亩葡萄品质大幅提升,去年销售额达到200多万元,廖邦银眉开眼笑地说:“我攀上了卢玉金这位上海师傅,让我走上了致富路。”