市特种养殖业行业协会举行系列讲座

特种养殖业要让特色更“特”

□记者 **贾佳**

近日，市特种养殖业行业协会“特种养殖与乡村振兴”主题系列讲座在市农特科创中心举行。

“新时代的特种养殖业，要在特色上下功夫，让特色更‘特’，人无我有，人有我优……”金山区动物疾病预防控制中心主任卢春光在《乡村振兴战略与特种养殖思考思路》的讲座中，分享日本母亲牧场和金山区特种养殖的成功案例，并指出，上海畜牧业发展必须走生态发展、节约发展、循环发展、健康发展和安全发展之路。既要正视困难压力，也要积极思考出路。要从对标对表乡村振兴战略实施要求，从农产品质量安全、农业品牌高质量发展，产业融合发展以及市场和市民的消费需求等方面出发，作深入实践。

市动物疫病预防控制中心副主任章伟建在《乡村振兴与特养产业——学习中央1号文件体会》讲座中提出，今年“中央1号文件”对特种养殖与乡村振兴融合发展提出了建设性意见，要重点从特种养殖产业如何与乡村振兴融合发展的角度，拓展养殖产业发展思路；市农业科学院研究员丁卫星作《养殖技术在乡村振兴中的作用》讲座。

市特种养殖业行业协会会长周志强在开班动员中介绍，“十四五”期间，该协会将围绕积极探索特种养殖与乡村振兴融合方面，开展相关调研和系列培训，拟邀请更多“接地气”的农民专家，在理论实践相结合的传授中，让养殖户听得懂、能消化，在养殖技术和养殖实践中现学现用，做到真正为“三农”服务。

该系列讲座由上海市动物疫病预防控制中心主办，市特种养殖行业协会承办，来自9个涉农区的特种动物养殖户、相关单位管理技术人员的160多人参加培训。

光伏板下水域开始投放鱼苗虾苗

崇明奏响绿色“渔光曲”

□通讯员 **郭杨如熠** 记者 **欧阳蕾昵** 摄/通讯员 **吴雄**

30万块蓝色光伏板排成庞大的阵列，光伏板下方水域已经开始投放鱼苗虾苗。

在崇明陈家镇裕安养殖场内，占地3180亩、电站总装机容量110兆瓦的“渔光互补”光伏发电项目是崇明第一个“渔光互补”光伏发电项目，也是上海最大的渔光互补示范工程。

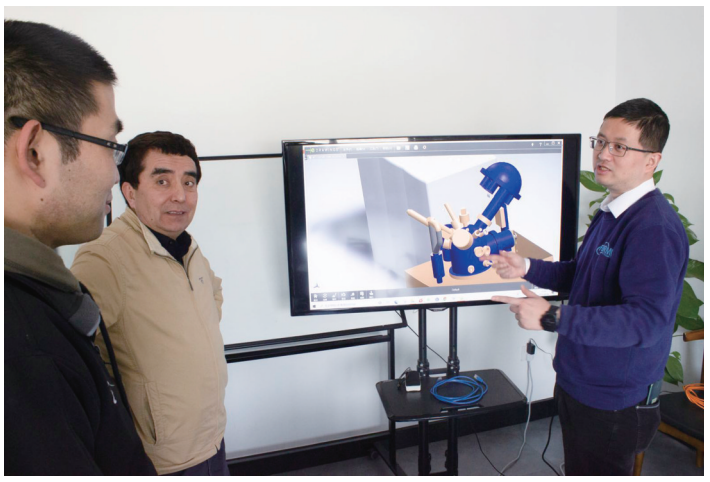
“渔光互补”是指把光伏发电与渔业养殖相结合，在鱼塘水面上方架设光伏板阵列，光伏板下方水域可以进行鱼虾养殖，光伏阵列还可以为养鱼提供良好的遮挡作用，形成“上可发电、下可养鱼”的发电新模式。据业内人士介绍，崇明地处北亚热带，年均日照时间超过2600个小时，是发展光伏发电的理想之地。

为响应国家“双碳”目标，确保光伏能够为生态岛提供源源不断的“绿色电能”。2020年，崇明启动建设第一个“渔光互补”光伏发电项目，如今，第二个“渔光互补”光伏发电项目——上海华电崇明绿华44兆瓦“渔光互补”光伏发电示范项目也在同步布局和筹备的，目前已进入水上打桩阶段，预计2021年建成。该项目建于绿华镇华星村渔业养殖场的水面上，占地1263亩，安装峰值功率为445Wp的单晶硅光伏组件近2万片、450Wp的单晶硅光伏组件近8万片，预计今年建成。

进入高温酷暑天，有了光伏板的遮挡，鱼塘的水温比传统池塘要低1-2摄氏度，化解了由于高温，鱼群食欲不振的难题。记者获悉，“渔光互补”光伏发电项目建成后，20年年均发电量约4653万kWh，与相同发电量的火电厂相比，每年可为电网节约标煤约1.4万吨，减排二氧化碳约3.9万吨。“不仅对环境有益，还能优化全区能源结构，为崇明世界级生态岛建设供给更多的绿色能源。”崇明区发展改革委能源科相关负责人介绍说。

宝山企业家解决科研“卡脖子”难题

“做科研不如做好服务科学家的设备”



□记者 **施韫赟**

9年前，赵嘉峰等三名复旦物理博士合伙创立费勉仪器科技（上海）有限公司。从创业初期租用“小得只容得下两个人”的共享办公室，到如今有了独立楼房的百人团队；从小众行业到被被认定为上海市“专精特精”中小企业，并入选上海市专利试点单位和上海市科技小巨人培育企业；由企业研发设计的“时空分辨真空互联项目”中关键的真空互联模块还受到了国家领导人的检阅……赵嘉峰和伙伴们一步一个脚印，逐渐实现了他们的创业初心。

“中国人只要花时间、精力，就没有我们做不到的。”

赵嘉峰始终记得，在他读博时期，做科研总觉得缺了什么。尽管复旦已是国内顶尖高校，但在他所学的物理领域，高端精密的科研设备还得依靠国外进口，无法购得最先进的设备。“硬件就落后别人一代。”此外，国外设备厂商还十分强势，售后维修沟通困难。

比如，实验室花费了上百万进口的紫外灯光源设备，但质量并不稳定，使用不过几个月就会坏，每次修理费都高达好几万。团队找国外厂商沟通，对方却觉得设备没有问题，是中国的水、电、气有问题，要不就是使用不当造成的。他和团队一气之下自己动手花费6000多元对设备进行了升级，设备从此稳定。后来，在国外其他用户也投诉设备不稳定后，厂商还反过来向他们请教对设备进行了哪些改进。

“中国人只要花时间、精力，就没有做不到的。”自那以后，赵嘉峰就对自己的未来有了新的规划：与其做科研，不如做好服务科学家的设备。只有实验室设备提升了，科研才不会受限于设备。

经过近10年的积累，费勉仪器成立后生产的第一个商业产品就成为企业引以为豪的拳头产品之一，实现反向出口。“很多人在行业内干了多年后会被固定思维框住，而我们初生牛犊不怕虎，敢于尝试新东西。”在低温材质上，美国企业曾定下“装置每延长1寸，极低温就将损失2摄氏度”的经验公式，但费勉仪器通过反复试验新材料和改进结构，在经过几代升级后，已能够实现“延长很多后依然接近极低温”，是国际最领先的产品，打破了美国对行业的垄断。

技术更优，中国产品也可以卖得比国外贵

近年来，赵嘉峰作为发明人申请专利20余项，已有19项获得授权，其中发明专利4项。身为公司董事长、首席执行官的他带领团队为高校、科研院所“量身定制”了大量科研仪器，助力他们更好地做好科研。“国内985高校一共不到40所，有30所是我们的用户。”费勉仪器科技（上海）有限公司首席运营官欧宏炜告诉记者，不仅常规的设备费勉可以做，一些“啃骨头”的项目，客户也更愿意交给他们来完成。

随着费勉仪器的不断成长，越来越多的客户单位看到了他们，而费勉也成为了国外企业眼中不容小觑的劲敌。

2016年，费勉因产品精度高被国内某军工单位发现。为了拿下该单位的第一个订单，费勉仪器做了很多准备。国外企业代表在看到费勉出现在竞标会议后，竟心虚地直接把价格降低了一半。“虽然忙了半天没能最终拿到标书，但因为我们的存在给国家省了钱也是不错的。”欧宏炜回忆起这段往事时带着几分调侃。

这一次的失败，让赵嘉峰和团队意识到，费勉仪器想要登上更高的舞台还需要进一步提高。2019年，第二次参加该单位项目竞标时，费勉有了更多底气。经过早上8点到晚上11点近14小时的谈判，费勉一举PK掉了德国、瑞典几家大公司，拿下来这张千万级的订单。

而最让“费勉人”骄傲的是，费勉仪器从来不靠打价格战取胜。企业凭借着过硬的产品性能、质量，价格虽高于行业均价，依然拥有不少国际客户。“有的客户在同类企业竞价时会直接问对方‘你们能不能做到像费勉仪器这样的指标？’，显然在很多高精尖领域，仅有价格优势是不够的。”

如今，费勉仪器不仅做好了科研院所的服务者，还逐步向大众生活领域探索。“我们企业刚成立9年，仍处于初创阶段。”在赵嘉峰看来，费勉仪器还有很多事情待完成，还有很多国内外“卡脖子”的难题等待他们去探索突破，“我们团队将保持住无穷无尽的好奇心，继续开拓创新，助力国内科研更进一步，让企业发展更顺畅！”

□短讯

嘉定全覆盖检查13个接种点 守护“苗苗”安全

□记者 **欧阳蕾昵**

当前，接种新冠疫苗是预防控制疫情最有效的措施，嘉定区共有13个新冠疫苗接种点为相关单位和个人提供新冠疫苗接种服务。为进一步规范新冠疫苗接种工作，推进新冠疫苗接种安全有序开展，共同构筑全民免疫屏障，近日，嘉定区卫生健康委监督所对全区13个新冠疫苗接种点进行了全覆盖检查。

接种现场，卫生监督员重点检查了新冠疫苗接种点出入口管理、接种流程与布局、疫苗运输与储存、应急物品与人员配备、日常消毒、废物处置、个人防护等方面。经查，13个接种点均设置独立的出口、入口及通道；设置预检登记、接种、留观、应急医疗区、冷链区及废物暂存等区域；在入口处对受种者进行体温检测，严格落实预约接种。预检人员能够详细询问受种者的健康状况及预防接种禁忌等情况，告知可能出现的不良反应以及注意事项，能够严格落实“三查七对”和“一验证”，实现“一人一苗一码”的疫苗全程可追溯。据悉，现场抽查接种人员110余人，均经过培训合格上岗；应急医疗区均配足配齐救治设备、药品和医务人员；疫苗管理全程冷链、全程温度监控，有严格的疫苗管理制度等。