

转型季

聚焦农业新业态

鲁宁协作让昔日荒原变绿洲

虽然资产规模超过千亿元,却偏偏喜欢往“穷地方”跑,屡屡将大量资金投向贫困地区发展周期长、见效慢的第一产业。在众多企业中,山东省属企业水发浩海集团有限公司的行动引人注目。近年来,这家企业频频向着贫困地区“逆行”,扎根新疆、西藏、宁夏以及山东菏泽等地,以产业发展带动当地贫困群众脱贫增收和致富奔小康,实现了企业发展和脱贫攻坚的协同推进。



□逯禹涵 王宗阳

作为鲁宁协作的先锋队,山东省属国企水发集团在宁夏成立了水发浩海,旨在立足宁夏,开发西部。水发浩海西吉项目的负责人杨俊伟身后亮光闪闪的现代化蔬菜温室,就是水发浩海投资4.18亿元建设的“西吉现代农业一二三产融合发展示范产业园”。园区占地1800亩,整齐排列着276座智能温室、新材料节能日光温室、寿光第九代大跨度日光温室及大型拱棚,作为宁夏最大的农业产业园,这里已经成为改变当地回汉百姓生活的“金娃娃”。

昔日不毛之地 如今收获硕果

苦瘠甲天下的宁夏西海固,十年九旱,曾被联合国粮农组织评为“最不适合人类生存的地区”。作为宁夏回族自治区唯一尚未摘帽的贫困县,截至2019年底,西吉县还有1575户4340人未脱贫,占全区未脱贫人口数量的23%。3年前,水发浩海的到来,悄然改变了这里的面貌。

牟荣村村民杨娟,丈夫在外打工,自己在家照顾公婆和3个孩子,“家里有七八亩地,种着洋芋和玉米,过去是看天吃饭。”杨娟腼腆地笑着说,如今她把耕地流转给水发浩海,在产业园里当起了农技工人。“每天早上7点半上班,11点半回家休息,下午则是3点到7点半上班,1天收入80元。”杨娟家的水浇地一年流转收入4800元,加上她在水发浩海打工赚的2万多,一年收入就有接近3万元。这比原来全家几千元的年收入,翻了四五倍。

像杨娟这样的还有200多个村民,乡亲们在家门口就业,虽然收入不比进城务工高,但省去了住宿、伙食、交通等费用,还能照顾家庭,一举多得。除了收入提高,村民们还收获了更先进的农业技能,杨娟和她的小伙伴们如今已经可以熟练地为辣椒打叉施肥、浇水收果,种惯了马铃薯和玉米的双手摆弄起蔬菜来也丝毫不逊色。园区的农技工员张兴泉来自蔬菜之乡山东寿光,他介绍说,“彩椒、胶东水果黄瓜、贵族南瓜,这些山东特产如今在西吉结出了硕果。今年温室里的辣椒已经收获第四茬了,今天采摘这一批彩椒3天后就会摆在成都的超市里。”

牟荣村北侧的山坡上,原本是层层梯田,局部裸露的黄土还能让人联想起昔日“十种九不收”的惨状。沟底水上不去,全靠人背水种田。原本耕地就少、降水更少的西吉,却承载

了50多万人,作为宁夏人口第一大县,传统的农耕和放牧,让黄土塬上寸草不留。

近年来,得益于生态治理和小气候改善,退耕还林、牲畜圈养,如今的西吉青山绿水,满目青翠。牟荣村的梯田上,水发浩海投资1.4亿元建起了“四个一”(即一棵树、一株苗、一枝花、一株草)万亩梨树产业示范项目,“一期6000亩黄蜜冠有机梨今年已经挂果,明年就会有收成。”杨俊伟表示,“当地海拔高,日照充足,昼夜温差大,结出的果子特别甜,口感非常好。”

山东的黄蜜冠虽然适应干旱,但是西吉的倒春寒对果子存活是个巨大考验,水发浩海邀请山东农业大学和宁夏大学的专家团队联合攻关,延迟果树的挂果,基本解决了这个难题。“等明年梨子收获了,我们就向当地百姓推广树苗和种植技术,用经济林置换生态林,梨树下再套种黄花菜。”梨树产业项目负责人老陈兴奋地说,“对当地生态保护,还是农民增收、企业创收都是一件大好事,三方共赢。”

农村规模化养殖 助农民脱贫

吴忠市,红寺堡区,戈壁滩,年平均蒸发量超过2000毫米,降水量只有一二百毫米,水资源极度匮乏。区委书记丁建成调侃说,过去是“种了一斗子,收了一帽子”。如今,奔流的黄河水被抬高了300多米,流到荒地,旱地变成了稻田。

1998年以来,西海固地区一部分难以摆脱贫困的人,纷纷迁往相对平坦的红寺堡。随着23万多人的陆续迁入,罗山脚下的红寺堡区已逐渐成为中国最大的异地生态移民区。

红寺堡区红寺堡镇弘德村是生态移民村,有建档立卡贫困户1036户4497人,目前还有20户50人未脱贫。2020年6月8日,习近平总书记来到弘德村考察脱贫攻坚工作。

在回族村民刘克瑞家,老刘说起总书记视察的情景:总书记仔细看院落、客厅、卧室、厨房、牛棚,详细了解家庭就业、收入、看病、社保等情况。刘克瑞告诉总书记,家里养了3头肉牛,儿子儿媳在附近打工,2017年全家脱贫,生活越来越好,乡亲们打心底里感到党的政策好。

弘德村西北角的飞地上,利用央企的帮扶资金,4年前建起当地最大的肉牛养殖基地,占地300亩,“央企帮扶我们建起了养殖基地,但是没精力参与后续的经营管理,”合作社技术负责人任军介绍,“直到水发浩海的出现。”如今,在水发浩海的参与主导下,基地形成了“农

户+合作社+企业”的合作模式,带动周边有意愿的农户把肉牛集中饲养,总共养育了西门塔尔肉牛2940头,水发浩海副总经理于涛介绍说,“既提升了饲养水平,又降低了成本,探索出新型农村规模化养殖的新路径。”

发挥企业引领作用 促进产业发展

马铃薯产业近年来成为西吉农民脱贫致富的“钱袋子”。去年受疫情影响,外销受阻,全县43万吨马铃薯沉睡窖中。在红耀乡小庄村,贫困户郭连军家窖里就积压了2万斤。

“持续稳脱贫、防返贫,产业是关键。”西吉工业园管委会主任马耀宏说。西吉的马铃薯淀粉含量高、品质好,目前全国马铃薯淀粉年产量总共40万吨,地方政府为延长马铃薯产业链,增加产品附加值,按照“区域化布局、专业化生产、规模化经营”的发展思路,以打造西北最大种薯生产基地为目标,将三级种薯繁育体系建设作为关键举措,已初步建成“县有繁育中心、乡有种薯基地、村有扩繁点、组有良种示范户”的三级品种良繁体系。为做好马铃薯文章,发挥好水发浩海现代农业主业优势,水发浩海积极谋划西吉县马铃薯产业园项目,该项目对水发浩海的农业板块在西北的布局具有重要的意义,水发浩海将积极参与西吉马铃薯产业园项目,夯实马铃薯扶贫产业,充分发挥企业在脱贫攻坚战略中的引领作用,促进产业集聚化、多元化发展。

弘德村村口,水发浩海计划建设1200亩的现代农业产业示范园,打造成黄花菜种植的示范基地。红寺堡的主要经济作物是黄花菜,全区种植黄花菜8万亩,“红寺堡的黄花菜品质全国最好,但是由于加工、存储、销售能力跟不上,形不成规模优势,农户收入有限。”于涛说,“我们因地制宜,在当地投资建设了蔬菜深加工基地。明年,东部沿海和粤港澳等地就能吃上红寺堡的黄花菜。”

夜晚,位于县城西头的水发浩海总部办公区依旧热火朝天,水发浩海董事长王文涛正和他的同事们规划发展蓝图。固原市污水处理、热力供暖、西吉肉牛交易中心、中卫市城乡供水工程、沙坡头文旅、海原灰岩矿、吴忠市红寺堡8万亩光伏发电……墙上的项目进度表显示出水发人只争朝夕的干劲,依托山东企业优势,促进宁夏、甘肃、新疆、西藏、内蒙古等西北省区与山东、江苏、河南等东中部省份在农产品供应链、商贸流通、品牌共建、民生工程等方面的诸多互惠合作,正在开花结果。

【案例】

红辣椒种出红火日子

□赵泽辉 王雪冰

眼下正值内蒙古自治区开鲁县红辣椒外运时节,东风镇居民家院子里红红的辣椒堆得像小山一样,居民李一华正在家中用韩语和韩国客商视频通话,商量鲜椒出口事宜。

近年来,开鲁县立足本土特色,发展红辣椒产业,将红辣椒种植业与引进辣椒深加工企业、提供科技培训等措施相结合,使红辣椒产业成为当地促进乡村振兴的农业主导产业。

李一华与妻子赵丽伟主要从事辣椒种子进口和鲜椒出口工作。李一华是朝鲜族,韩语说得很流利,负责与韩国客商沟通。李一华从韩国进口种子后都会先试种,确定“洋种子”服水土后才向农民推广,他说:“坑谁我也不能坑老百姓。”

李一华与赵丽伟结婚8年了,说起往事,赵丽伟还感慨红辣椒就是他们的“红线”。“当时有朋友介绍,说李一华做辣椒出口,你又种辣椒,何不相处一段,到时候你种辣椒给他供货,干啥出去打工呢?”赵丽伟说,目前鲜椒出口生意不错,出口一吨能挣200多元,一年能出口4000多吨。

开鲁县有60万亩土地种植红辣椒,政府扶持34家红辣椒专业合作社发展,其中30家合作社年销量超过50万公斤,产品远销欧亚的10多个国家。开鲁县还投资2亿元,建设了红辣椒特色农副产品交易中心。

在交易中心园区内的一间冷库里,一袋袋辣椒堆满了仓库,工人们正在打包速冻鲜椒,准备送往韩国。通辽市金三元有限公司总经理贾友表示,仓库能装5万吨鲜椒和1万吨干椒,每吨鲜椒可获利约200元、干椒可获利约100元。开鲁县建设了21家标准化冷库,年冷冻保鲜红辣椒10万吨,反季销售实现增加值1亿元。

开鲁县通过引进15家红辣椒深加工企业延长产业链,年加工能力14万吨,销售收入达20亿元以上。内蒙古晶山食品有限责任公司主要生产冷冻鲜椒、辣椒干、辣椒粉、辣椒酱等调味品,带动农户15000户,年加工红辣椒3万吨,产值达1.3亿元,有效拉动县内农户就业。

开鲁县农业技术推广中心高级农艺师于晓翔表示,农业技术推广中心工作人员不断加大辣椒种植科技培训,一方面通过农业科技信息平台让椒农利用手机实现远程培训、农作物病害诊断、信息发布等功能,另一方面在快手等平台上发布视频课程,扩大科技培训影响范围。

“我们都是老农技推广员了,经常在各乡镇和平台上推广技术,很多问题会直接问我们。”于晓翔说,李一华夫妇就经常找他咨询技术问题,他们相识10多年了。“在我看来,他们就是因为红辣椒播下了爱情的种子,生出一段好姻缘。红辣椒里充满了各种故事,但最主要的还是老百姓日子越过越红火的故事。”