

转型季

聚焦农业新业态

大草原上的致富“领头羊”

秋风起,秋草黄。走进乌兰毛都草原,牛羊悠闲肆意地踱步吃草,收割打捆的牧草星罗棋布,丰茂的草地随着丘陵铺洒到尽头,连接着旷远的蓝天白云。地处大兴安岭山脉中段的兴安盟位于内蒙古自治区东北部,农区、林区、牧区渐次过渡,错落有致。由于山高路远,这片富饶的大地一直遵循着传统的生产生活方式,农牧民与外界的交流有限。于是,有这么一群人,他们借助家庭农场、合作社的平台,用自己的力量带领着这里的人们探索新的可能。



□李昊 孙莹 摄/时秀霞

大山中的科技特派员

“幸福是靠奋斗得来的。”铿锵有力的话语来自63岁的孙显富。作为内蒙古科尔沁右翼前旗李翠家庭农场的负责人,孙显富是大石寨一带远近闻名的“土专家”。“我们兴安盟的大环境和这山上的小气候最适合种植沙果。”放眼望去,孙显富的100多亩果园已硕果累累,红彤彤的沙果沐浴着金色的阳光越发明媚动人。

要致富,种果树。1990年,孙显富承包了30亩果园,开始摸索沙果的种植要领,这一钻研就是30年。如今,家庭农场的基地里种满了30多种果树,“这株是寒富苹果,果子大,颜色红。那株是本地的李子,汁水多,味道甜。”走到哪里都要带回来一两株果树苗,已经成为孙显富铁打不变的习惯。“我就是喜欢种果树,喜欢试验新品种。”

时间会告诉我们坚持与努力的意义。100亩果树、110亩苗木,孙显富早已是年收入百万元的大户。但是一人富不算富,在他的引领带动下,越来越多的村民开始种植果树。三星村共300多户人家,120多户都吃上了“沙果饭”,其中38户贫困户还得到了孙显富的“特殊照顾”,给贫困户提供果树苗,送给他们专业的修剪工具,手把手教学。不仅如此,到了收果季节,孙显富还会雇贫困户帮忙,让他们既学习技术又增加收入。如今,整个三星村的果树种植面积已经超过了5000亩。

乡村里的电商探索者

“以前家里穷,都是靠着乡亲们你十块我五块凑钱上的学。我也没什么太大能力,就力所能及地为大家服务。”站在笔者面前的是内蒙古科尔沁右翼前旗科尔沁镇展翼种植专业合作社创始人齐晓景,朴实的语言、踏实的作风,这个36岁的蒙古族姑娘让我们知道了什

么是感恩。

作为村里第一个考出去的大学生,齐晓景承载着全家人的希望。留在大城市,找个好工作,这似乎应该是她今后的发展轨迹。可是出乎所有人的意料,2008年,齐晓景回到了家乡,并投身到科尔沁镇大学生村官的工作中。走家串户了解民情,乡邻里排忧解难,4年的村干部工作,远峰村500多户村民的家庭情况齐晓景如数家珍。怎么带动村民致富,也是齐晓景一直思考的问题。一次赴辽宁的考察交流中,当地的蔬菜大棚深深吸引了她:一年四季都能赚钱,一个人就能管两三栋大棚。于是,村干部工作一结束,她就租了两栋温棚开始创业。

“先是种了半年平菇,后来又尝试种草莓。2014年,我和其他4位大学生村官组建了展翼种植专业合作社,开始探索大棚蔬菜水果种植、采摘、互联网配送和家庭农场观光旅游。”尝到创业的甜头,齐晓景开始谋划更大的平台,同一年,合作社电子商务中心应运而生,越来越多的村民开始加入合作社。

“鼓励村民发展庭院经济,今年已经是第三年了。春天种茄子、辣椒、豆角、叶菜,冬天种小西红柿、草莓等。房前屋后的3分地,就可以为老两口增加不少于2000元的收入。”齐晓景今年和80户村民签约,保证他们的菜能卖出去,并且卖出高价。按照网上订单,合作社实行专车配送,“8点前给机关、企业园区配送,8点后给市区及周边的家庭配送。”

前端农户,后端市场,传统种植是供应链的一个环节,深谙其道的齐晓景针对不同人群量身打造不同的套餐。“我们在宝妈群里推出‘宝宝菜’套餐,将小朋友爱吃的小菠菜、小白菜、笨鸡蛋等搭配销售。”等到冬季,合作社还会在网上推出“饭包”组合,成员一起制作的农家走地鸡、冻豆腐,再搭配上庭院、大棚里的新鲜蔬菜等,很受大家欢迎。

“让本地人吃上本地菜。”这是齐晓景的奋

斗目标。合作社不仅让村里的老人们老有所依、老有所乐,还带动了当地300多户贫困户。“晓景,我们今年种点啥好?”村民的信任与平台的订单,是合作社最大的前进动力。

稻田边的农技大讲堂

距离突泉县城12公里的太平乡白庙子村,有一处悠闲自在的“桃花源”。这里稻浪翻涌、鱼虾满塘、牛羊成群,除此以外,还有一群年轻的身影。

成立于2013年的突泉县金柱家庭农场现有水稻1100亩、谷子1200亩、甜菜1600亩、玉米740亩,养殖肉牛102头、乌骨羊123只、乌头驴50头、山羊1000只,集农民职业技术培训、绿色农畜产品发展和现代农业观光旅游为一体。“不仅要学习书本知识,更要实地培训,自己动手。”迎着稻香,农场主高金柱正在田埂上为扎赉特旗96名高素质农民授课。

“专题讲座、现场教学、座谈交流、答疑解惑,从早上6点半到晚上9点,让学员们能集中精力,系统地学习。”高金柱介绍,培训采取军事化管理,每天早上雷打不动1个小时的军体课。培训期间学员们同吃同住,可以更好地学习交流,取人之长、补己之短。农牧技能培训班至今已举办16期,培训总人数达1280人,“农业是有奔头的产业,农民是有吸引力的职业,要让年轻人看到、学到、做到。”他说。

几年来,金柱家庭农场通过资产收益和牲畜代养的方式带动建档立卡贫困户104户184人实现稳定增收,年增收达1500元。

走进美丽的兴安盟,感受着内蒙古人民的热情与爽朗,也感叹着他们的勤劳、智慧与善良。无论是痴迷果树的孙显富,反哺家乡的齐晓景,还是注重培训的高金柱,一路走来,经历了太多酸甜苦辣。相信在他们的带动下,合作社、家庭农场这类新型农业经营主体一定可以发挥更大的能量。

【动向】

重庆工厂化养蚕 蕴藏黑科技

□赵武强

养蚕不用桑叶,改用喂食饲料?采用工厂化养蚕,代替传统种桑养蚕?智能机器人在饲养室里忙前忙后?

近日,笔者在重庆市铜梁区大庙镇三品村苗源现代蚕业实验基地车间,见到了与众不同的“工厂定制式”养蚕新模式。

笔者在实验基地看到,这里分为小蚕共育室、大蚕饲养室、饲料加工室、蚕茧烘干室等专用房间。每个房间实行机械化智能化作业,工人操控仪器,就能达到高产质优的好效果。

在大蚕饲养室,整齐摆放着多层蚕架,机器人自动送料、自动除砂。室外安装有空调和通风设备,把温度、湿度调控在家蚕生长的恒温范围。这个年养蚕上千张、800平方米的车间,两名技术人员就能管理自如。

“过去传统的农户养蚕模式,一张蚕需要50多个蚕簋,农户投放桑叶需要弯腰上万次,将蚕簋端进端出,不仅劳动强度大,而且费时费力。”基地技术人员甘拥军说,传统养蚕方式是个体力活,一般人吃不消。而这个车间是依托西南大学建起的智能化养蚕基地,采用现代科技实现了工厂化养蚕,让蚕农告别了苦与累。

在蚕业实验基地采访中,最令笔者感到惊奇的是,家蚕的“粮食”不再是桑叶,而是桑粉和其他营养物质经过科学配方而成的颗粒、糕状饲料。

甘拥军告诉笔者,这种颗粒、糕状饲料是将桑枝、桑叶加工成桑粉后,按比例科学添加其他营养物质,再经机器碾压成型的,其成分更富营养,家蚕更喜欢吃。

与此对应的是在原料生产环节,基地建立了机收桑园,不再由人工一片片地采摘桑叶。这个桑园采用优质机桑品种密植栽培,每年可收割5至6茬,机收后的桑枝、桑叶经过机器粉碎后碾压成主要原料。

“过去采叶喂蚕,桑枝多被当作燃料浪费了。”甘拥军说,现在栽培的机收桑不仅产量高,而且桑枝也能合理利用。以前遇到下雨天气采叶不便,容易影响养殖。现在加工成饲料,就轻松避免了这一问题。

据了解,以前铜梁的蚕农一般一年可养春蚕、夏蚕、秋蚕、晚秋蚕四季蚕,如今有了“四季如春”的蚕房和成型饲料,以及工厂化养蚕模式,养蚕批次扩大到了8至10批甚至更多。

“工厂化养蚕,每平方米养殖架可养上一张蚕纸,一个800平方米的车间年可养蚕上千张,只需要两名技术人员,大大节省了劳力,提高了养蚕业的经济效益。而传统的养蚕至少需要占用10平方米以上的蚕房。”甘拥军介绍说,以往,从冬季至次年4月,桑树进入休眠期时,无桑可采便无法养蚕。现在,在西南大学家蚕基因国家重点实验室的支持下,实现了常年化养殖。

目前,在该镇三品村和双胜村,一个占地300亩的机收桑基地已完成规划,莲胜村等7个村也将逐步建立机桑基地,促进蚕桑产业跨越式发展。