

[地方案例]

青海湖裸鲤增殖放流100万尾鱼苗

青海省农业农村厅、青海省海南藏族自治州人民政府日前举行增殖放流活动,100万尾青海湖裸鲤鱼苗被放流至布哈河。

青海湖裸鲤俗称“湟鱼”,是青海湖特有的珍稀物种和主要鱼类资源,其生长速度十分缓慢,每10年大约增重0.5公斤,且繁殖能力较低。青海湖裸鲤1979年被列入国务院发布的《中华人民共和国水产资源繁殖保护条例》,2004年在《中国物种红色名录》中被评为濒危物种。

青海湖裸鲤增殖放流活动已举办多年,今年是首次在布哈河进行。布哈河作为青海湖最大的支流,集水面积14484平方公里,河道长286.2公里,是青海湖裸鲤洄游的重要河流之一。

沐铁城 周喆

山东:180万台农机备战“三夏”

从山东省农业农村厅获悉,今年“三夏”期间,山东省有180万台农机、28万名农机技术人员和农机手参与“三夏”作业。当前,山东小麦正由南向北、由西向东逐渐成熟,部分地区已开始零星收割,小麦大面积收割于6月上旬开始,预计6月15日基本收获完毕。

邵琨

东莞给“荔”全国接“荔”

东莞的互联网荔枝节已经举办六届,与往年不同,今年的荔枝节除了宣传东莞荔枝,还有石碣丰盛年供港蔬菜、洪梅松湖笋壳鱼、东莞绿源电鲮水产、太粮大米等莞产优质农产品,来自云南的松茸、羊肚菌、昭通天麻、昭通苹果等东莞对口帮扶地区的优质农产品也被纳入其中。今年的荔枝节已经升级成2.0模式:在启动仪式上,被设计成动漫形象的8种荔枝品牌一一亮相;在营销思路上,在原来中国(东莞)互联网荔枝节的形式上,增加东莞名优农产品品牌推介内容,形成线下体验、线上销售的O2O推介新模式,真正把“莞荔+”玩出了新高度;在活动现场,融入时下最热门的“直播+电商”带货模式,局长直播推介、网红现场带货、荔枝协会会长代言。

施美

飞地养殖 产业融合

青海生态畜牧业合作社求新求变

发展草地生态畜牧业是青海提出的一项具有重大战略决策。经过十多年的探索与发展,青海闯出了一条生产、生活、生态共赢的可持续发展路子。而作为草地生态畜牧业发展载体的生态畜牧业专业合作社也经历了巨大的变化。



2008年,祁连县以转变生产经营方式为突破口,率先探索建立了“联户制”模式的生态畜牧业专业合作社,并在22个牧业村先后组建了生态畜牧业合作社。2015年,依托全国草地生态畜牧业试验区建设,择优遴选了7家生态畜牧业专业合作社进行股份制改造。7年间,跨越了生产方式的变革和生产关系的调整。

而今,祁连县的生态畜牧业专业合作社还在不断地转型发展中。在这漫长的十多年里,祁连县农牧局生态畜牧业办公室总结出了最核心也最关键的两点经验:一是合作社的发展必须立足当地实际,适合自己模式、方式的才是最好的;二是合作社必须在发展中求变,联紧牧民、紧跟市场,这样才能活下去,并且活得更好。

飞地模式助养殖转型

祁连县是青海省的畜牧业大县,也是牛羊养殖大县。不过,长期以来饲草短缺一直都是一个大问题。近几年,虽然县里不断地进行结构调整,加快饲草基地建设,增加人工种草的面积,但是仍然不能满足养殖需求。只有从邻近的甘肃张掖运草进祁连,才能满足养殖的需求,不过成本又成了问题。。

默勒镇多隆生态畜牧业专业合作社理事长韩德军简单地算了笔账:从张掖运草到祁连,每吨的运费是100元左右,再加上购买饲草本身的费用,平摊每一捆上的价格是张掖当地的3倍。祁连的牛羊与若保周边地区持同等价格出栏,那么合作社的收入就会减少一大块,甚至会影响社员入社的积极性。

一面是饲草短缺造成的养殖瓶颈,一面是收入减少面对的合作社运行风险,如何打破瓶颈,突破困局,既是祁连县主政者需要认真思考、周密谋划的问题,也是每一家生态畜牧业专业合作社必须大胆创新、主动尝试的现实。峨堡镇白石崖生态畜牧业专业合作社大胆地迈了第一步。

“别人有饲草资源,我们有牛羊。如果说把草运回来会增加成本,那么我们为什么不尝试把牛羊运出去,到有饲草资源的地方发展养殖呢。”白石崖生态畜牧业专业合作社理事长赵立俊说,“牛羊运输的费用要比运草小得多,不仅收入会提升,而且还可以大大减轻草原的压力。”

这一步,白石崖生态畜牧业专业合作社2018年就迈出去了,而且走通了,还走得不错。如今祁连县已有5家生态畜牧业专业合作社走上了这条路,并且组建了祁连县飞地畜牧业协会,在张掖民乐县建立了各自的养殖基地。2019年,累计出栏牛羊达到12万头只。

照目前的情况看,这种飞地养殖的模式确实是解决祁连生态畜牧业合作社发展困局的一手妙招。不仅如此,祁连县政府与民乐县政府还达成了共同支持“牧繁农育”畜牧业健康发展合作框架协议,让生态畜牧业专业合作社这支带动农牧民群众增收的主力军更加如虎添翼。

产业融合拓收入途径

祁连山下好牧场,祁连山下好风光。祁连县是迄今世界上原始生态保存最为完整的地区之一,也是古“丝绸之路”的必经之地,这里雪山纵横,生物种类丰富,生态系统多

样,形成了以自然风光为主的旅游风格。牛心山、卓尔山、祁连大草原、黑河大峡谷……处处皆让人流连忘返。

在祁连旅游的“顶层设计”中提出3条产业带,即以野牛沟乡、央隆乡以半野生鹿、牦牛自然放养、黑河大峡谷等为重点的休闲牧游业与探险、自然风光产业带;以阿柔、峨堡乡镇以“阿柔部落”、峨堡古城、中国最美草原等为重点的草原自然风光及民俗文化旅游产业带;以默勒镇以“蒙古六旗”“那达慕”盛会等为重点的草原风情旅游产业带。

“这些年,祁连的旅游是火上加火。凭借丰富的旅游资源,我们的生态畜牧业专业合作社不能仅仅停留在为养而养上,要大力探索一二三产融合发展,根据自身条件,或发展加工,或发展休闲旅游,既能拓宽合作社持续发展的空间,也能促进农牧民社员稳定增收。这是适应市场的更深层次的转型。”祁连县农牧局生态畜牧业办相关人士介绍说。其实,两年前,阿柔乡青阳沟生态畜牧业专业合作社就已经试水。青阳沟村具有得天独厚的地理、交通、资源优势,在搞好生态畜牧业的同时,合作社决定要试着干一干草原牧家乐。终于,经过多方牵线搭桥,合作社与县里的阿柔部落游牧文化发展有限公司达成合作意向,共同出资打造“阿柔部落”牧游驿站。

合作社理事长尕布藏说,2016年正式开业后仅仅40多天的时间,牧游驿站就收入了7.2万元,还解决了村里剩余劳动力和贫困牧民18人,支付工资5万多元。赚到钱的牧民群众都乐着说,原来还可以

这样赚钱。如今,由于高速公路建设,合作社的牧游驿站已经拆除了。不过,仁青才旦正在琢磨着重新找地方,接着干下去。

对于产业融合发展,野牛沟乡达玉生态畜牧业专业合作社理事长南木甲也有不少的想法,“利用好祁连丰富的旅游资源,让合作社两条腿走路,这也是适应发展需求”。为此,合作社投资近1000万元在县城购买了3层楼房办起了住宿、餐饮一体的达玉主题宾馆,很快就能开业迎客了。

机制创新保稳定发展

生态畜牧业专业合作社一头连接着农牧户,一头连接市场。保障这两头连接畅通,是合作社稳定发展的关键。而如何保障连接的畅通,必须有一套既切合实际,又行之有效的机制,包含了合作社与市场的对接机制、合作社与农牧户的利益联结机制。为了改善这套机制,这几年祁连县的生态畜牧业专业合作社有着不少新点子。

2019年8月,“野牛沟乡牦牛产业综合体观摩签约活动暨野血牦牛产业发展论坛”在野牛沟乡大浪村举行。大浪生态畜牧业专业合作社与唐古拉集团公司签订战略合作协议。双方建立起紧密的合作关系,挖掘畜产品资源,开发新型畜产品,不断提升生产附加值,形成一个产、销、供良性循环的合作模式。

卓史确说:“这样的合作模式比原来简单的‘公司+合作社’的模式提高了一个层次,双方不再是简单的订单购销关系,公司还会为合作社提供管理、宣传等多方面的支持。说白了,就是这个团儿抱得更紧了。”如今,合作社的入社社员已经达到了277户928人,实现了全村覆盖。

与大浪生态畜牧业专业合作社吸纳全部牧户相比,扎麻什乡河东村生态畜牧业专业合作社理事长郭守元有着不同的见解。他说:“对合作社社员,我们提倡进出自由,这是符合合作社运行规律的。这样的灵活机制最能保证合作社的稳定运行。不过,社员要是离开合作社后又想再加入,我们就会提高门槛儿了。”

据了解,2018年以来,由于牛羊肉价格上涨等因素,河东村生态畜牧业专业合作社先后有社员退社,但退社并没有影响合作社的发展,反而让合作社社员更团结了。

邵晋亮

黑龙江佳木斯的脱贫“助力”

黑龙江省佳木斯市充分发挥驻村第一书记、村党组织书记合力,谋划推动村集体经济壮大,探索走出一条既强村又富民的脱贫新路。

资源变资产 旧村换新颜

低矮的土草房、泥泞的羊肠路,3年前,驻村第一书记于泽滨初到佳木斯富锦市洪洲村时,看到的是如此景象。有村民说,当时出门,总觉得有些灰头土脸。

改变,从村容村貌开始——于泽滨和洪洲村党支部书记李平芹的思路不谋而合。驻村工作队、村两委帮助村民修缮住房,在新修的水泥路两旁架路灯、种花草。

距离洪洲村不远处,就是4A级景区富锦国家湿地公园。“一合计,

不如借势发展配套旅游。”于泽滨说,很快,村里建起山水农家园、大棚采摘园。

2018年,洪洲村挂牌成立了富锦市首家农村股份经济合作社。入股村民官喜民说,几年来,越来越多的游客开着私家车到村里游玩、消费。

李平芹说,合作社每年拿出集体资产收益70%给股东分红。一年下来,有的入股村民能分红近2万元。

通过盘活村里资源,推动资源变资产、资金变股金、农民变股东,洪洲村按下奔小康的“快进键”,从昔日贫困村向“山水田园新村”跨越。

精准强产业 壮大村集体

在佳木斯汤原县新建村,驻村第一书记柳力新正在“超期服役”。几年间,村民跟他越发熟络,而他也从起初有压力到不舍离去,决心“扶上马,再送一程”。

38栋木耳耳棚、50栋育秧棚,还有不断扩充的暖棚……驻村工作队为给村里留下立村产业,一任接着一任干,帮助村里壮大木耳产业,干得风生水起。

新建村党支部书记马英说,发展木耳产业初期,贫困户不敢接手,工作队支招由村干部和党员领衔经营,与贫困户结对子。这几年,工作队又帮村里发展育秧棚,不仅节约水电成本,还提升了秧苗品质。

“我们常年驻村,就是想方法

多出力。”柳力新说。

马英说,工作队还经常带着他和村干部外出学习,自己干事的劲头越来越足。

从欠外债,到现在村集体有百万元收入,精准发展产业让新建村“腰包鼓起来”。发展为民,村里每年还拿出扶贫产业收入的一部分作为村级扶贫基金,解了不少人的燃眉之急。

重拾精气神 奔向好生活

今年37岁的洪洲村村民官学中,前些年照顾患病父亲,家中欠下不少外债。重压下,他对什么都没兴趣。

于泽滨和李平芹见状,隔三岔五就去官学中家中,帮他干活、与他

谈心。看他稍有起色,便乘势为他联系贷款、种植水稻。如今,官学中种水稻,一年纯收入七八万元,还被村里授予“致富大咖”称号。“他的这种转变,对村民们都是一种激励。”于泽滨说。

在驻桦南县东柞村第一书记孙志强看来,村民这几年最大的变化,是焦虑少了,笑容多了。回忆初见村民韩忠宝时,孙志强说,那时的老韩家中压力大,整个人蔫蔫的。

孙志强和村党支部书记郑桩琢磨帮老韩研究些致富门路,决定让老韩申请贷贫困户小额贷款养牛。“我们时常给他打气。几年间,老韩家的牛从3头养到5头。”孙志强说。

5月初,孙志强带着驻村工作队又为每户脱贫户送去30只鸡雏,帮助他们再巩固。脱贫户们说,看到了增收的新希望,咱们还得努力往前奔。

何山 闫睿