

【地方案例】

安徽官亭镇因地制宜
建家园美好乡村入画来

近年来,安徽省肥西县官亭镇按照“全面打造、整体推进、突出重点”的工作思路,大力推进美丽乡村建设,涌现出生态文明、生活富裕的张祠村等省级美丽乡村示范村。各村积极响应,在做好环境卫生综合整治的前提下,实施村庄绿化、墙体美化、道路亮化等工程,有效提升人居环境水平,提高村民生活质量,获得群众好评。今春以来,该镇姚岗村紧锣密鼓地实施美丽乡村建设工程,连点成线、聚线成面改善村庄环境,提高文化内涵,打造最美姚岗。姚岗村中心村是肥西县“市级美丽乡村建设”工程之一,一期工程对中心村的四个村民组118户的生活污水及雨水通过建设管道进行雨污收集,入池净化处理,收集处理率达100%,直接受益353人。二期工程集中优化中心村内道路,实施两个塘口美化及文化广场建设,改造完成后将给村民生活带来便利并新增茶余饭后休闲好去处。

王章和

海南万宁今年将种
约15万株良种椰子

为推动乡村产业振兴和促进农民增收,海南万宁市今年计划种植约15万株良种椰子,加快发展椰子产业。

据介绍,万宁市将由山根镇政府统一提供良种椰子种苗,并动员村集体经济组织、党员、农户及公司(合作社)等参与种植,其中在沿海、平原、山丘地区丢荒宜林地种植面积1亩或以上的“成片林”,同时利用村边、路边、水边和田边的空闲地块零星种植良种椰子,助力海南生态环境增绿护蓝和美好新万宁建设。

同时,万宁市政府还将探索建立标准化椰子良种良苗繁育基地,选育本土椰子良种品种,提升椰子良种良苗繁育能力,从而进一步提高该市椰子产量,为发展椰子产业的下游产业夯实基础。

海南

南京市江宁区谷里秸秆
摇身变成“高价肥料”

眼下,油菜、小麦等农作物已收割完毕,每年这个时候,都会产生大量的秸秆,过去因为不好处置,村民在田头焚烧秸秆的现象时有发生。然而,今年在南京市江宁区谷里街道的田间地头,却看到不少收购秸秆的卡车,焚烧秸秆的现象更是基本“绝迹”,这一切都得益于专门从事秸秆回收利用、将秸秆制成高级园艺培土和园艺肥的标优美生态工程股份有限公司。“秸秆回收利用,再利用才是最终的环节。”标优美公司负责人找准市场需求,抢到了家庭园艺肥这块“蛋糕”。目前,除了街道予以扶持外,该公司还线上线下同时拓宽销售渠道。在保证对农资站出货量的同时,还推出了天猫旗舰店,公司生产的苗木肥、花艺肥等在网店销售都不错。

江宁

新农民新思路让“崮”乡蜜桃破茧重生

岱崮的五月,正是春光明媚、漫山桃花的季节,沁人的花香和映眼的粉色布满了山峦、梯田和院落。位于“中国蜜桃之都”山东省蒙阴县的岱崮镇是一个以蜜桃产业为主的农业大镇,年产优质蜜桃2.6亿公斤,全镇参与蜜桃生产的农民达1.6万余户,人均纯收入7000元,占农民人均纯收入的70%以上。近年来,一批批返乡投身农业的青年用他们先进的理念、创新的思路、大胆的尝试让“崮”乡的蜜桃产业脱胎换骨、破茧重生。



新模式新技术
带来产业更新换代

岱崮镇的老百姓多年来就有种桃的习惯,可日久年深桃树逐年衰老,产量和品质逐渐下降,加上农户老龄化严重,观念陈旧,技术落后,岱崮的蜜桃产业发展一直停滞不前。王栋、包木强等一批青年返乡创业为产业发展注入了生机与活力。

1987年出生的王栋回到家乡,成立了知青农场,种起了蜜桃和葡萄,他结合自身学习过农业经营管理理论和土生土长熟悉当地情况的双重优势,把“家庭农场+合作社+农民”的模式成功运用到实践当中,他的知青农场联合当地的种植专业合作社,带领蒋家庄村果农实行“订单式经营”和“标准化生产”。家庭农场与农户签单子、保障销路无忧,合作社规范生产技术规程、保障产品品质,实现了统一供应种苗、统一采购肥料农药、统一无公害生产、统一纳入可追溯系统、统一贴牌销售,带领“崮”乡群众走上致富路,实现多方共赢。金崮园家庭农场的农场主包木强也是个80后,从小就在后山的桃林中玩耍长大,外出工作后发现桃产业大有学问,不同品种的桃差异很大,有的适合鲜食、有的适合加工,有的糖分高水分足、有的虽不太甜但口感脆爽,不同的需求对应着不同的品种,但家乡的种桃“老把式们”却从没意识到这一点。

2013年,包木强毅然流转了

100亩地,不仅根据市场需求为当地的老桃树嫁接上了不同的新品种,实现了园区的错峰供应,还为60亩的油桃盖起了大棚,在棚里种桃不仅可以比在自然环境下提前1个月上市,更重要的是可以保证品质,通过套袋产出的黄油桃更加畅销,去年实现收益130万元,纯收入100万元。

**初加工深加工
实现产品增值增效**

能种出好桃还远远不够,对蜜桃进行清理、分级、预冷、包装等初加工不仅可以让蜜桃具有商品性,还可以让蜜桃保存时间延长;把蜜桃加工成桃干、桃酱、桃汁、桃罐头不仅可以将品相不太好的果品进行有效利用,还可以轻松解决贮存问题,同时大大提升了产品的附加值。

近两年,随着蒙阴蜜桃品牌的影响力逐渐扩大,特别是一些品质较好的品种比如黄金蜜桃等在上海、江西、广东等南方地区销量持续增加。但桃属于极不易保存的果品,一般采摘后常温放置1-2天就会出现腐败现象,但低温下可以保存半个月左右。包汉超用低温冷藏室专门为即将运往南方的桃进行恒温贮藏,让常温下采摘的鲜桃迅速预冷到0-3摄氏度,这样再通过冷链物流长途运往南方,就可以一直保鲜到产品上市。

岱崮的蜜桃除了就地初加工销往外地以外,大约20%的蜜桃会进

行深加工做成罐头、果干、蜜桃茶等附加值更高、易储存的产品,而且这一比例正逐年上升。位于相邻县的奇伟罐头食品公司就与岱崮镇的很多合作社签订了长期购销合同。

2013年,24岁的武政放弃上海优越的银行工作,回到家乡子承父业,初来乍到的他还有些稚嫩,对家里的生意也是从头学起,经过了六七年的摸爬滚打,他带领奇伟罐头食品公司将生产的水果罐头、水果果干、水果果汁等八十多个品种远销美国、俄罗斯、欧洲、中东等30多个国家和地区。年轻人的思维、创新理念,让这个1989年的小伙成为了远近闻名的“罐头大王”。

**引进来走出去
村级电商拓展新渠道**

过去,家乡农民辛辛苦苦打理桃树,种出的桃子销路窄,只能等待果贩子上门收桃,中间差价都被果贩子赚去了,桃子收购价格很低,如何解决这个难题一直成为了“崮”乡子弟李长伟内心的羁绊。2002年,一张北京交通大学的录取通知书改变了李长伟的命运,从沂蒙山区走向国际大都市北京,毕业后从事市场营销的他事业蒸蒸日上,在北京一待就是10年。在工作过程中,他接触到了电子商务,感受到了电子商务的神奇,突然感到心中的难题似乎有了解决办法。2013年,他放弃了北京的事业,回到故乡成立了米云电子商务公司,建设农村电子商务平台,致力于解决农村最后一公

里的物流问题,立志用自己的能力和技术服务家乡人民。

米云电商有效推动了本地农产品进城、工业品下乡双向流通。一方面,将山里的果品运出去,将物流和营销完美结合,形成农村O2O产业链,成为优质的农村电子商务服务商,农产品远销北京、上海、福建等地,2019年,带动农产品销售突破5000万元,目前销售的“桃夫人”蜜桃在全国领先。另一方面,建立村级服务站网络,配备数辆配货车,与快递物流公司合作,为偏远农村居民提供购物、销售、物流运输的便捷。目前,米云电商平台的农产品销售占全县的20%以上,最后一公里物流占40%以上。

**政策扶组织帮
各方助力开拓新局面**

2020年中央1号文件对发展富民乡村产业提出新的要求,支持各地立足资源优势打造各具特色的农业全产业链,建立健全农民分享产业链增值收益机制,提出办好农村“双创”基地,重点培育家庭农场、农民合作社等新型农业经营主体等一系列举措,还提出要加强分拣包装、冷藏保鲜、仓储运输、初加工等现代农业设施建设等,这些政策对岱崮镇的蜜桃产业发展提供了方向指引。同时,农业产业强镇、大棚种植等各级项目也给予岱崮蜜桃产业有力的政策支持。

为了更好地促进镇域经济发展,打造“一镇一品”特色产业,临沂市对全市156个乡镇派驻工作队进行帮扶。临沂团市委作为其中一员对口帮扶岱崮镇,发挥其联系、服务青年的组织优势,在服务大学生创业就业、帮助乡村好青年贷款扶持、搭建农村电商服务体系等方面发挥了重要作用,推动了岱崮镇蜜桃产业转型升级。目前,直接促成了2家企业的合作意向,帮助乡村好青年申请低息贷款2000万元,搭建了以米云电商为龙头的蜜桃销售平台,推动开展10场农民培训、培训农民近8000人次。

每年4月下旬岱崮镇都会举办桃花节,如今已举办了15年,成为了岱崮镇的一张旅游名片。漫山遍野的桃花赋予岱崮镇盎然的生机与活力,举目眺望,花海似锦,形成了一片蔚为壮观的粉色海洋。一代代“崮”乡人接续努力、不断突破,走出了一条传承发展和勇于创新的道路,沿着这条道路“崮”乡的桃花将开得更美、“崮”乡的桃将走得更远。

农报

甘肃宁县探“立体循环种养” 串生态致富链助农脱贫

跨度8米、双排立架、羊床喂养、晒场活动……在甘肃庆阳市宁县焦村镇半个城村民兴草畜种植农民专业合作社内,一排排新型羊舍干净整洁,通风透光。竹床上,刚出生不久的小羊一身雪白,有的在母羊腹下吃奶,有的自顾自地蹦跳玩耍。

“羊床喂养、羊粪分离可保证羊舍干净卫生,有利于肉羊生长。”民兴草畜种植农民专业合作社理事长孙健介绍说,羊粪通过竹床沉降到羊舍下方约1米处的粪池内,有工人定时清理,运往旁边的苹果园进行施肥,实现了立体循环种养。

今年35岁的孙健是半个城村人,2006年外出打工、后回乡创业,

办过驾校、开过餐饮,在当地人眼中,他是个有头脑、而且还勤奋的致富能人。

近年来,随着庆阳市大力发展现代肉羊产业,有政策资金支持,并配套发展模式。有着丰富创业经验的孙健嗅到了该产业的发展前景,便赴内蒙古学习了一年养殖技术。2016年,孙健自投120万元,加上政府扶持的80万元资金,注册成立了民兴草畜种植农民专业合作社。

“基地内全部养殖宁县本地羊,在育肥羊的同时,兼有良种扩繁和新品种试验,通过‘合作社+农户+市场’的模式,实现合作共赢,并促进宁州肉羊产业发展”。孙健说。

为带动脱贫,合作社吸纳了162户贫困户参与入股,以12%的比例进行分红。同时,还招纳了3名贫困户在合作社固定上班。

54岁的孙宏涛便是其中之一,负责肉羊饲料配制。“孩子都在外上班,家里只有我一人,来这工作每月有3000元收入,能养活自己,也不用给孩子添负担”。他说。

“借母还羔”是合作社带动贫困户致富的一种模式。“合作社提供了20只母羊,还免费提供技术,等母羊产羔后,用羊羔抵账即可。”去年底就脱贫的李军刚说,自己一分钱没花,就当上了羊倌,“上个月一共产了14只小羊羔,现在自己日子越过越好了。”

在合作社发展的同时,孙健瞄准了山地有机苹果、矮化密植苹果及紫花苜蓿、苗木培育等种植项目。“羊粪供给果园,开展羊-果-草-林一体化循环生态发展,推动田园农业综合体发展,带动更多群众致富。”孙健说。

据了解,半个城村从去年底实现了脱贫。产业扶贫是庆阳市脱贫攻坚的根本之策,2013年底,庆阳市精准识别建档立卡贫困人口14.58万户60.62万人。自脱贫攻坚至今,累计净减贫59.12万人,该市96%的贫困户参与了产业发展,主要依靠产业脱贫的人口占69.7%。

高展