

【地方案例】

湖南东安举行新型农业经营主体带头人培训

11月25日,由湖南东安县农业农村局主办、东安县农业广播电视学校承办的2019年东安县新型农业经营主体带头人培训班开班。

本期培训班共有新型职业农民54名,为期十五天,培训内容以水稻种植及稻田综合种养技术为主体,通过专家授课、案例分析、交流座谈、专家点评、生产实践等方式,对国家强农惠农政策、水稻绿色病虫防治、农作物种子技术、农产品质量安全、农药安全使用与储存等知识进行讲解,为促进东安农业产业发展打下了坚实的基础。

相关单位负责人要求,参训农民要勤于学习,严格遵守纪律;要加强交流与合作,立足实践,学以致用为东安县乡村振兴和社会经济发展作出积极贡献。学员们纷纷表示,将以本期培训为契机,认真学习,争做一名有文化、懂技术、善经营、会管理的高素质新型农业经营主体带头人。

谢梦娟

“冀农担”惠及5223个新型农业经营主体

从河北省财政厅获悉,截至10月30日,省农业信贷担保有限责任公司(以下简称省农担公司)已累计为全省5223个新型农业经营主体提供农业信贷担保服务,发放“冀农担”担保贷款24.15亿元,有效缓解了农户融资难、融资贵问题,激发了河北省农业农村新活力。

省农担公司是经省政府批准成立的政策性农业信贷担保公司,由省政府授权省财政厅履行出资人职责。省农担公司结合河北省小农户、家庭农场、农民合作社等新型农业经营主体的融资需求,开发了粮食种植贷、粮食收储贷、畜禽养殖贷、蔬菜种植贷、普惠贷、渔船贷6大类“冀农担”系列产品,基本涵盖河北省全部农业产业。新型农业经营主体承担的综合融资成本仅由银行利息和公司担保费两项组成,最高不超过年化8%,较此前农户直接贷款降低2至4个百分点。

目前,“冀农担”业务已在全省11个设区市、150多个县(市、区)落地,农业信贷担保业务规模对资本金放大比例超过1倍。

贡宪云

安徽歙县：家庭农场请来“洋教授”

近日,安徽歙县森村乡绍村华珑家庭农场请来新西兰皇家科学院院士路丝,交流猕猴桃栽培和病虫害防控等相关问题。

华珑家庭农场2014年在绍村村先后扭转土地200亩发展红心猕猴桃,今年6月又在阜程贫困村承包农户闲置土地124亩种植猕猴桃,为了提高猕猴桃的产量和质量,通过省、市农业部门特邀“洋教授”现场指导。

据悉,路丝教授2014年当选国际园艺学会会士,一直在新西兰研究猕猴桃种质资源与新品种选育、猕猴桃栽培和病虫害防控等相关工作,是世界著名猕猴桃研究科学家。

吴建平

家庭农场科技种田下足“绣花功”

安徽省天长市稼农家庭农场通过规范化、精细化管理,走绿色农业发展模式,实现了产量和效益双提升,创造了丘陵高岗地区创高产的奇迹,带动天长市20多个家庭农场和周边100多户小农户增产增收。



广辟途径
做细“节本增效”文章

提升种粮收益,一在规模经营,二在节本增效。稼农家庭农场主陈宏平很早就意识到这个问题。流转土地之初,他就配齐了旋耕机、开沟机、插秧机、收割机、机动喷雾器等农机具,还适当对外提供农机服务增加收入。“以种水稻为例,如果租用别人的机械耕耙、插秧、收割、烘干,一套流程下来一亩地至少要花费210元,而用自己的机械所需费用还不到90元,不仅节约了成本,还能在农忙期间接活,增加农场收入10多万元。”陈宏平说。

长期以来,天长本地小麦品种抗病性差、品质不佳、市场销路也不好,陈宏平琢磨必须在品种上做文章。他从江苏农科院引进了优质高效品种“宁麦13”,通过两年试种,市场销路平稳走高。种植期间,他多次邀请种植大户、小农户前来观摩评议,并按商品粮的价格提供给大户和小农户作为良种。截至目前,该品种已在全市推广50多万亩,占到全市小麦种植面积的“半壁江山”,亩均增产70公斤,增收150元。

2016年,陈宏平又引进优质香糯性粳稻“南粳9108”和香味型杂交稻“丰两优香一号”。这两个品种不仅口感好,而且全部符合国家A级绿色食品标准,当年每亩水稻净增效益200多元。

节本增效不仅靠技术,更要靠制度。每天陈宏平兜里总是装着一

支笔、一个小笔记本,为的是方便把每天的农事安排、生产资料进出、气温、风力、天气、土壤墒情都详细记录下来,晚上回来再记到台账上、储存到电脑里。通过定期收支比对,研究增收节支方案。稼农家庭农场也成了天长市第一家规范建立台账和生产记录的农场。

2016年底,通过收支明细表,陈宏平发现,麦田除草和秧田除草成本每年每亩都呈20元左右上升。于是,陈宏平决定在小麦播种镇压和机插秧整地后进行封闭处理,通过试验筛选出了适合岗区沙土田封闭用的除草药剂。从2017年开始进行小麦、水稻除草剂“一封”“二杀”后,田间杂草总基数明显下降,除草成本降低,基本不用雇人工拔草,仅此一项每年节省4万多元。

重视科技
成为绿色种植“新农达人”

陈宏平始终秉持种地与养地相结合的绿色种植理念,从不对土地进行掠夺式种植。每年,他都要在不同的地块里取土,送市农委土肥站检测,根据土壤肥力,结合产量预期,建立配方施肥台账。同时,还采取“秸秆全量还田 绿肥种植”模式对田块进行分片轮休,减少化肥使用量,有效培养地力,提高粮食品质和市场竞争能力。

氮肥“一炮轰”是当地普通农户施肥的通常做法。一次性施氮肥量太多,庄稼长势过旺易倒伏,结实率低,直接影响产量。陈宏平根据天

长市土肥站的地力检测数据,摸索总结出麦、稻均衡施肥“三法”:即长效肥与短效肥配比用、氮磷钾肥对症用、有机肥与无机肥混合用。同时还确定了“四步走”的施肥方案,通过科学施肥,达到了稳产增效的目的。

此外,陈宏平还综合利用“农业防治”,尽量减少农药使用次数,努力营造农作物抗病虫害的田间小气候。近年来,陈宏平投资2万多元在田间设置了300多个螟蛾性诱剂捕蛾器,诱捕雄性螟蛾,阻断螟虫繁殖链,降低螟虫繁殖基数。同时注意保护病虫天敌,坚决不用对益虫有害的农药,达到虫吃虫的效果。

“适期防治、达标防治病虫害,不盲目用药,陈宏平的农场实现了环保又增收。”天长市植保站站长徐恒玉总结道。2016年7月上旬,市植保站发布“四二代稻纵卷叶螟预报”,陈宏平立刻下田观察,发现田里发蛾量、虫卵量较少,低于防治指标,决定不用药。邻近的家庭农场机声隆隆,忙着喷药治虫,而该农场没花一分钱。结果证明,陈宏平判断准确,少打一遍药不仅节约成本1万多元,而且降低了农药污染。2018年8月初,市植保站发布“五三代稻纵卷叶螟暴发情报”,他及时下地观测,田间发蛾量及虫卵量已经超过防治指标,他意识到有可能大面积暴发。于是,在幼虫孵化期果断用药,结果许多农户田里一片白叶,而稼农农场的几百亩水稻一片青绿。

多年来,陈宏平带领家人学习农业科技知识,每年订阅农技类报刊书籍费用近千元。同时,他还积极参加各类农技培训,向市农业科技推广中心的专家们请教,在理论知识上潜心学习,并在实践中灵活运用,不断提高农技水平,成为天长市唯一拥有“助理农艺师”专业技术职称的农民。

陈宏平结合丘陵地区特点,实施节水增温技术,比如水稻栽培前期勤灌水,促进根系早扎根、早分蘖,提高有效分蘖数,后期灌浆时遇低温,灌深水,提高积温,全程控制水资源运用,提高有限水资源利用。2013年水稻遇到高温热害,大部分农户水稻每亩单产只有350—400公斤,而他所种植的水稻实际收成不减反增,每亩比2012年增产100多公斤,杂交水稻亩均单产达到624公斤,实现岗区麦稻亩产“吨子”粮。近两年,农场通过科学选种、植保,小麦亩产达到1000斤、粳稻亩产高达1415斤。

多方联合
发展新型“订单农业”

不仅是生产管理的一把好手,对接市场陈宏平也非常有心。从2013年农场开始与安徽保棵米业公司合作,严格按照保棵米业指定的品种种植,公司包销,收购价比同期市场价每斤上浮0.10—0.20元。农场资金遇到困难时,公司及时给予支持,生产中,公司还定期派农技员到现场指导培训。通过把优质水稻加工成大米,每亩净增效益600多元。

陈宏平还引导种田大户、小农户同安徽牧马湖农业开发集团公司签订订单合同,每斤加价0.08—0.10元,带动了20多位种田大户与200多位小农户的2万多亩优质水稻每亩增收100多元。“订单农业”使农场不仅不为卖粮发愁,而且还卖出了好价钱。

“农场与龙头企业之间不再是传统‘依附’关系,而是共同利益缔造者。”天长市农业农村局局长叶恒田认为,基于订单与合约,家庭农场不但可以与企业构成紧密的利益共同体,还能带动种田大户、小农户等参与产业化经营,并有机会成为产业链的利益整合者。

几年来,稼农家庭农场不断探索农业生产经营专业化、绿色标准化技术,运用良种良法,努力挖掘高岗地区粮食增产潜力,种植产业链不断延伸,附加值不断提高,“天长稼农”也成了安徽省家庭农场的一面旗帜。

石亚楠

迷你“产业园”让新疆农民月月有收入

“村民们的收入时常要受棉花价格波动的影响。”新疆维吾尔自治区体育局干部赵成强从2017年开始在村里担任驻村工作队队长,他分析道:“曲许尔盖村位置相对偏远,村里的富余劳动力也缺乏就近就业的机会。”为此,在综合分析各方面条件后,驻村工作队决定打造一批能长期繁荣农村、富裕农民的乡村产业。

今年7月,曲许尔盖村与邻村联合打造养殖合作社,开始繁育上万羽贵妃鸡。“我们调查发现,乌鲁木齐等城市的居民对原生态鸡肉需求很大,而曲许尔盖村绵延数公里的老河道正是开展禽类养殖的天然场所。”赵成强说。

“来合作社看管鸡群后,不仅每月有2000元的收入,未来还能从合作社的盈利中分红。”村民克然木·艾海提表示,不久前举办的胡杨节中,已有不少客商与合作社达成收购意向,合作社有望大幅增加村民和村集体的收入。

与此同时,“合作社+企业”的模式也让曲许尔盖村的其他资源得到进一步开发。

“村头到处是野生甘草,长期任由牛羊啃食,没人意识到其中的经济价值。”赵成强介绍。在驻村工作队的协调下,曲许尔盖村与喀什地区叶城县的醋业公司达成合作,农民将甘草源源不断地发往叶城,由醋业公司制成甘草醋销售。

“以前村里既没有产业,也没有销路。现在除了棉花地的收益外,我们又多了一笔收入。”71岁的农民买买提·纳斯尔说,见到合作社带来的丰厚收益,不少先前持观望态度的村民也积极参与进来。

目前,曲许尔盖村木料加工厂的流动资金已接近10万元、巴尔楚克羊良种繁殖基地的存栏数达到1万多只、30多户村民在新建巴扎(集市)上开起超市、烧烤摊、服装店……多种乡村小微产业在曲许尔盖村铺开,成为让当地农民钱包“鼓起来”的新路子。

孙哲