2019年10月 22 日 星期二

第5180期

本期16版 己亥年九月廿四 九月廿六 霜降



上农 APP

www.dfcxb.com

上海地产优质米对接市场能力再提升

在崇明岛种了十几年水稻的车家胜这两年与光 明米业(集团)有限公司签订了产销对接协议,不但 免去了到市场上"比价",还拿到了光明米业专供种 "银香38","终于可以安心把种粮这一件事情做好

了"。而对于光明米业来说,通过这种订单种植合作 的形式签订的产销对接协议,在2019年达到了25万 余亩。这种合作模式,起源于2017年的一项"优质 稻米产业化示范工程"的"试验"。



光明新大米电商平台、线下实体店同步开售



□导读

农产品加工 换思路就有新格局

>>> A3·言论

国内专家学者 支招上海柑橘产业

>>> A5·关注

崇明清水蟹开捕 直播卖蟹吸引眼球

>>> A6·信息

□记者 欧阳蕾昵 摄 张海峰

日前,"光明制造"新大米集中 上市销售。今年因天气因素,水稻 成熟期稍有推迟,但并没有影响大 米的品质。由于水稻灌浆饱满,新 大米的口感更好,煮熟后具有天然 清香,尝一口在嘴里满是软糯香 滑,十分符合上海人的口味。

据了解,光明米业承接了上海 市水稻新一轮产业体系建设,探索 实施"农业技术一体化、农业基建 一体化、农资采购一体化、农业服 务一体化"产业技术体系,积极打 造"从田头到餐桌"的全产业链,坚 持推广"品质好、口感好、适应性 强"的农作物新品种,对种源、种 植、加工、仓储、物流、销售等各个 环节进行全方位把控,大力推进沃 土工程,从源头上保障大米的品质

作为拥有自有基地的大米龙 头企业,光明米业现有崇明长江基 地、江苏海丰基地、安徽巢湖槐祥 基地、东北虎林粮源基地等,自有 基地遍布全国。近年来,光明米业 积极拓展外延粮源基地,携手市 郊、域外农户签订产销对接协议25 万余亩订单。此外,企业还在国外 建立起自有基地,拓展优质国际粮 源,与柬埔寨潘埔亚公司签订技术 合作协议;为响应长三角国家一体 化战略,今年,光明米业成立并依 托长三角事业部在苏州吴江区芦 墟镇设立光明米业健康生活体验 馆,持续拓展江苏、浙江、安徽等地 市场,计划用3-5年时间将光明米 业打造成长三角地区有一定影响 力的品牌。

记者了解到,今年光明新大米 的价格基本与往年持平,去年销售 近2万吨的海丰优质大米仍是店里 最抢手的一款商品,每市斤2.94元 的价格十分亲民。此外,储存于 16-18摄氏度的冰鲜米、香糯可口 的"国庆米"早软香大米、来自东北 的虎林大米等品类可以满足不同 消费者需求。另据了解,东北虎林 长粒香、乐惠金农香粳米、海丰优 质大米、海丰冰鲜米等四个品类经 层层筛选和检测,成为中国国际进 口博览会的餐饮合作供应商。

浦东农校助力 都市现代绿色农业发展

>>> A7·浦东





"布痴"何永娣 让崇明十布文化活性传承

>>> A8·动态