

给我一个回归农村的理由……



农村空心化问题日益严重,留

守老人和妇女成为种地主力,农业

“后继无人”在各地相当普遍,已成

为一个不容忽视的社会现象。青壮

年回归农村需要理由,土地谁来种

的难题亟待破解,本文试图通过以

下三问探寻路径。——编者

为什么离开土地?

●老人成主力 难觅新农人

河南延津,优质小麦闻名全国,这里的优质麦种子辐射大半个中国。

皮肤黝黑,手上青筋凸起,司寨乡平陵村农民张文明刚浇完麦田。全家5口人,儿子、儿媳在外打工,月收入6000多元,老伴儿看孙子,10亩地全靠老张一人打理,“不指望种地致富,也就挣俩活钱儿。”

像他这样的情况在村里比较普遍。

村民李成,74岁,前年做完手术后才不下的地,12亩承包田交给儿子李文献侍弄,“不是儿子想种,是他身体也不好,出不去打工,又没啥手艺,只能在家种田。”李成说。

平陵村,550户人,4900亩地。“55岁以下的,在田里几乎看不到了。”村支书肖洪生坦言,“70后”不愿种地,“80后”不会种地,“90后”不提种地,村里的地没有成规模流转,大都是老人、妇女在家种。

为啥不愿流转土地?村支书肖洪生说,村里都是种子田,1斤良种比普通小麦贵两毛,地租低了,农民不干;地租高了,租不出去。另外,庄稼人有土地情结,家里种着地,一年口粮、吃菜都不花钱了。

延津县农林局农经股贾勇介绍,目前全县土地流转面积38.49万亩,占比38.5%,龙



减下来。”延津县农技推广站站长郭培荣说,现在推广科学施肥,一亩小麦施25斤化肥就行,但普通农户怕施肥少了,产量上不来,往往要上50斤。

种地确实要换个种法,种粮能手、家庭农场、专业合作社等新型主体被寄予厚望。

怎样才能回来?

●种地降成本 产业调结构

解决“谁来种地”问题,关键是让种地有赚头。规模经营主体夹缝中生存,降成本意愿强烈。

他们最希望土地租金降下来。“哪怕降一两百元,只要不赔钱就行。”延津世纪富合作社理事长赵国换说,“可降租金面对的是一家一户,价格上去了,一时很难降下来。”

有人认,玉米价格下跌,种地效益减少,会倒逼土地流转成本逐步降到合理水平。但这需要时间,现在关键是大户们能否扛过眼下难关。

章丘市商家埠村宋世连,2014年将全村1200亩土地整体流转,成立联庆家庭农场。“合同一签15年,一亩地租1000元,每年递增2%,中途不能退租。”宋世连坦言“压力山大”。

王秀东认为,当前玉米价补分离政策应尽早出台细则,给市场明确的信号。同时,政府要发挥好引导作用,保护好真正想种



专业机械跟不上,也增加了成本。在章丘市200多个规模经营主体中,有烘干设备的仅有2户。一位种粮大户说,去年天气不好,收获的玉米来不及晒干,有的长了霉,每斤才卖了不到5毛钱。

延津县农机局局长周海军说,全县农机补贴一年缺口在1000万元以上,尤其是玉米机械缺口大。“推广玉米粒收机械,粮食直接归仓,能省去人工剥皮、晾晒、脱粒等作业成本,每亩能节约100元左右。”赵国换说。

期盼土地流转更规范,降低流转风险。章丘市万新村村民李娇说:“现在的流转都是口头协议,空口无凭容易起纠纷,如果有书面合同,就不能随意涨价、收回土地,就算是有矛盾也有个凭证、好讨说法。”

与下乡租地搞高效农业的工商资本不同,现在流转土地种粮的不少是新型职业农民。不管以后是自己规模经营,还是带动普通农户,这些新型经营主体的力量不可或缺。但他们大多实力有限,抵御市场风险能力不强,困境中亟须政策扶一把,帮他们渡过难关。

种地怎么能赚钱?一手要降成本,一手要调结构。结构调整怎么调,许多农民都困惑。

大户陈文海说:“我们这儿地潮,不漏水、不漏肥,最适合种小麦。可是,种完小麦种什么?前些年想调结构,试种过花生,但产出来皮是黑的,卖不上价。”

郭卫峰说,一下调整过来难度大,今年准备先试种几十亩土豆,毕竟没种过,得慢慢摸索着来。

王秀东认为,困境中突围,根本上要推进农业供给侧结构性改革,引导农民优化生产结构,市场需要什么就种什么。

以优质小麦闻名的延津,小麦供给侧改革探索值得借鉴。全县95万亩小麦中,优质强筋小麦达50万亩,年产小麦良种1亿公斤以上。市级以上龙头企业19家,小麦年加工能力70万吨。“普通小麦销售不畅,而优质强筋小麦却供不应求,龙头企业订单兜底,收购价每公斤能高出0.2—0.4元。”延津县委副书记罗鹏说。从普通小麦到优质麦,从卖原粮到卖种子,短短十几年,延津小麦完成4次大的品种更新换代,延津产的“新麦26”,蛋白质、湿面筋等10个指数,全部超过国家一级标准。

联丰农业种植合作社负责人陈学忠说:“我们和种子公司合作,种的都是种子田,优质麦种每斤最高可以卖到1块6毛多,虽然管理上要复杂些,但效益要比普通小麦好不少。”

应对玉米价格下跌,延津县今年计划引导农民种植马铃薯、红薯。县农业局副局长赵法成说,从去年情况看,单季马铃薯亩均收益在1500—2500元,比玉米效益好。

赵法成建议,对粮食主产区应该出台减税等政策,支持发展精深加工,拉长产业链,提高粮食附加值,降低种植环节的市场风险。

王秀东认为,当前玉米价补分离政策应尽早出台细则,给市场明确的信号。同时,政府要发挥好引导作用,保护好真正想种

粮、会种粮的新型主体的积极性。

如何改变农民形象?

●新型职业农民迈步走来

提起农民,不少人都会想到“晨兴理荒秽,戴月荷锄归”“面朝黄土背朝天”的农夫耕地形象。随着新型职业农民的出现,这一形象将被改写。“农民”的内涵已经发生了很大变化,从“世袭”的身份向全新的职业转变是无法阻挡的历史大势。

新时期下,新型职业农民正迈着坚定的步伐向我们走来……

到底什么是新型职业农民?

2005年底,农业部在《关于实施农村实用人才培养“百万中专生计划”的意见》中首次提出培养职业农民。2012年中央1号文件首次提出要立足我国农村劳动力结构的新变化、着眼现代农业发展的新需求,培养未来现代农业经营主体。由于传统农业效益低,农村劳动力大规模转移就业,农业从业人员结构严重失衡,培育新型职业农民是解决“谁来种田、怎样种好地”的最有效途径。

生产型职业农民:管种不管销路

湖南岳阳广兴洲六旬村民戴百坤漫步在自己的菜地里,逐棵观察白菜的长势,他说“这些都是日本引进的新品种,与传统的白菜相比要增加收益1000元/亩。今年新引进的几个新品种市场需求量很大,生长势头也很好!”

要是换做早些年,戴多可不会这么“优越”的漫步在菜地。“往年这个时候,我得为白菜销路奔走了,每天带几批收购商看菜,那是常有的事。”戴多说,市场价格如何、需求多少,运输距离长短,如何保鲜,要考虑的事有很多。

而当下如此淡定,是因为眼前这四五亩菜地,早已“名菜有主”。他们加入了合作社,不仅不愁销路,还把白菜销到了韩国、日本、马来西亚等国家。年前合作社早已与外地经销商联系,不仅给种植户们吃下了定心丸,也创下了超过1元/斤的高价。而接下来的时间戴多要做的只是运用自己娴熟的种植技术,保障这批菜以完美的品相被采摘,对于戴多这样有经验的种植户,显得格外简单。

戴多在田间地头算了算账:每亩蔬菜种植的成本大概600元,合作社现在卖给外地经销商0.5元/公斤(价格因市场而变),而从戴多这里收购价是0.03元/公斤,除开成本每亩净赚3000元左右。

原来单纯的种植户、养殖户向经营型的生产型职业农民。他们从全产业链解放出来,专注于最擅长的生产环节——以前从种到卖现在只管种好。左仕根认为,将农民从不擅长的领域中解放出来,专心做好最擅长的环节,好比一个应届毕业生从事着专业对口的工作,更得心应手。

服务型职业农民:无地也生金

听说当地大白菜销路好,3月初广兴洲

镇村民徐曙光开着车到各大蔬菜种植基地转了转。

从白菜品种选择、播种、施肥、收获、上市,徐曙光往来奔走一刻也没闲过。不认识他的人或许纳闷,一个不像农民的农民,全国各地到处跑路,一年四季没见到他在地里种菜,为什么这么操心蔬菜种植情况。

“其实我也是菜农出身,但随着广兴洲的蔬菜产业越做越大,我发现了商机。我17岁开始全国各地闯荡,不甘心做一辈子背朝黄土的农民。”徐曙光口中的商机就是专业化的服务。产前帮助农户分析市场行情、选择种植品种,产中关注病虫害及气候影响,产后对接经销商和农户,徐曙光的一条龙中介服务,为他赢得了利润,也赢得了口碑。

广兴洲镇六渠村支书股本作介绍,像徐曙光这样的人叫蔬菜经纪人,在君山区有不少,光在六渠一个村就有30余位。股书记说“蔬菜经纪人”是一种新兴职业,连接着市场和农户,传递信息和技术,就像搭建在农户和市场间的一座桥梁。

在股本作看来,一些农户与市场脱节是常有的事,出现农产品滞销也与其有关,服务型职业农民的出现,既有必要,也是必然。蔬菜经纪人往往也是农户出身,对于当地的农业产业而言了解不过。他们通过自身的转型升级,增加了与经销商、市场的接触,他们手里也掌握了更多的信息。

经营型职业农民:多条路致富

春暖花开好时节,郭镇菁华果园一片生机勃勃的景象:一望无际的梨园,棵棵梨树正发着新芽、清澈的池塘,野鸭子欢快地扑腾着翅膀、充满阳光的玻璃餐厅,络绎不绝的游客赏花品美食两不误。

果园负责人李重立,岳阳县雙口人,在农村长大,南京林大的高才生。2011他选择回乡成为了一名新时代的“新型职业农民”,在他的带领下2011年10月岳阳菁华果园正式开工建设,并成立峰岭菁华科技有限公司。该公司多元化经营——果树、苗木、花卉及草的种植与销售;水果的批发兼零售;农业观光及休闲服务;果树与绿化苗木的繁育及销售;林业技术的研究及开发;对林业项目的投资及经营管理;家禽、家畜、水产养殖。目前流转了5000多亩基地,让2000余户农民在家门口就业,不少农户在该公司开设的免费培训班上学,转型成为了新型的农民。“如何让农民真正学到知识、又将所学应用到实际生产,让他们真正获益是一个重要课题。现代化的农业公司将成为政府、市场与农户之间的纽带。让农民不仅在家门口创业,也让他们钱袋子鼓起来,让企业和农户都获益。”李重立说。

从原来单纯的种植户、养殖户向经营型职业农民转变,并非砍树那么简单。与生产型和服务型职业农民优势互补相比,经营型职业农民需要更开阔的视野和更完整的产业链。要鼓励一些有头脑、有技术、有想法的人逐步拓展规模经营,鼓励支持一些现有规模较大的现代农业公司(基地)做大做强,探索出了一条旅游与农业“联姻”的新路,打造农业新典范。

是什么原因让农民选择“逃离”农村?

□朱启臻



改革开放后,随着对农村人口流动限制的放松,农民越来越多“不安分了”,众多的农民通过各种途径“逃离”农村,如升学形成的千军万马过“独木桥”的现象,进城务工导致的“民工潮”……随着政府承认农民工的地位——“产业工人的一部分”,逃离农村涌向城镇就成了时髦。我们对于什么不愿从事农业的原因进行了分析,结果表明农民不愿经营农业的主要理由包括以下三个方面:

农业收入低

农业具有多风险特征。农业不像工业,农业自身受地理、气候、季节的制约,不同的地理区位有不同的土地资源、土壤肥沃与贫瘠的差别。气候更是个十分不确定的因素,旱涝无常,因此农业自身的风险性或脆弱性是其重要特征之一。农民常说的一句话叫“溜”地种瞎庄稼,怀抱死孩子”。

中国是世界上灾害发生最为频繁、危害最为严重的地区之一,灾害频发的原因既有气候因素,也有自然地理因素。南方经常受到洪水而涝灾害的威胁,而西北部大约一半的国土面积为干旱半干旱区,经常影响到春播和早春作物生长。此外,局部地区的风灾、雹灾、虫灾以及动植物的病害,都可以导致农业的减产或绝收。

农业劳动艰苦

“日出而作,日落而息”,“踏着晨露出门,扛着夕阳回家”,这可能是我们在提到传统农业时在头脑中浮现出的场景。之所以有如此深的印象,并不是因它描述农业生产的浪漫情景或展示什么令人向往的田园牧歌,而是由于它表明了传统农业劳动高强度的典型特征。与农业的多风险和低收入相联系,农民倾向于扩大土地面积,在更大的范围广种薄收或精耕细作。“日出而作,日落而息”展示给我们的正是农民的艰辛,同时也暗示我们传统农业高强度的体力投入。高强度的体力投入一般表现在两个方面:一是劳动时间长,二是体力消耗大。传统农业之所以为传统,主要原因在于其机械化程度低,技术水平差,没有现代化的生产设备,主要

要依靠体力劳作。农业生产的每一个环节都是艰苦的体力劳动,比如积肥并把它挑到地里,翻地、播种、除草、收割,以及及管理过程中的提水或担水抗旱,哪一件工作都是强度很大的体力劳动。遇到灾害则要付出更多的体力。农业劳动是在室外,风吹、日晒、雨淋,使农民的劳动比其他任何一项工作都更辛苦,而且,年复一年,日复一日。“必须汗流满面才得糊口,直到你归了土”。农民的苦和累,多源自传统农业对体力投入的要求,可这高强度的投入却又只能换来如此微薄的回报。

向往城市

人的社会地位是人们在社会分工体系中所处的位置,在二元社会结构体系中,农民作为一种身份被限定,处于社会的最底层,受就业制度、住房制度、户籍制度等的限制和排斥,不仅使农民收入低,劳动辛苦,而且不能享受与其他群体平等的社会福利。加之农民是和土地打交道的,所以就与“土”联系在一起。“土包子”、“土里土气”等形容就成为农民的代名词。所以,没人看得起农民。随着改革开放对农民限制的减少和束缚的放松,农民开始获得了部分自由,政府还启动了农村富余劳动力转移就业培训的“阳光工程”,农村青年从此就把进城务工作为转变其社会地位的重要途径。调查发现,留在农村的年轻人主要是两种情况:家里实在离不开的人,如需要照顾老人、孩子一致的价值观念。在这种种情况下,留在农村只是暂时的,等条件一旦允许,就会离开农村去打工。另一种情况是没有能力适应城市打工环境的人。

留在农村的青年往往被人看不起,“连打工的本事都没有,谁家的姑娘愿意嫁给他呢?”因此,“离开农村,到城市去”就成为农村青年一致的价值观念。在这种价值观念的支配下,即使在农村可以获得比打工更高的收入,农村青年仍然不愿留在农村。我们调查过一个承包大户,有70多亩地,经营繁殖果树新品种,由于经营有方,加之政府的扶持,每年的纯收入在20万元以上,这样丰厚的收入并没有留住一双儿女。女儿考上高等职业学校,在城里落户了;儿子没考上大学,在城里一家公司打工。工资均不如在家务农的收入,但他们都对农民不屑一顾。理由很简单:“农民太土,在农村没地位”;“农村太落后,我喜欢城市的繁华和丰富的生活”。可见,向往城市生活是农村青年离开农村的重要原因之一。

(作者系中国农业大学教授、博士生导师)