

# 广东英德：农民专业合作社实现惠农富民

【地方案例】

## 首届黑龙江农民合作社卖粮大会签约超百亿

近日，首届黑龙江省农民合作社卖粮大会在哈尔滨举行。三百多家合作社和上百家省内外采购商成功对接，签约总金额超过一百亿元。

今年是国家取消玉米临储收购政策的第一年，这就意味着农民要直接进入市场寻找买家。为了让农民尽快适应市场，黑龙江省农委举办了首次合作社卖粮大会。来自省内外的130多家经销商，在会上和全省300多家合作社面对面对接，目的就只有一个——让农民不仅把粮食卖出去，也要把粮卖个好价钱。

会上，有7个农民合作社、粮食加工商与合作伙伴企业作了现场推介。本届卖粮大会共签订今年粮食销售合同47份，总金额16.8亿元，销售粮食20多亿斤。另外，56家粮食加工企业与13个农民合作社签订明年粮食订单，签约额达到90多亿元。 迟嵩

## 陕西省认定127家农民专业合作社百强示范社

日前，陕西省农业厅印发《关于认定陕西省农民专业合作社百强示范社的通知》，决定认定西安永丰优质小麦专业合作社、西安市甘塘禽业专业合作社等127家合作社获评陕西省农民专业合作社百强示范社。

此次认定经过合作社申请，市县两级农业部门审核推荐，省农业厅评审等流程最终确定名单。各个地市的百强示范社占比相差不大，其中，渭南市最多，百强示范社共有16个，占比12.6%；榆林紧随其后有15个，占比11.8%；宝鸡共有14个，占比11%，西安和咸阳一样，共有13个，占比10.2%。

陕西省农民专业合作社百强示范社是发展现代农业、带动农民增收、引领全省农民专业合作社发展的重要主体，是省级示范社中的佼佼者。省农业厅要求，各级农业部门要加强对百强示范社的指导、扶持和服务，集中优势资源，在资金和项目安排上予以倾斜，促进百强示范社做大做强。对于已认定的百强示范社，省农业厅还将定期开展监测检查，并每两年进行一次全面考核，对达不到标准的将通报取消资格，收回授牌。 石永波

## 安徽霍山着力壮大农业新型经营主体

日前，霍山县三河茶叶专业合作社获农业部颁发“全国农民合作社加工示范单位”证书。据了解，在此次被认定为“全国农民合作社加工示范单位”中，全国共有313家，安徽省8家，霍山县三河茶叶专业合作社是全市唯一获此证书的经营主体。

近年来，霍山县高度重视农村专业合作社等新型经营主体发展，围绕特色产业，致力金融创新，不断加大科技投入，截至目前，全县共发展建立主导产业行业协会8个，农民专业合作社702个、成员5389户，出资总额达11.93亿元。其中，国家级示范社3个，省级示范社3个。借助科研院所平台，先后建立20多个科技创新示范基地。与霍山农行、国元保险公司签订战略合作协议，设立融资风险补偿基金900万元，按8倍放大信贷规模，加大信贷支持力度。截至目前，共支持农民合作社、家庭农场79家，放贷金额2146万元。 曹晨

在积极推进农村综合改革，实现精准扶贫的过程中，大力发展农民专业合作社成为英德市委、市政府的重要举措之一。近年来，随着全市各类农民专业合作社如雨后春笋般不断涌现，英德农村经济得到快速发展，也愈发充满活力。

### 合作社井喷式增长 农产品上演“升值记”

据英德市市场监督管理局提供的数据显示，截至2015年底，该市已登记成立的农民专业合作社达980户，注册资本为5.7亿多元，社员总人数为9202人。相比2014年同期，全市合作社数量、注册资本、社员人数等指标均实现井喷式增长，分别增长75%、109.7%、35.88%。在产业结构方面，主要集中在种植养殖业上，种植类占38.5%，养殖类占33.33%。

为了加快农民专业合作社的发展，英德市委、市政府及各级主管部门大力扶持和培养合作社带头人，实行“能人”治社，使广大社员在农业技术、市场开拓等方面有了“主心骨”，显著提升合作社发展的内生动力。经过一年多时间的发展壮大，许多合作社取得令人瞩目的业绩，也实现了惠农富民的目标。

宋勇辉曾是英红镇田江村的一名村官，自2015年初以来，他牵头组建了英德市果康源农民专业合作社并担任理事长，开始带领周边50多户农民致富奔小康。种植杨桃、红薯等特色农产品一直是当地农民的主要收入来源，但长期以来由于销路不畅，导致无人问津而烂在地里。宋勇辉看在眼里急在心上，他随即参加了市里组织的农村电子商务培训班，学成归来后便带领社员们搭建互联网营销平台，实行订单式农业生产。

“在镇政府的大力支持下，我和社员们开展订单式种植生产，再通过淘宝网等农村电商平台销售，彻底解决了‘农产品烂地里’的问题。就拿杨桃来说吧，我们在淘宝网的销量一度达到全国第一！”宋勇辉表示，从5毛钱一斤都无人问津，到如今8块钱还供不应求，小小的杨桃短时间内就在果康源农民专业合作社上演了精彩的“升值记”！

目前，果康源农民专业合作社自建了食品烘干厂，并陆续推出“果康源”“桔英九”等品牌的无花果、红薯、姜粉、笋干等特产，年销售额已突破200万元，订单量超过2万件。

### 融资难、人才少 “空壳社”制约农业产业发展

除了果康源农民专业合作社获得成功之外，英德还涌现出高山盛世花卉专业合作社、鼎盛竹笋专业合作社等许多特色鲜明、业绩突出的合作社，成为了带领广大农民致富奔小康的生力军。然而，在农民专业合作社快速发展的同时，存续率较低的“空壳社”问题也逐渐暴露出来。

据英德市市场监督管理局的调查报告分析，目前，该市农民专业合作社存续情况不容乐观，存在着规模偏小、后续发展乏力等问题。一些合作社在创办和发展过程中，遇到了



资金、人才、技术、项目等严峻考验，既严重影响广大社员的积极性，也使这些合作社逐渐沦为有名无实的“空壳社”，难以充分发挥引领作用。

据悉，2015年全市新增农民专业合作社424户，其中仅12月份就注册268户，占2015年度注册总数的63%。调查分析显示，大多数农民专业合作社规模小，注册资本偏低，100万元以上的农民专业合作社仅为总数的13.37%，社员人数5人以上的仅为11.3%，其他均为注册农合社最低要求人数。而该局调查的424户农民专业合作社中，保持正常营业的为57.34%，接近四成的合作社成立半年后仍未开业，其中又有10%不打算开业。在有经营活动的农民专业合作社中，有盈利的占21.97%，亏损的占10.17%，大部分保持持平状态。

此外，英德农民专业合作社还普遍存在着抗风险能力弱、经营活动狭窄等问题。在新成立的合作社中，17.9%无专门办公场所，个别甚至属于无牌子、无经费、无收入的“三无”合作社。大量“空壳社”的存在，使许多社员对创社的知情度和参与度不高。

### 充分利用优惠政策 助力合作社可持续发展

由于在标准化生产和品牌建设等方面比较滞后，英德许多农民专业合作社的产品知名度不高，缺乏市场竞争力，难以做大做强。

事实上，果康源、高山盛世花卉等农民专业合作社在创建初期也并非一帆风顺。“一开始我们在水果包装方面缺乏技术和经验，许多客户收到水果后都是烂的，所以引来了很多投诉，再加上我们的货源也不够充足，有时候订单多了就会断货。”回想起当时遇到的各种难

题，宋勇辉仍然感到心有余悸。针对“空壳社”存在的一系列问题，果康源农民专业合作社充分利用英德市在农村电商、农村金融、农业科技等方面的一系列优惠政策，见招拆招终于实现可持续发展。

许多农民专业合作社由于缺少抵押物和担保，想要通过银行取得一笔贷款不仅要“跑断腿”“磨破嘴”，往往还难以如愿以偿。

随着英德市农村金融改革工作的稳步推进，“政银保”作为一项惠农便民的合作担保贷款模式，已成为缓解农村融资难的源头活水。“政银保”是一种由政府财政投入资金作担保，银行为符合贷款条件的担保对象提供贷款，保险公司为贷款本金提供保证的全额金融模式，不仅具有无抵押、利率低、放贷快等优点，还可以进行“循环贷”——随贷随还，分次计息。

除了“政银保”之外，阿里巴巴集团则依托遍布英德各地的农村淘宝村级服务站，推出了“旺农贷”小额贷款，可以解决广大农民在购买种子、化肥等农资产品时的资金缺口。此外，英德民间金融资本在农村金融改革过程中，也得到了有效盘活，部分小额贷款公司目前已为涉农企业提供贷款服务。

针对人才和技术方面存在的“短板”，宋勇辉以果康源农民专业合作社引进无花果种植技术为例，认为一定要“走出去”“请进来”。“我在外地学习了无花果种植技术后，首先在自家地里试种，成功后才推广给社员们，避免大家走弯路，遭受经济损失。”宋勇辉除了自己“走出去”学习技术之外，还将家庭小型农产品烘干机从韶关“请进来”，并借助国家精准扶贫的优惠政策，使社员们能够免费使用，从而解决了无花果、红薯等农产品的储藏难题。 赫鹏冲

【做法】

## 青海紫光凝合作社带动农牧民奔小康

青海省贵德县尕让乡希望村地处黄河岸边，近几年来，希望村和周边几个村落在建设社会主义新农村的道路上，走出了新的致富路子，尤其是位于希望村的贵德县紫光凝农牧科技专业合作社，更是让这里的百姓看到了奔小康的希望。

贵德县紫光凝农牧科技专业合作社成立于2012年3月，注册资金480万元，目前投入扶贫专项资金30万元，是一家集农牧业生产和农畜产品加工为主的现代农牧科技合作社。几年来，该合作社采用“合作社+基地+农牧户”的产业化模式，大力发展种植业和养殖业，形成了生产、经营和销售的一体化，提升了农户的组织化程度，形成企业和农户间稳定、合理的利益联动机制，避免了农户单打独斗销售农产品的不利局面。

合作社负责人张生军说：“合作社建立之初只有6名社员，到今年9月底，入社社员已

达到97户，其中53户191人是贫困户。”据了解，该合作社将直接带动周边3个村近160户的农户接受企业合作组织服务，引导养殖户大力生产经济效益较高的优良牛羊肉，使农户获得最大的效益。“当地贫困户不仅能够得到分红，还可以在这里打工赚钱，每年收入可以达到9000至14000元”。

2015至2016年两年间，合作社共收益89.3万元，盈余57.15万元，入社97户成员平均可分红5800元，通过合作社平台，直接带动社员年均增收7100元以上，辐射带动农牧户63户，年户均增收1800元以上，经济效益明显得到提高。

尕让乡大磨村村民石维贵之前是建档立卡贫困户，在合作社成立之初便来这里工作，从事饲养和兽医工作的他如今每个月工资4000多元，去年还有分红收入15000元。“一开始家里并不富裕，便借了亲戚7万元入股合作

社。我来这近5年了，如今虽然妻子瘫痪在床需要不少医药费，但生活水准还算有保障，合作社的存在也让我感到踏实。”石维贵对记者说。

据了解，去年以来，贵德县紫光凝农牧科技专业合作社分别荣获“省级规范合作社”、“海南州州级示范社”、“海南州州级产业化扶贫龙头企业”等称号。未来几年，合作社还计划新建一个500平方米的多功能培训中心，为周边几个村落的贫困农牧民提供集中技术培训。同时，合作社下属的两处培训基地，可为社员提供示范、实践和教学服务。

“下一步我们将通过‘互联网+’的营销形式把产品推向市场，目标每年销售300多吨牦牛肉和藏羊肉，也希望通过合作社的平台和惠农富民的政策，让更多贫困户尽早脱贫奔小康。”张生军信心满满地说。

孔令磊