



上海思甜家禽养殖专业合作社

市区直销店地址：黄浦区西凌家宅路160号 传真：021-58233496 **销售热线：**
合作社地址：浦东新区大团镇团新村二团1518号 **58233820 13671750473**

思甜农产品，安全卫生天然绿色。中国著名品牌，通过ISO9001、ISO14001和无公害农产品认证。

300亩立体种养示范基地，采用生态循环方法生产无公害绿色农产品。
产品介绍：“联手”牌系列桃园散养鸡、草鸡蛋、水蜜桃、翠冠梨、葡萄和时令蔬菜。

【异域传真】

欧委会批准实施新的农产品促进项目

欧委会已批准在欧盟内部或第三国市场实施 33 个新的欧盟农产品促进项目，主要目标是在产品质量、食品安全和卫生、营养、标签、动物福利或环境友好型产品理念等方面,通过实施多种促进措施来增强欧盟农产品的竞争力,拓展新的市场并增加目标农产品的消费规模.上述项目价值 1.08 亿欧元,周期为 3 年,其中一半的项目资金(5400 万欧元)来自于欧盟预算。项目覆盖多种农产品类别,尤其是最近受到市场不利因素影响较大的产品,如乳制品、肉类、新鲜和加工水果蔬菜、优质产品(指受欧盟地理标志计划保护的产品)、橄榄油以及有机产品等。

日本农户“收入保险制度”助农应对农产品跌价风险

近日,日本自民党在“跨太平洋伙伴关系协定”(TPP)对策建议中提出“收入保险制度”,帮助农户应对农产品价格下跌风险。
政府将根据自民党的建议在本月 25 日前后汇总出 TPP 对策大纲。农林水产省准备将其作为 TPP 对策之一,从 2014 年度起着手规划制度。相关法案将争取提交 2017 年的例行国会。收入保险的对象除了灾害和病虫害外,还将包括农产品价格下跌导致收入减少的情况。据分析,可能会在农户收入骤跌时参照过去几年的平均收入,提供资金保证其收入达到平均值的八九成。保费或将由农户与国家各负担一半。具体操作办法等将在今后商定。TPP 生效后,众多农产品的关税将被取消,届时恐将有大量廉价外国农产品涌入国内,出台保险制度是为了安抚农户。

越南“大农田”耕种模式推动农产品产销对接

越南近两年来,全国“大农田”耕种面积逾 55 万公顷,水稻和其他农作物种植面积不断增加。越南经济合作与农村发展局副局长表示,“大农田”推广速度仍较慢。目前,“大农田”仅占全国种植总面积的 4%。就水稻而言,农产品产销对接成功率仅达 20—30%,其他农产品最高达 70%。在南方,企业与农民对接的形式是包销农产品,而在北方则是企业为农民提供种苗、农业物资和化肥。越南农业与农村发展部副部长表示,越南农业发展必须重视产销结合,推广“大农田”耕种模式。

中韩两国农民合作组织的比较及启示

发展农民专业合作社是巩固我国农业基础地位,增强农业竞争实力,进而促进农村经济发展的重要途径。对中韩两国农民合作组织的结构和功能作用进行比较,韩国成功的经验为进一步完善我国的农民专业合作社建设提供了很好的经验借鉴。

韩国农协概况

韩国政府于 1957 年颁发了第一部《农业协同组合法》,于 1958 年成立了第一个全国性农协组织——国家农业协同联盟。几次大的调整后,目前韩国农协已形成了上至中央会、下至基层农协的组织严密、功能齐全、结构合理,集生产、加工、流通、金融服务、技术培训与推广为一体的被称为“国民生命库”的组织。从农协内部构成来看,韩国基层农协设立有会员大会、理事会和监事会,会员大会是农协的最高权力机关,会员大会期间由全体会员选举产生;监事会则主要起监督理事会的作用。从农协外部构成来看,韩国农协不但在农村中有基层农协,而且在全国范围内还有农协中央会。农协中央会和基层农协虽然是农协两个层级的组织,但它们之间并不是上下级的隶属关系。农协中央会是由全国基层农协自愿加入而成立,在全国范围内主持农产品的开发、销售,并向基层农协提供指导;基层农协则直接面向会员农户,对其会员进行从生产、加工、销售到技术培训的全面服务。从机构内部里来看,每一个农户就是一个利益主体,彼此平等、利益共享、风险共担。而上一层级的农协中央会只负责农产品的开发和销售,对于农协内部事务从不插手。这种既“分”又“统”的管理模式很符合农业生产特性。

韩国农协有以下几种职能:

引导农产品的流通与加工 韩国农协在农产品的流通过程中主要抓产地流通和消费地区流通两个环节。不仅在农产品的市场流通中发挥着直接引导作用,而且还参与对农产品的加工制作,目的在于控制农产品的深加工所取得的附加值,增加农民收入。另外,韩国农协中央会还拥有规模较大的肥料、农药、农机企业,并在政府指导下,以低廉的价格提供给农协会员,满足农协会员的需求。

金融与信贷支持 韩国农协为了保证农业生产对资金的需求,早在 20 世纪 60 年代就把农业银行并入到农业协会中,归并后的农协组织对农民的资金支持,上有中央会的银行业务、下有农协会员间的金融互助业务。此外,韩国农协还承担着信贷证券和保险业务,这种金融业务既保证农业资金的正确流向,又直接为农民提供了融资服务。

农业教育和培训服务 韩国农协不仅是农业经济组织,而且还承担着农业教育的职能。目前韩国的农协中央会有八个培训中心(又叫研修院)和农协大学。研修院主要向农民传授农业科学技术和经济管理知识,农协大学主要培训农业技术指导员,农协会员参加培训基本上是免费的。

政府和农民的沟通中介 一方面,韩国农协是政府与农民沟通的渠道,协助政府把农业

发展计划、农业科技项目、资金支持及各项优惠政策落实到农村;另一方面,作为农民的代言人,韩国农协中央会在国家层面上,向韩国政府和国会反映会员的意见,基层农协则直接向地方政府反映农户的利益需求。

韩国农协的发展经验对我国的启示

突出农民合作组织的民营化性质

近年来,有些地方政府部门过多地干预农民专业合作社的活动,甚至将农民专业合作社当作政府的附属机构,这种不必要的行政干预既不利于合作社本身的健康发展,同时也是一种违法行为。另外,我国不少农民对农民专业合作社的认知度不够,对于组建和参加合作组织缺乏热情,即使在我国一些地方有这样的组织,但多半是由大户控制着,广大农民的主体地位并没有很好地体现。因此,针对这些问题,地方政府要依法行使自己的权力,为新型农合组织创造一个良好的政策环境,充分调动广大农民参加专业合作社的积极性,切实保障和有效维护农合组织的民营化性质,从而使以农民为主体的农民专业合作社更好更快地融入到市场经济中来。

完善合作社的组织体系

我国农村当务之急是首先严格按照《农民专业合作社法》的规定,成立遍及广大农村的惠及广大农民的合作社组织,即使在一些地方由大户主宰的合作社,在地方政府的引导下也应当充分吸纳广大农户的加入,只有这样才能更好地体现农合组织来自农民、服务于农民的性质。同时,我国的农民专业合作社要按照《农民专业合作社法》的要求建立健全合作社组织机构,保证社员对内部财务与签订合同的知情权、参与权,以更好地体现社员的主人翁地位。合作社所获得的效益要突出按交易额和股金额进行分红,落实利润返还与二次分配机制,让广大农民真正成为农民合作组织的受益者。

积极拓展职能范围

我国在今后农民专业合作社的发展中,应充分发挥农合组织直接联系农户的优势,在科教兴农、科技培训、科学种田等方面要起到率先垂范的作用。有条件的合作社要立足于本地的优势资源,形成一条相对专业的产业链,尽可能地提高农产品的附加值。在发展比较成熟



的合作社组织当中,还可以探索互助性的金融服务,以弥补中小农户贷款难的问题。农闲期间,有条件的地方,农合组织应在政府帮助下主办各种类型的学习班,普及农业科技知识,不断提高广大农民的科学素养。

政府不断加大引导和扶持力度

在农民专业合作社的问题上,政府首先要坚持“民办、民管、民受益”的原则,减少不必要的行政干预,同时又要为其保驾护航。第一,在政策方面,政府要从财政、税收上加大对农民专业合作社的资金支持力度,解决当前农民专业合作社发展过程中资金短缺的问题。在农民专业合作社购买农业机械、种苗、肥料等生产资料时提高专项财政补贴幅度,保证专款专用;对农民专业合作社内部进行的生产、加工、销售、基础设施建设等方面实行优惠税收,在所得税方面对与农民专业合作社有经济合作的企业实行优惠政策。第二,在信贷支持方面,政府要积极创造宽松的环境,以贷款低息、贴息等方式加大向农民专业合作社的倾斜力度,降低其融资贷款的门槛。第三,在服务监管方面,政府要不断完善合作社登记制度,简化登记手续,为合作社提供相关信息,同时政府应为合作社提供外部审计等服务,保证合作社内部财务的公开透明。

树立高度的社会责任感

近年来,我国农业生态环境状况不容乐观,出现了土壤被侵蚀、土地沙漠化严重,水质污染等诸多问题,其中不合理的生产与开发是不可忽视的。这就要求农合组织一定要树立起高度的社会责任感,充分利用农合组织向社员宣传科学知识,传授先进的农业科学技术,从源头上严把农产品质量安全关,坚守集约型可持续发展的理念,走出一条“既要农民增收,又要青山绿水”的农业发展新路子。

任军利

郭志强：志在打造高端果蔬王国

新主体·人物

湖南省常德市桃源县盘塘镇青草岗村,有个“湖南百姓果蔬专业合作社”,合作社理事长郭志强就是青草岗村人。2013 年 7 月,他带着在外打拼的自有资金 1600 多万元,回到家乡领办合作社,流转土地上千亩,发动周边 156 户农民入社,引导大家种植蔬菜发家致富。

“之所以选择返乡种菜,主要是我始终坚信泥土里能产出‘黄金’,在农村发展绿色、生态、无公害的果蔬产业前景更广阔,创业天地更大,不然中央为啥连续出台多个涉农‘一号文件’呢?”2013 年 7 月,带着 1000 多万元积蓄,郭志强踌躇满志回到家乡,组建了“湖南百姓果蔬专业合作社”,同时注册成立了“桃源郭老头家庭农场”、“常德丰农农业开发公司”,准备以“村企共建”,“合作社+公司+农场”的形式发展现代农业。

去年上半年,他将所流转的土地全部进行清沟除淤,对破损的路基浆砌修补,重新整地修机耕道,启动了投资 500 万元的合作社办公大楼建设项目,现已全面竣工;个人出资 180 万元新修了一条 7 米宽、1600 米长的水泥路,如今,整齐划一的路灯已安装完毕,绿化树正在栽种。

家乡的地块高低不平,每块面积也不大,不方便机械操作,今年, he 给群众做工作,把分散的小块田整成大块,旋耕机在田里劳作,为方便运输,他还修了几条机耕道,光整田今年就投入了 20 多万元。

“其实我返乡创业也没想到挣大钱,合作社只要不亏本,能保证运转就行。只要老百姓受益了,家乡变美了,我就满足了!”郭志强说,现在,他正在实现儿时的梦想。

通过合作社的投资带动,农民切实感受到了实惠:300 元一亩的土地租金,1000 多

亩便有 30 多万的收益;合作社的长期工每人有 2000 元左右一月,一年就有 2 万多元;惠农补贴 he 全都给农民。去年一年,合作社长期聘请村里 37 名农民工,农忙时有临时工 80 多人,每天工资 100 元左右,仅菜地里一项,给村民开出去的工资就有 200 多万元。

一份耕耘一份收获。目前,菜地里正在上市的蔬菜有辣椒、黄瓜、豆角、茄子、西红柿等,虽然都是大路货,但在郭志强看来,适应季节的蔬菜自然、生态、环保,很受市场欢迎。现在,他每天都有 10 吨蔬菜运往长沙马王堆市场,价格比周边的还略高,周围的企业、学校也吃上了合作社的蔬菜。明年的蔬菜采摘量大,郭志强又在开拓广东沿海的销售渠道,同时着手建立果蔬加工厂。万一出现滞销,可加工制成干菜、腌菜销售。

谈到今后的打算,郭志强自豪地说,自己

早已做了长期种菜的打算。除了合作社办公大楼建设项目,他还正在建设一个 600 平方米的蔬菜保鲜冷库;在技术支撑上,合作社常年聘请了 6 名省农科院的专家“把脉”,为专家们精心装修了两层专用的工作室,配套了生活室和休闲天台,以优厚的待遇留住人才。为了把合作社做大做强,他正在制作蔬菜生产技术规程,准备注册“郭老头”商标,发动周边村民加入合作社,合作社把好种苗、肥料、农药关,统一收购,统一销售,大家一起种蔬菜。依靠距离市区近的优势,他还打算建立直营店,让蔬菜进小区、进超市、进农贸市场,让常德城区居民都吃上“郭老头”果蔬。

前不久,他又签订了 2000 亩土地流转协议,移植适宜南方种植的红心猕猴桃等名贵水果,力争通过 3 至 5 年的努力,建立起种植面积 2 万亩以上,品种齐全、畅销全国的生产基地,打造一个真正的果蔬王国。

常报