

上海思甜家禽养殖专业合作社 思甜农产品, 安全卫生天然绿色。中国著名品牌, 通过ISO9001、ISO14001和无公害农产品认证。
市区直销店地址: 黄浦区西凌家宅路160号 传真: 021-58233496 销售热线: 300亩立体种养示范基地, 采用生态循环方法生产无公害绿色农产品。
合作社地址: 浦东新区大团镇团新村二团1518号 58233820 13671750473 产品介绍: “联手”牌系列桃园散养鸡、草鸡蛋、水蜜桃、翠冠梨、葡萄和时令蔬菜。

[地方案例]

陕西成立果业专业合作社联合会

日前,经陕西省民政厅批准,陕西省果业专业合作社联合会在西安成立。由10家果业专业合作社的理事长共同发起成立的这个联合会汇集了陕西省120家规模大、标准高的果业专业合作社,今后将在苹果、猕猴桃、柑橘、酥梨等主要水果产业发展中,搭建“技术推广、信息传播、市场销售”的新平台,这也是陕西省果业发展开启“民间互助合作”的新模式。

陕西省果业管理局局长高武斌表示,这是陕西果业事业发展史上的一件大事,全省在册的果业专业合作社有2000多家,加上不在册的约7000多家,需要一个组织将他们组织联合起来,省、市、县、乡纵向体系形成网络。

肖力伟

手工艺品进社区 农耕文化新体验

近日,在北京一个社区公园里举行的“北京农业在社区”活动现场,除了有阳台菜园、盆栽蔬菜以及蜂蜜、杂粮等优质农产品外,农民合作社还将民间传统手工艺品带进社区,让市民不用远行就能享受到农耕文化乐趣。据了解,此系列活动由北京市农业局主办。活动既进行成果展示,又搭建互动平台,目的是“让农业走进城市、请居民享受成果”。活动现场,云艺合作社带来的民间传统手工艺玲珑枕(耳枕)受到众多老人的欢迎,这种获得“非物质文化遗产”称号的耳枕具有保健功效,“躺在上面,侧身睡觉耳朵不会被压痛。”现场一位阿姨说。合作社还带来了其他上百种纯手工制作的工艺品,如“瞎掰”板凳、根雕、草编类、绣球等,全部采用祖辈传下来的传统方法制作。

高杨

农民话电商 三喜加三忧

安徽金寨县“三个农民”电子商务有限公司是一个由三位“80后”小伙子创业成立的,它以金寨及大别山区优质农产品为依托,采用“生产基地+电商平台+直营店”的销售模式,抓中间,连两头,用电商平台搭起生产和销售的桥梁,探索了大山深处特优农产品走出去的新路子,收获了“三喜”。一是消费者喜爱。金寨黑鸡、皖西白鹅是全国知名的大别山区特色农产品,深受江浙沪地区消费者喜爱,需求量大,但由于信息不畅通,导致产需不能有效对接,通过“三个农民”电商平台,知名度和销量都有所提升。二是生产者喜悦。加入“三个农民”电子商务平台后,开辟了另一条农产品销售渠道。三是成绩喜人。创办不到两年,这个平台就形成了品种齐全、物美价廉的产品供应基地,实现销售额500多万元。

“发展过程中,我们也有‘三忧’。”负责人童维新说,一忧质量管控。目前仍缺少对产品生产各个环节有效的监督、管理和控制手段,产品质量只能靠与大户、家庭农场、合作社之间的“君子约定”,一旦出现质量问题,将对品牌、销售和声誉造成致命打击。二忧人才储备。金寨是偏远大别山区的小县城,待遇收入、基础设施、发展前景等对人才缺乏吸引力,很难招聘到需要的人才。三忧资金短缺。除去支付给生产基地的供货费外,员工工资总额需要200万元,新建一个实体店要200万元,物流费用100万元,公司仅能维持运行,资金链脆弱。

杨丹丹

土地规模经营、科技增粮、农村金融创新

吉林省春耕备耕呈三特点

当前,我国粮食主产区吉林省正在进行备春耕的最后准备阶段,即将开犁。在吉林榆树、镇赉、大安等产粮大县,今年春耕备耕呈现出农民专业合作社等新型农业经营主体实现土地规模经营节本增效、农民更加依赖农业科技、农村金融创新降低农民融资成本等新特点,为今年粮食生产实现良好开局打下基础。

土地规模经营节本增效

“化肥每吨2370元,比市场价便宜700元;种子每公顷投入600-700元,比市场价便宜300元,这两项就节省投入近30万元。”经营着310公顷耕地的吉林省昌禾农机种植专业合作社经理谢大林,谈到今年备春耕显得很得意:“种子、化肥都备足了,万事俱备就等开春播种。”

规模经营是增加粮食生产效益的前提。“土地集中连片经营,我们在农机上就敢投入,新品种、新技术也能应用上。”谢大林说,现在合作社的25台套农业机械基本能够实现种植全程机械化。“去年每公顷产量达到2.7万斤,比附近一家一户种植的产量多出2000多斤,收入就能增加2000元。”

每公顷耕地节约成本1000元,增产收益2000元,一增一减间收入增加了3000元。“规模经营增加了效益,合作社也有空间让利于民,今年我们承包村民土地的价格就比去年上涨了1500元/公顷,大伙实现了双赢。”谢大林说。

镇赉县英台农机农民专业合作社经营着450公顷水田,在理事长任志国看来,土地规模经营仅在节约土地上就显示出巨大的效益。“土地集中连片后打破田垄,仅过去用于分割水田而不耕种的‘田格子’就新增出耕地20公顷。”任志国算账说,平均每公顷产粮2.2万斤,新增面积产出44万斤,按照每斤2.3元计算,增加收入近百万元。

据悉,吉林省目前已有20%左右的耕地流转种到种粮大户、家庭农场、农民专业合作社手中。未来,吉林省将有序推进农业适度规模经营,加强土地流转管理与服务,到2017年完成农村土地流转服务中心县乡平台建设,并将完善对新型经营主体的扶持政策,鼓励家庭农场、专业大户、农民合作社等发展壮大。

科技增粮潜力大

全程机械化、优良品种、病虫害综合防治的集成应用……近年来,吉林省不断加大农业科技推广力度,尝到科技增粮“甜头”的农民在春耕备耕中更加依赖农业科技。

这几天,既种旱田也种水田的镇赉县种粮大户刘清杰有点忙,“测土配方施肥发现旱田这块需要用含钾比较高的肥料,而水田这块不缺钾,得用二胺和尿素坐底肥,不同地块用不同的肥”。刘清杰说,去年旱田的产量首次达到2万斤,“我的耕地不好产量低,原来用肥也不科学,大量投入效果却不好,去年尝到了测土配方施肥带来的增产好处,我估算农业科技这块每公顷还能增产3000-5000斤”。

吉林省从2004年起每年投入2500万开展测土配方施肥工作,十年时间摸清了全省大部



分土壤的明细账,推出测土配方施肥手机服务系统,为农民的土壤“号脉”开处方。“农民只需一个电话就能了解自家农田土壤氮磷钾含量,可以针对性施肥。”吉林省土壤肥料总站副站长王剑锋说。

已经拥有15台农机的吉林省大安市民意农民专业合作社理事长刘勇盘算着再买几台新型免耕播种机和大型收割机。“合作社有100公顷旱田,抢农时还是缺大型农机,现在国家农机补贴政策好,还得多买几台。”刘勇说。

今年起,吉林省农业机械实行敞开普惠式补贴,简化手续,减少确定补贴对象等审批环节,力争3-5年时间使全省的主要粮食作物生产基本实现全程机械化。

水稻育苗大棚刚刚吐出新绿,“科技增粮的潜力太大了!”水稻产量从15年前的每公顷1.6万斤到现在的2.2万斤,今年的春耕备耕,任志国又选育了新的品种,“我自愿拿出几十公顷土地给吉林省农科院的新品种做试验,科技人员帮我选育新品种,指导使用肥料,水稻的品质和产量每年都在提升。”

目前,仅在镇赉县就有6.2万名农民接受科技备耕培训。“玉米膜下滴灌、保护性耕作、测土配方施肥、水稻‘三推两早一达标’等增产增效技术得到推广,农民尝到农业科技的‘甜头’,参加培训非常踊跃。”该县农业局副局长景林说。

农村金融创新

让农民春耕备耕“不差钱”

前些天梅河口市茂林村种粮大户殷树林从中国农业银行获得7万元贷款,他也成为吉林

省启动农村土地经营权抵押贷款试点后首批获得贷款的农民。“这个贷款是我用流转土地的经营权抵押获得的,这笔钱够今年春耕备耕投入了。”殷树林说。

殷树林是个种粮大户,流转经营着10公顷旱田。“原来土地经营权不能抵押,春耕时贷款利息高。”殷树林算了一笔账:“现在我用土地经营权抵押贷款7万元,利率不到7%,而原来从信用社贷款,利率接近11%。”

开展农村土地经营权抵押贷款的前提是权属清晰。2014年起,梅河口市全面开展农村土地承包经营权确权登记颁证工作。“在已完成土地确权颁证的地区,农户持《农村土地经营权证》等材料就可以到农行营业网点申请贷款。”中国农业银行吉林省分行行长助理王金山说,该行今年将在吉林省28个县开展这项贷款工作。

长期以来,融资难、缺少有效抵押物是影响和制约农业、农村经济发展的一个突出问题。开展农村土地经营权抵押贷款试点,允许农民用土地经营权作为抵押物向金融机构贷款,直接赋予了农村土地经营权金融属性。吉林省农委主任李国强表示,吉林全省如果有30%的土地经营权进行抵押贷款,按每亩400元左右计算,全省仅土地经营权抵押贷款就可以达到100多亿元。

近年来,吉林省先后探索土地收益保证贷款、土地经营权抵押贷款等农村金融创新举措,多渠道破解制约农业、农村发展的资金瓶颈。今年春耕备耕期间,仅中国农业银行吉林省分行就专项安排农户贷款规模40亿元,支持农户开展备春耕生产。

郭翔

[做法]

人往农村走 钱往农村投

湖北农信社建立了116万个农户经济档案,推出50多个信贷产品

对性地推出了适用于农民专业合作社的“基金联保贷款”,适用于农村专业大户的“农村产权抵押贷款”等信贷产品50多个,较好满足了农村客户的贷款需求。

“进村入户活动”解决了农信社与农户双方信息不对称,缓解了“农民贷款难、农信社难贷款”的问题。依托农信社村级信贷工作室,农民随时打电话就可上门办贷,基本上足不出村就能获得贷款支持,享受小额取现、转账、支付等金融服务。不少农民感叹:“过去挎包银行的好传统又回来啦!”

让“进村入户”常态化,打通农村金融服务“最后一公里”

“进村入户”活动广受农民欢迎,他们热切期盼活动常态化,期盼银行机构提供更贴近、更便利的金融服务。湖北省联社党委书记、理事长

刘志高说,合作银行机构要放下架子、扑下身子,网点进一步向农村下沉,人员进一步向农村倾斜,资金进一步向农村配置。

湖北农信社通过创新产品、延伸服务、加大投放等措施缓解了农民贷款难。截至2014年末,全省农信社涉农贷款余额比年初增长22.1%,发放了全省70%以上农户贷款和30%以上的小微企业贷款。

如何更好打通农村金融服务“最后一公里”?“仅靠银行机构难以从根本上解决,还需要各级政府、职能部门和社会各界形成合力。”刘志高建议政府建立政策性融资担保机构,缓解担保难;农业、国土等部门建立完善农村产权交易平台,缓解担保难;保险公司积极推进小额贷款保险,为新型农业经营主体融资增信;司法机关加大对农村恶意逃废债务行为的打击力度,营造良好的农村金融生态环境。

钟红涛