

## 吉林云天化合作社样本

# 新主体收益“订单+期货+场外期权”模式

【地方案例】

### 灌云县合作社 一个产业一个支部

“合作社有了党支部,党员包组又联户,教技术又给找销路,群众跟上都致富。”日前,谈起合作社党支部给自己带来的实惠,江苏省连云港市灌云县龙苴镇养殖户郑长林感慨万千。老郑介绍,自从加入连云港朝亮蛋鸡合作社,合作社党支部帮助引资金找项目,自己家的鸡从原来的300多羽,发展到现在的2000羽,经济收入翻了好几番。

面对农村新形势,灌云县改变过去以村、组设置党组织的模式,将基层党建与特色产业相结合,积极探索以产业设置党组织,先后在龙苴、下车、同兴等乡镇组建了17个农业专业合作社党支部、68个专业合作社党小组,形成“一个产业一个支部,一个支部一批示范户,一批示范户带动一片致富”的产业党建富民新格局。

吴晨光

### 河南省漯河市首家 农民合作社联合社成立

据漯河市供销社消息,临颍县银鑫辣椒专业合作社联合社已经获准在工商局注册登记,这标志着漯河市首家农民专业合作社联合社正式成立。

据漯河市供销社相关负责人介绍,该专业合作社联合社由漯河市供销社指导发起,位于临颍县王岗镇梁岗村小辣椒市场批发中心,注册资金1000万元,其中供销社参股422.5万元,由原来的银丰辣椒种植专业合作社、宏鑫辣椒种植专业合作社和海丰辣椒种植专业合作社三家组建而成;联合社现有小辣椒冷藏保鲜库5座(存储量6000吨),发展入社社员1600户,带动发展小辣椒种植面积1.3万多亩。

在供销社的精心指导下,该专业合作社一开始就严格按照《农民专业合作社法》的要求,先选举成立了理事会、监事会,制定完善合作社章程、财务制度、工作制度,通过努力最终顺利注册登记。

张艳君

### 六安市竞争立项 公开选择试点合作社

为巩固2013年财政支持农民合作社创新试点工作成果,今年,安徽省六安市财政局、市农委在各县区推荐的23个备选试点合作社中,采取初审、竞争立项答辩方式,公开选择试点合作社。

通过初审,全市有21个合作社入围。日前,六安市财政局、市农委召开了2014年财政支持农民合作社创新试点项目竞争立项答辩会。会上各合作社理事长介绍了合作社组织情况、项目前景、项目资金筹集情况以及带动农民致富的举措等,专家评审组成员对项目情况进行了询问,各合作社理事长现场进行了答辩。专家评审组采取现场打分的方式,按照得分高低顺序,确定了14个合作社,在市财政局网站上公示5天无异议后,最后确定这14个合作社为上报省财政厅审批的试点合作社。

六财

为贯彻落实中央一号文件精神,大商所与永安期货公司、吉林长岭云天化农民专业合作社(以下简称云天化合作社)创新性地设计并探索出了“订单+期货+场外期权”的新模式。这一模式保证了农户最低收入,并分享价格上涨红利;发挥了期货公司现货子公司风险管理能力,企业通过期货市场实现风险对冲目标,各参与主体均从试点中受益,值得进一步推广。

#### 保底租地协议

##### 锁定农民保底收入

云天化合作社成立于2012年9月,以吉林云天化农业发展有限公司为依托,采取“公司+合作社+农户”的组织运营模式。吉林云天化农业发展有限公司为合作社提供种子、化肥销售,玉米贸易,仓储物流,服务团队,资金各个方面的支持。合作社为社员提供产前、产中、产后服务,通过规范科学种植管理,提高产品品质来增加社员的经济收入。

云天化合作社与农民签署保底租地协议,约定农民每年以8000元/公顷的租金将土地租给合作社,租期为15年,租金随每年玉米价格上涨幅度同步调整,下跌时租金不变,充分保证农民的利益。土地集中后,由云天化合作社统一播种、统一测土施肥、统一收割。在当年玉米销售完成后,扣除所有成本后所得的净收益中,40%留存合作社用来扩大经营(如购买农业机械或扩大种植面积),以及增加社区服务设施(如社区医院、社区学校等),余下60%全部分配给入股农民。

这样不仅提高了土地利用效率,消除了农民卖粮的后顾之忧,还能保证农户每公顷8000元的保底收益。而土地流转出去的农民既可以受雇在合作社参加生产,也可以外出打工挣钱,和过去单纯种地相比,收入基本翻了一番。

#### 套期保值

##### 规避玉米销售价格风险

2013年的玉米政策托市一度保护了农民的种植积极性,但随着“速生鸡”、“禽流感”、“漂流猪”等事件的发生,养殖企业遭受重创,饲料生产企业整体不景气,全年玉米呈现高开低走行情。云天化合作社通过空头套期保值的操作,不仅没有因玉米现货价格走低承受损失,反而因在期货市场进行了合理有效的风险对冲,获得了额外收益。

通过套期保值转移和抛售风险后,合作社能够更加专注于现货经营,不再因为价格的不利波动影响到企业的生产经营计划,实现平稳经营。即使在不利的价格走势中也可以稳定地给贸易商提供玉米,提高了合作社的诚信度和信誉。

#### 创新引进场外期权

##### 永安资本担当机构投资者

永安资本为永安期货公司全资子公司,致力于期现结合与风险管理业务。在这一模式中是不可或缺的参与者,永安资本依托期货市场



进行场外期权创新,为云天化合作社提供量身定制的风险管理服务,并转而在期货市场进行套期保值,担当起了专业机构投资者的角色。

目前,在我国场内期权工具尚未上市的情况下,大商所推动期货公司子公司设计了场外期权这一新的避险衍生品工具。云天化合作社作为场外期权的买方,只需向永安资本支付少量的权利金,即享有到期要求卖方履行相应合约或放弃执行的权利。永安资本作为场外期权出售方,将所持有的场外期权头寸转换成期货头寸,根据期权定价公式,计算出每日期权的当前delta值,并依据该数值确定在期货市场应建立的对冲风险期货头寸。当市场价格变化时,永安资本通过对期货头寸的动态调整,将价格风险转移给期货市场的投机者,保证自身一直处于风险中性状态。

今年2月,云天化合作社与永安资本签订场外看跌期权交易合同及交易确认书,明确了双方协商的执行价格、权利金金额、到期日等重要内容。从最终结果看,现货方面,玉米现货价格从2200元/吨上涨到2260元/吨,云天化合作社现货盈利60000元。场外期权方面,由于到期日玉米期货1405合约收盘价高于约定的执行价格,云天化合作社放弃执行看跌期权,损失权利金27090元。该期权存续期内,云天化合作社

总共盈利32910元,经测算效果好于直接利用期货市场进行空头套保。

而从永安资本收益看,由于云天化合作社放弃行权,永安资本盈利27090元;期货方面,永安资本期货对冲亏损15320元,支付交易手续费180元,共计亏损15500元。该期权试点项目中,永安资本共盈利11590元,场外期权权利金收入有效覆盖了期货市场对冲的成本。

这一创新模式在试点中还存在不足。业内人士认为,云天化合作社独自承担了期权权利金成本,但是如果该项成本长期由合作社单方面承担,将会影响合作社的积极性和参与动力。借鉴美国农产品期权补贴及我国农业保险发展的经验,对于合作社由于管理价格波动风险而购买的期权,财政如果能给予一定的补贴,将有助于该模式的可持续发展。另外,交易所也应及早推出场内期权,以降低风险对冲的操作复杂性,提高避险效果。

参与试点的永安期货人士表示,目前场外市场税务制度的不健全,导致买卖双方在收到权利金或赔付款之后无法将相应款项纳入合适的财务账项并按法律要求缴纳相应的税费,这需要通过完善相应规章制度解决,同时,也希望大商所能尽快成立专门的场外交易结算公司或结算中心,帮助提高场外市场的透明度。

【做法】

## 种粮大户的植保机械采用之路

“我要让‘飞虎队’飞起来,让‘稻飞虱’降下去。”8月底,正是晚稻防治病虫害的关口,在湖南省湘潭县排头乡船形村国兵农机合作社,种粮大户章爱国正忙着检修植保飞机,他把自己的农用飞机植保队伍取了个响亮的名字:“飞虎队”。懂点机械技术的老章经过“折腾”,让植保飞机飞上了稻田上空,晚稻第一次洒药后,杀虫效果明显,其他“服务订单”也送上门来。眼见“飞虎队”大有可为,老章计划下次再调用几台植保飞机进行洒药,真正高效实现“虫口夺粮”。

#### 应用现状:种粮大户探用植保机械

湖南是“水稻第一大省”,但水稻也遭受着病虫害的侵袭,湖南不少地方曾经经受过切肤的“虫灾之痛”。今年“盛夏不热,晚秋不凉”的特殊天气让农户更感“虫来了”的可怕。

“要实现晚稻虫口夺粮,抓好水稻病虫害防控是实现这个目标的关键性措施。”湖南省植保植检站站长欧高财说,在防治病虫害过程中,植保工作需要先进的农业装备来支撑,目前植保机械化在湖南利用率还较低,还有很大发展空间。湖南省农机局相关负责人介绍,在全程机械化的环节中,机械植保率相对更低。

如何发动农户进行机械化植保?湘潭县农机局的办法是发动大户进行示范带动。章爱国是湘潭第一个“吃螃蟹”的人,去年4月,他花了

21万元购买了湘潭首架农用微型植保飞机,去年一年完成作业达8300多亩,收入近20万元,除去所有成本,纯利润近10万元。初尝甜头后,老章看中潜在的“飞防”市场,他想多买几台,但由于费用太高,于是,在一年之内,他定购了30架微型农用植保飞机所需的主机和配件,自己动手组装。

“飞虎队”的5台植保飞机在今年的晚稻病虫害防治中大显身手。8月初,章爱国让5个“飞虎队员”全员上阵,负责合作社2000多亩水稻的植保作业。在章爱国看来,植保飞机优势很多:首先是“省时”,作业效率较高,2分钟能洒一亩地,每天可完成作业面积150~350亩;其次是“省力”,采用无人植保飞机可以大大降低人工成本二三十元/亩,同时还可避免工人在热天中暑和中毒;再次是“省液”,药液均匀节约药液,施药质量较好,防治效果有保障。

#### 农户担忧:如何遏制成本高、故障率高?

虽然植保飞机“省时省力省液”,但让老章不“省心”的是一个重要方面是购机成本较高,所以老章才出此下策,无奈购买配件自己组装整机。

湖南省植保植检站仔细算了一笔账,单旋翼机型市场价15万~22万元,多旋翼4万~24万元,一般使用寿命在300小时左右,平均每亩

作业成本在14元~18元,比其他施药机械作业成本高30%~40%。而如果购买未经鉴定的植保飞机或“购零组整”,虽然费用少了,但带来了不可控的安全隐患。

湖南省植保植检站药械科科长陈越华说,据调查,以农业植保无人直升机为例,湖南省各类型都有较高故障率。在故障的背后隐藏着植保飞机研发的无力。农业植保无人直升机研发应用方面的人才严重短缺,湖南5家生产农业植保无人直升机的企业产能约1000架/年,但目前仅有湖南博联航空技术有限公司研制的YG-1和3ZD-10A机型通过了“新产品鉴定”。

为解决这一难题,在湖南省政府的推进下,国内首个超低空遥控飞行植保机地方标准于去年年末在湖南出台;《精准作业农业植保无人直升机关键技术与示范推广》已列入湖南省科技攻关重大核心技术项目;同时,湖南农业植保部门与湖南航空职业技术学院等建立了无人直升机操控手培训基地,现第一期培训学员达110人;为了降低农户的购机成本,2014年,湖南研发的农业植保无人直升机在国内率先通过农业部审批进入国家农机补贴目录,享受农机补贴每架5万元。

唯有这样,在省时、省力、省液之后才能真正做到省心,让植保机械“飞”得更好。

张振中