返乡便农扶微强企 农合金融带动县域经济转型

近年来，在承接东部产业转移和产业集聚区政策的引导下，河南县域经济日渐活跃，县域对金融资源的需求也日益加剧。一些地区以农村合作金融机构改制为契机，挖潜县域金融，带动农合金融在返乡便农、扶微强企、实现县域经济转型方面发挥了重要作用，其经验值得借鉴。

金融创新带动
农合机构“返乡潮”

在河南省洛阳市伊川县周村，常年在上海务工的王红走进县农商行的支行大厅，在机器上轻刷一下自己的身份证，选择取款按钮，取款申请单不用手填就从机器里“吐”了出来。这让王红很吃惊：“在上海见过的‘智能自助填单机’竟然在家乡小县城也用上了。”

洛阳市伊川县农商银行的周村支行只是伊川县农村信用社改制以来的众多升级网点之一。整洁宽敞的支行营业大厅里，自助取款机、针线盒、医疗包、挂壁电视、电子滚动屏、饮水机等设施一应俱全，和“大银行”差别不大。

伊川县农商银行董事长康凤立说，近年来，在银监部门的督导和帮助下，把银行搬到乡村、社区和企业，把金融服务送到群众家门口渐成潮流，截至目前，金融空白的村镇在全县已经很罕见。

而类似的变化在河南全省也较为普遍。据河南银监部门介绍，2012 年 6 月，银监会在全国启动了金融服务进村入社区、阳光信贷和富民惠农金融创新“三大工程”。截至目前，仅河南农村合作金融机构在全省县域增加的各类自助设备就达 3600 余台，布设 POS 终端 5 万余台，设置银行卡助农取款服务点 27000 多个，覆盖全省 1774 个乡镇、26431 个行政村，覆盖率达到 83%以上，基本实现了金融支付服务“入村到户”的目标。

农合机构的“返乡潮”背后是金融精细化创新带动。以伊川县农商行为例，改制完成后，伊川县农商银行结合市场细分的特点，创新开发出为活跃农村经济推出的“兴业通”、为农村妇女创业量身打造的“巾帼情”、为农村教师专门设计的“园丁颂”等一些列金融新产品，受到了农户青睐，也大大拓展了农商行的品牌和市场。

据统计，截至目前，在创新产品和服务带动下，伊川县农商行发放的各种惠民贷款已达 60 多亿元，覆盖 2 万多户农民、近万家商户和 780 多家企业受益。而全省的数据显示，2013 年，河南全省银行类金融机构的涉农贷款比例超过 4 成，其中农合机构成为“绝对主力”，发放涉农贷款 3831.45 亿元，占全省涉农贷款的比例高达 38.53%。

扶微强企
开辟农合金融“新天地”

除了深耕农村，县域众多的小微企业也为农合金融的发展提供了广阔空间。

济源市阳光兔业科技有限公司是集肉兔育种、饲料研发生产、养殖和深加工于一体的企业，是河南省农业化龙头企业。2013 年，该企业饲养肉兔 400 万只，产值突破 11 亿元，直接带动周边 5000 名农民就业，年消化小麦、玉米 40 余万亩，而济源全市的小麦和玉米种植面积才 35 万亩。

而阳光兔业在 2006 年起步时，所拥有的资产仅有几间破房和几十只种兔。“济源市农商银行最早向我们企业贷款一千元，目前已累计贷款两千多万元，随需随贷。可以说，没有济源市农商银行就没有企业的今天。”董事长段天奎说。

据了解，阳光兔业仅是济源市农商行扶持的由小到大的众多企业中的一例。济源市农商行副行长刘巧芬说，小微企业金融市场的开发与农户市场类似，主要在于创新。据其介绍，为减轻小微企业的融资负担，济源市农商银行于 2012 年取消了注册验资费、存款证明、汇兑手续费、工本费等 13 项收费项目；2013 年，该行又取消了跨省农信银业务手续费，每年为小微企业让利一千余万元。同年，该行被中国银监会评定为全国农村金融机构 28 家标杆银行之一。

来自河南银监部门的数据显示，金融“补血”助力中原小微企业崛起正在成为河南经济的一道亮丽风景。截至 2013 年底，河南全省小微企业累计贷款数已位居全国第三，近 1500 家小微企业在银行类金融机构的支持下成为大中型企业，其中由农合机构金融支持的小微企业达 17 万余家，贷款余额达 2285.9 亿元，占全省金融机构小微企业贷款总额的 36.49%。

助力县域承接产业转移
实现“一行富一县”

位于豫东的太康县人口过百万，是一个典型的农业大县，工业基础相对薄弱。2008 年，太康县一般预算收入为 1.2 亿元，税收所占比例不足 10%。可如今，该县一般预算收入超过 7 亿元，税收所占比例超过 70%。而这 60%多的税收增长几乎全部得益于产业集聚区的工业发展。

太康县是河南众多农区县的缩影。近年来，为实现“三化”协调发展，河南结合自身实际，大力承接产业转移，在全省建成了 180 个产业集聚区，其中多数位于县域。

河南省统计局的数据显示，2013 年，河南全省产业集聚区实际利用外资比上年增长 19.2%，占全省 56.7%；实际利用省外资金增长 23.5%，占全省 58.3%；产业集聚区规模以上工业增加值增长 18.1%，对全省规模以上工业增长的贡献率达到 73.7%，比上年提高 9.8 个百分点。而作为县域金融的主力军，农合金融的潜力得到大量释放。

万利源棉业有限公司是太康县产业聚集区的代表性企业之一，原来年产能约 3000 锭。2011 年入住太康县纺织产业园后，不断扩大生产规模，提升装备水平，引进高端人才，加强企业管理，年产量达 20 万锭，单机生产量位居河南省第一位。万利源的入驻也吸引了纺织、印染、制衣等相关企业前来投资，已形成了一条完整的棉业产业链。“太康县农信社从 2001 年就开始对我们扶持，目前已累计向我们贷款近四千万，占企业全部流动资金的 60%。每当企业遇到资金困难时，农信社总是雪中送炭，帮了大忙。”万利源财务经理郭荣田说。

据太康县农村信用合作社理事长王培学介绍，在太康县的产业集聚区内，农信社的金融支持几乎覆盖了所有入驻企业，贷款额度位居各类金融机构的首位。

“以产业集聚区建设承接产业转移为契机，农合金融发展与县域经济转型的互动性也越来越强。”王培学说，截至 2013 年底，太康县农信社新增贷款余额占全县金融市场份额的 4/5，这也直接带动全社各项贷款余额较 2011 年初净增加了 15.61 亿元，金融市场份额提升至 75%。

据统计，截至 2013 年底，河南全省有农合机构金融支持的产业集聚区达 164 个，企业客户 2830 家，贷款余额 286.29 亿元，有效发挥了金融在县域地方经济发展中的杠杆作用。

李鹏

[地方案例]

甘肃帮扶农民合作社开展“三品一标”认证

《甘肃省人民政府关于进一步加快农民合作社发展的意见》于日前出台。《意见》指出，到 2016 年，全省入社农户达到总农户数的 40%以上，入社成员收入比当地同类型农户收入高出 25%以上；各级示范社达到 5000 家以上，其中省级示范社 1000家以上。

《意见》指出，支持农民合作社开展无公害农产品、绿色食品、有机农产品及地理标志农产品“三品一标”认证，鼓励农民合作社注册商标；扶持农民合作社开展“农社对接”“农批对接”“农超对接”“农企对接”和“农校对接”，进行冷链系统和加工能力建设。对开展产品认证、产地认定、商标注册、冷链系统和加工能力建设的合作社给予优先扶持。

《意见》还指出，大力推进电子商务应用，促进农产品网上销售，指导农民合作社利用信息服务平台及时了解市场信息，发布本社产品生产和服务信息，提升农民合作社信息化建设水平。到 2016 年，每个县至少扶持建成 20 个信息基础设备、销售能力和服务方式比较完善的合作社。

张丽

黑龙江省将新建102个现代农机合作社

培育和壮大新型农业生产经营主体，我省加快现代农机合作社建设的步伐。日前，省农委农机局按照成熟一个，建设一个的原则，确定在全省新建 102 个现代农机合作社。这些现代农机合作社将按要求建立规范的体制机制，按整地、播种(插秧)、植保、收获和秸秆处理全程机械化要求，合理配置先进适用的农机装备。场库棚建设标准达到机入库、具进棚，有配件库、维修间和办公培训场所。

经过多年探索和发展，我省现代农机合作社已明确建设原则，即坚持以农民为主体，农民成员占总数的 80%以上，坚持民办、民管、民受益；坚持农民带地入社；坚持以土地分配为主；坚持科学合理布局，每一个合作社辐射 5 万亩耕地范围内不重复建设。在种植业农民专业合作社中选择建设对象，成熟一个，建设一个，规范一个。

新建的现代农机合作社将依法制定合作社章程，实行民主管理、决策一人一票、入社自愿、退社自由等；在农机装备建设方面，现代农机合作社可自主选型，所在市(地)实行政府采购；场库棚建设将充分利用原农民合作社现有设施，原则上每 100 万元农机装备场库棚占地面积不低于 800 平方米，建筑面积不低于 240 平方米。在建设规模方面，新建现代农机合作社将根据土地面积配置农机装备，同时预留一定的发展空间。原则上，旱田农机合作社入社土地面积 0.5 万亩以上，水田农机合作社入社土地面积 0.3 万亩以上。同时，在以山区、半山区和丘陵地区为主的地区，建设小型农机合作社。

董蓓

[现象]

湖南培育新型职业农民 妹子辞 50 万年薪微信卖水果

湖南日前召开的“推进全省新型职业农民培育工程”新闻发布会指出将培育一支“数量充足、结构合理、素质优良”的新型职业农民队伍，实现 2017 年培育新型职业农民 10 万人，2020 年全省新型职业农民达到 30 万人的目标。

农业现“后继乏人”难题 农业部提供的一组统计数据显示，2013 年全国农业从业人员中，50 岁以上的比重超过 40%，小学及以下文化程度比重超过 50%，占农民工总量 60%以上的新生代农民工不愿意回乡务农。

对此，湖南省农业委员会副主任曹英华说：“今后‘谁来种地’将是一个重大而紧迫的课题，要确保农业发展‘后继有人’，就是要构建新型农业经营体系，发展专业大户、家庭农场、农民合作社、产业化龙头企业和农业社会化服务组织等新型农业经营主体，这都需要我们扶持和培育大量的新型职业农民。”

湖南将培育职业农民 湖南省仅种粮大户就达 12 万户。“省里将根据自愿申报的原则，选择种养大户、科技示范户、农村经纪人、农业专业合作组织主要成员等作为新型职业农民的培育对象。”曹英华介绍，目前全省具有农业培训资格的机构已经达到 500 多家，今年的重点工作就是建立新型职业农民认定制度。

此外，今后该省还会将基层农技推广补助、农机购置补贴等项目向新型职业农民倾斜，支持他们承担农业项目，并将支持职业农民争取各级政府部门的贴息创业贷款，农业保险也将重点向职业农民倾斜，提高职业农民抵御自然风险的能力。

新农人搅活农业一江春水 事实上，无论是褚时健卖橙、丁磊养猪，还是柳传志栽果，市场上已经有许多资本和非农人主动进入了农业。

不过，现在他们有了一个更为时髦的称呼——新农人，长沙妹子张辉就是其中之一。8 月 20 日，距离她辞去 50 万年薪公司高管工作，转身创业卖水果已有三个多月了，这段时间里，她没有像其他水果商那样直接去批发市场拿货，而是跋山涉水到处找“食材”，然后通过微信、微博叫卖。张辉说，她通过自己创立的自然惠公共微信号就实现了销售额突破 6 万元。

张辉不是湖南第一个吃螃蟹的人，据了解，目前湖南出现多个新农人组织和圈子。新农人的出现，不仅给农业增添了新的血液，更为重要的是，它用互联网思维在改造传统农业。

新农人路上依然阻碍重重 毕业于长沙某大学的曾维勇去年正式加入村里的冰糖柑农业合作社，并负责互联网营销，“除了我们家，村子里基本没有年轻人种地，因为农业收入太低。”曾维勇介绍，身边谈论农业、想做新农人的人不少，“真正能做的不多，做了之后能坚持下来的更少。”

除了过自己的观念关，社会的信任关则更为艰难。张辉介绍，鉴于当下食品安全问题，在她之前，她老板准备斥几亿元巨资投资有机农业，但在美国、日本等地考察近两年之后，老板最终还是没有下手，他说的一句话很实在，“有机菜比其他蔬菜贵好几倍，社会信任缺失，没有人会愿意买单，原因很简单，你说你是有机菜，我会信吗?”

杨田风