

【异城传真】

欧盟乳品报告：新数据反映出牛奶生产者获利的波动性

欧委会近日公布的 2013 年欧盟乳品报告表明，过去五年牛奶生产者获利波动较大。报告分析了欧盟 2004 年至 2011 年牛奶生产者获利的情况，并对 2012 年进行了预测。即使在同一年内，不同季节获利也有波动。2009 年牛奶危机后，2010 年和 2011 年是绝大多数欧盟成员国恢复牛奶生产的两年。由于毛收入的增加和牛奶产量的大幅提高，欧盟 27 国专业奶农年度工作单位农场净增加值(FNVA/AWU)高于此前较高的 2007 年度。此外，欧盟 15 国(“老”成员国)和欧盟 10 国(2004 年加入的“新”成员国)奶农的获利差距在逐步缩小。

澳参议员反对设立农业土地外资登记制度

据当地媒体报道，澳联邦政府新上任的自由民主党参议员 David Leyonhjelm 近日表示，他并不认为针对农业土地设立全国性的外资权属登记制度有任何价值。Leyonhjelm 称，收集信息这一行为本身无害，问题在于数据收集完以后怎么处理，如果外国投资比例有一定增加，都可能引起排外情绪。报道指出，目前澳大利亚尚未设立数据库来跟踪外国买家相关的土地及水资源交易，然而联盟党及工党都曾承诺将设立全国性的注册登记体制。Leyonhjelm 表示，外国投资符合国家利益，可促进社会繁荣、就业增长及经济发展。“很难想象外国投资人买下澳大利亚农场，投资于农业企业，不符合国家利益，除非他们把农场装船，搬运走，不然我不会感到担忧。报道指出，根据现行规定，2.48 亿澳元以下外国投资可免受澳大利亚外资监管审批，工党近期曾宣布希望可将外资购入澳大利亚农田的免审标准提升至 10 亿澳元。Leyonhjelm 表示他支持这一立场，且不会赞同任何有关全国性外资农地登记制度的立法。Leyonhjelm 称，他希望看到澳大利亚北部能接获更多外国投资，当地发展潜力巨大，急需水利基础设施与投资。澳大利亚国库部一发言人称，政府正在研究设立全国性登记制度的政策细节，但并未表示是否会最终将结果送交议会。

罗奇代尔公平先锋社百年史

罗奇代尔公平先锋社被国际合作社联盟视为现代合作社的雏形，同时是“合作社原则”的奠基者。在全球合作运动蓬勃发展的今天，罗奇代尔公平先锋社的历史意义和精神价值依然吸引着合作运动研究者、合作社组织以及合作社成员的关注。

罗奇代尔公平先锋社成立于 1844 年，当时的英国第一次产业革命方兴未艾，欧文的合作思想和实践以及美法等国的民主运动，都在一定程度上成为罗奇代尔公平先锋社成立的重要社会历史背景。

罗奇代尔公平先锋社的成立  
1844 年 12 月 21 日，在罗奇代尔，在查尔斯·豪沃斯的组织下，28 名纺织工人每人出资 1 英镑，经过较长时间的酝酿和准备，创立了名为“罗奇代尔公平先锋社”的工人日用品消费合作组织。先锋社的目的是改善社员对日用品的供给，维护社员物质利益和社会地位。罗奇代尔公平先锋社从创立伊始就重视内部结构的合理、严密，他们讨论制定了一整套切实可行的合作社原则，并且严格执行这些原则。这些原则主要包括开放成员资格；进行民主管理，实行“一人一票”；资本享受固定利率；按交易量分配股息；用现金交易；供给货真价实的产品；提供教育；保持宗教和政治中立等 8 项。除少数原则在发展的过程中作了修改，这些建社原则奠定了先锋社进一步发展的基础；随着先锋社的成功发展，这些原则亦被誉为“罗奇代尔原则”，成为国际合作组织认定的合作社发展的经典原则。

罗奇代尔公平先锋社的发展  
先锋社的成员人数变化 早期的罗奇代尔公平先锋社从成员增加的绝对数量上看，成员总人数并不多，特别是 1844—1854 年的 10 年，成员人数仅从 28 人增加到 900 人。但是，从成员增加的相对数量上看，先锋社发展的早期阶段，年际间的成员人数增加变化的幅度很大。纵向上看，1854 年以后，先锋社成员的绝对数量不断增加，例如，1864 年增加到 4747 人，1874 年增加到 7639 人，1880 年增加到 10613 人，但是，年际间的成员数量增加变化的幅度明显趋于平坦。先锋社的交易额和资本量 罗奇代尔公平先锋社的早期资本仅有 28 英镑，加上从纺织工人联合会借的一点钱，先锋社在罗奇代尔的托德巷，以每年 10 英镑的租金租下了一个旧仓库的一层作为营业场所。开始，商店每星期只有 2 个晚上营业，但是，在 1845 年早期，商店就每天晚上都营业了，经营的货物也从仅仅是黄油、奶酪、面粉等不需营业执照的日用品增加到提供茶、烟草等需要营业执照的产品。早期阶段的营业收入非常少，每周大约 4~7 英镑。从 1844~1845 年，商店运营一整年的交易额是 710 英镑，并有 22 英镑的营业利润。同时，1845 年的成员人数达到 74 人，先锋社的资本也从 28 英镑变成了 181 英镑。1846 年，他们只增加了 6 名成员，资本增加至 252 英镑，交易额则达到 1147 英镑。至 1848 年，资本增加至 397 英镑，交易额增长为 2276 英镑。1849 年，罗奇代尔储蓄银行的失败给许多居民带来灾难，但却给先锋社的发展带来了机遇。在这一年，成员人数从 140 名增加至 390 名，交易额从 2276 英镑增加至 6612 英镑，资本从 397 英镑增加至 1194 英镑，利润从 118 英镑增至 561 英镑。从此，先锋社便快速地发展起来，虽然时有波动，但总的趋势是资本、交易额和利润的绝对量都呈现不断增长的趋势。但是，就年际间的变化而言，资本、交易额和利润的变化也呈现一定的不稳定性。先锋社的业务创新 1850 年成立的罗奇代尔合作谷物工厂标志着罗奇代尔公平先锋社开始了生产合作社的探索，这是最早的合作社合资企业，同年，罗奇代尔公平先锋社的业务开始进入批发合作领域。1852 年，先锋社还增加了一个制造靴子和鞋的部门。1854 年，罗奇代尔合作社制造业协会成立，标志着先锋社迎来了更大的发展。这个制造业协会是一种新型的合资企业。开始时，合资企业规模不大，它利用租赁的地下室，建立了 96 个动力织机，事业发展得很快，不久，它又租赁了第二个工厂。1859 年，它又建成了拥有 5000 个纺锤、从事纺纱和编织的工厂；尽管 1862 年出现了棉花饥荒，但是到 1866 年，第二个纺纱和编织的工厂也建成了。可见，生产合作发展迅猛。与此同时，人们开始思考：先锋社是消费者合作社，而消费者合作社如何能够成为大部分从事工厂生产劳动者的雇主？基于这样的思考，解决这样问题的可行方案则是将罗奇代尔合作社制造业协会处于完全独立的地位，于是，先锋社成了股东，资本的大部分仍由个体成员的小额资金构成。工厂的工人们同时成为股东，基于个人持有的资本获得利息；而且，工人们拥有基于工资分配利润份额作为红利的权利，这使得生产合作社具有了明显的合作特征。先锋社的领导者既信任生产合作社，也信任消费合作社，因为它们同时为社员带来了收益；基于合作社带来的社员收益不断提高，人们的生活水平得以改善，参加合作社的人数也不断增加。例如，以罗奇代尔批发合作社为例，其快速地增长显示了合作社强大的生命力。至先锋社成立 100 周年(1944 年)时，它已拥有社员人数达 3.2 万人、百余家分店和多处规模颇大的工厂和屠宰场，年营业额高达 200 万英镑。先锋社的教育培训发展 从先锋社成立之初设立的“提供教育”的原则来看，罗奇代尔先锋社非常重视合作社的教育功能。那么，法律是否赋予合作社承担教育的功能呢？实际上，罗奇代尔合作社在成立之初，自己本身就没有法律为其提供保护，直到 1852 年《工业及公积金社团法》才注册通过，合作社组织本身才受到法律的保护，但是即便如此，教育也并不包括在合作社所被允许的内容范围内。然而，罗奇代尔公平先锋社并没有等待法律赋予它权利之后再开展教育活动。从 1850—1855 年，先锋社就建立了一个学校，并将图书馆作为学校建设的主要内容和教育中心，现代人称之为“成人教育”。平时人们要劳动，过于疲劳而顾不上学习，于是，星期天就成为人们接受教育的好时光。合作社开始之初建立图书阅览室的资金主要是来源于那些希望订阅、阅读图书的人员的支持。但是，1853 年开始，图书阅览室对所有的成员免费开放，其资金来源于合作社贸易剩余利润的 2.5%，这使合作社的教育投入可以随着交易额剩余利润的增长而增长。



合作社·人物

用激情照亮群众心中的幸福路——记辽宁盘锦万芳双孢菇专业合作社社长曹万芳

于使食用菌产业在胡家落户生根，使其逐步成为胡家农民致富增收的产业项目。为更好地发挥引领作用，2007 年她自筹资金组建了盘锦市唯一一家双孢菇专业合作社——盘锦万芳双孢菇专业合作社。次年，合作社建立了党支部，她本人任支部书记。通过“合作社+支部+农民”的形式，党组织充分发挥了核心作用，合作社和农民之间的坚实桥梁。在她的提议倡导下，党支部确立了“育才、关爱、广助”的建设目标。2008 年初，胡家镇红旗村致富产业几乎一片空白，那时，她主动登门帮助村里出点子，引导村里发展棚菜。苦于没有棚菜种植技术，她便自费请来了沈阳农业大学和丹东市食用菌研究社的两位专家为村民进行长期技术培训，经过学习，村民掌握了种植技术，也树起了信心，发展思路也宽广了起来。当年发展蔬菜大棚 63 栋，且每栋大棚均获利 2.5 万元以上。经济发展了，许多问题自然迎刃而解，党员干部朝气蓬勃、斗志昂扬，真正成为当地发展致富中的一盏指路明灯。用热情加快发展建社以来，万芳合作社实行了统一良种、统一技术、统一产品标识、统一销售和统一信息发布的“五个统一”现代管理模式。在推动本镇农业增效和农民增收中，发挥了积极作用。支部的建立更为合作社的发展注入了生机与活力，仅两年的时间，合作社就由弱变强，实现了跨越式发展。截至去年，食用菌大棚发展已到 20 栋，合作社社员发展到 36 人，7 名支部成员均成为技术骨干和产业带头人，当年实现产值 100 万元。社员人均收入实现 2.2 万元。整个红旗村已发展蔬菜大棚 150 栋。达到户均一栋棚的目标。棚菜让红旗村的村民腰包鼓起来，也使红旗村旧貌换了新颜。如今走进红旗村看到的是：“大棚片片起，新房排排盖，村路条条修，新车台台进”。近年来，她重新调整了合作社的发展理念和管理模式，提出了合作社走横向联合、纵向发展的新路。进入 9 月份，万芳合作社与本镇县新型设施农业有限公司、广西南宁生物科技有限公司以及东北三省最大的北镇县蔬菜经营合作社达成建立联社的议项。此联社建成后，将使北镇县的棚菜实现大棚、生产、销售为一体的“一条龙”式的发展模式。大大提升该县棚菜生产专业化、标准化水平。

卢银