

大商所十年“天使培训”让农民走近期货

[点击]

大连商品交易所最早在我国展开对农民的“天使培训”,在东北三省一区粮食主产区展开“千村万户市场服务工程”。十年过去了,累计举办 300 多期培训班,直接培训人员超过 10 万人,“天使培训”影响和改变着东北乃至全国亿万农民的生产与生活方式,也为大商所成就全球瞩目的农产品期货市场增添了中国特色。

●建立“天使基金” 免费培训农民

大商所 1993 年推出大豆期货,2000 年上市豆粕,2004 年玉米期货恢复交易,成为全球增长最快期货市场之一。然而,时任大商所总经理朱玉辰在东北农村调查发现,农民对期货市场的信息与功能毫无利用。他讲述了最难忘的一件事:2003 年 10 月,大连大豆期货价格上涨到每吨 3000 元,而黑龙江当地大豆收购价每吨不到 2500 元。农民大豆减产,还要卖低价。朱玉辰给黑龙江省委书记宋法棠写了一份《关于确保种豆农民增收的紧急建议》,黑龙江电视台在新闻联播节目破天荒地播放了 5 分钟大豆市场信息,全省 200 多万豆农因此多卖了 30 多亿元。

从 2004 年开始,大商所探索国有市场机构对农民进行期货市场启蒙教育的问题。2005 年春天,在中国证监会的支持下,大商所效仿美国早期建立公益性“天使基金”培训农民的做法,出资 1500 万元在东北三省一区粮食主产区展开了“千村万户市场服务工程”。这个公益项目以“免费培训农民、市场信息下乡、期货订单试点”为主要内容,以交易所为公共服务平台,以农民为服务对象,以转变农民种地、卖粮方式和增产增收为目标。

大商所设立专门培训机构,邀请国内外行业专家对千村万户工程项目进行指导和教学。他们把种粮大户、农村基层干部和经纪人等分期分批请到大连的一所学校办培训班,所有费用由交易所承担,包括为农民买好往返大连的火车票。培训内容都是与农民种地、卖粮贴得最近的市场知识,有资深市场人士的实际案例授课,有种粮大户运用市场信息的现身说法,还有模拟期货套期保值演示,参观交易所、交割库。最初两年,大商所在大连举办培训班 69 期,培训人员上万人。

这个被誉为“天使培训”的做法,引起了中央、地方政府和农民的关注。为扩大农民启蒙教育的需求,大商所联合农业部、地方政府、期货经纪公司和农业龙头企业,把千村万户工



程延伸到山东、四川、新疆、黑龙江、北京、江苏等地。截至今年 12 月初,大商所累计举办 300 多期培训班,直接培训人员超过 10 万人。

●创新农业组织 转变生产方式

吉林省长岭县长岭镇农民韩新宇日前说,从今年春天开始,他外出打工不再种地了。他把近两公顷土地交给了云天化长岭农民专业合作社,自己成为合作社的股东,每公顷每年固定拿到 8000 元收益,此外还有盈利分红。

据云天化长岭农民专业合作社负责人孙云亭介绍,去年吉林云天化有限公司与当地农民建立了这个股份制合作社,有 435 户农民、1000 多口人加入,拥有土地 1000 多公顷(全种玉米),每个人社的农民都是股东。从采购种子、化肥到春种、秋收、卖粮,都由合作社统一负责。

孙云亭说,云天化是一个做农业相关产业的公司,包括粮食收储和贸易。在接受大商所的持续培训和永安期货经纪公司专业指导后,公司在期货市场做粮食套期保值,规避风险。同时,从 2008 年起尝试“订单+期货”的运作模式,为农户提供化肥、种子服务,与农民签订秋收订单,费用从粮款中扣除。结果,公司实现了风险控制和效益增长。这种做法赢得农民的认可,从而为建立股份制合作社开辟了道路。今年 7 月,玉米价格上涨,合作社首次进行了套期保值操作,后期还将把握场外期权和订单套保的操作。这些运作,改变了农民种地、卖粮的方式,直接给股东带来效益,单个农民是无法实现的。

根据大商所市场部的调查,市场启蒙教育和期货市场影响力的扩大,正在创新更多的农业组织和生产模式。2013 年,新湖期货子公司新湖瑞丰与辽宁义县华茂谷物种植专业合作社合作,签署现货掉期合同收购玉米。华茂谷物种植专业合作社合作负责人谢志国说,合作社有 10 个种粮大户,产粮 2 万吨左右。根据收购协议,玉米收购价以每吨高于国家托市价 20 元与农民先做初步结算,如果后期价格上涨可二

次定价,即多卖钱再分给农民。由于期货与现货套做,预计农民每亩玉米可增收约 50 元左右。新湖瑞丰通过玉米期货套保以及做“买入看涨期权”的复合方式,来规避价格波动风险,从而使自身和农民双赢。

●何树文教训惨痛 不能千村万户炒期货

黑龙江省黑河市农民何树文是千村万户工程第一年接受培训的农民。在大连参加培训回去后的当年,何树文就在黑河市成立了金秋大豆种植合作社,并被选为社长。第一年加入合作社的有 117 户豆农,第二年 350 多户,拥有土地 70000 多亩,一批农民跟着他走上运用期货市场价格种豆、卖豆的道路。政府还专门给他提供 15 万元财政资金,扶持他买农业机械、建设仓储设施和培训农民。

然而好景不长。2010 年 11 月,何树文看到大连期货市场的豆粕价格连续上涨,他就把合作社农民卖大豆的上百万元资金,擅自拿到一家期货公司做了买入,接着一个跌停板,他就亏了 50 多万,20 多户农民卖大豆的钱没了。从此,何树文失去了农民的信任,合作社垮台。

何树文及其合作社的不幸虽属个别。期货市场具有诱惑力,而有关的期货公司,为了赚钱,不给何树文以正确引导,不制止他投机,也是造成悲剧的关键因素。

大连商品交易所党委书记、理事长刘兴强表示,事实上,个体农民是无法单独进入期货市场的。让千家万户进入期货市场交易,这是误解。但这不意味着农民应被隔离在市场之外。大商所开展千村万户工程,就是要对农民进行市场培训,让他们了解期货市场功能,掌握农产品市场信息,使种地和卖粮都有市场参照,不受“二道贩子”欺骗。大连期货市场最近又上了鸡蛋、胶合板等农产品,对农民把握市场信息、扩大生产和增加收入都有好处。农民可以通过合作社、龙头企业、期货经纪公司间的合作,规范地参与期货市场交易,不能投机。

傅兴宇

“种放心粮,是我唯一的事业!”

“去年差点打了‘退堂鼓’,今年好在吃了‘定心丸’。好不容易重新找回了外界对我们攸县大米的信任,现在更要精耕细作,种出放心粮。”日前,湖南种粮大户中的女能手何归快言笑语。

身为湖南省株洲市攸县科丰水稻种植专业合作社的女当家,何归在历经今年上半年的“大米风波”和下半年的旱涝灾害之后,显得更加自信和坚定。

何归,曾在深圳从事皮包外贸生意,2009 年回到丈夫家乡攸县皇图岭镇承包了 400 多亩农田,开始了新型职业农民生涯。

从分不出稗草和水稻的“门外汉”到成为能驾驶大型农机的种田能手,从最初种植的 400 多亩水稻到如今的 1045 亩水稻,何归坚持了 4 年。然而,这样的坚守也会有松动的时候,去年,由于种粮比较效益较低,面对商界朋友的高薪力邀,她一度想过放弃田地重返生意场。

随着今年中央 1 号文件的出台,国家对种粮大户、农民专业合作社、家庭农场等新型农业经营主体的扶持力度进一步加大,攸县县委、县政府也进一步扶持发展现代农业,何归看到了种粮的新希望。好政策,加上当地农民的挽留,让她动摇的心又坚定起来。即使是今年遭遇大风米波,外销价格受到一定影响,何归不仅没有灰心丧气,反而更加明确了思路:要继续种粮,种放心粮,产优质米。

“我叫何归,要回归农田。种放心粮,是我唯一的事业。”在当地首届“十佳创业能手”的评选发言中,何归如此袒露心迹。

张振中

农行广西分行精准为农
“农家网银”便利农民

“老梁,你们村的‘农家网银’通了吗?”笔者日前拨通了广西柳城县北楞村农民梁有才的手机。

“通了。很好用,外地老板近日已汇进收购款了。”梁有才兴奋地说。

北楞村是广西柳城县柑桔重点产区,笔者前不久刚刚到这里采访,该村村民梁太安、梁有才等称赞农行的“惠农通”机帮了大忙,不用跑县城存取款了,交电费也不用去排队,特别是外地老板来村收购柑桔不用带现金,安全快捷。

笔者了解到,农业银行为解决农村金融服务难题,近年来大力推进“金穗惠农通”工程,积极以电子化金融改善农村支付服务环境。北楞村自 2011 年农行设立首个助农取款点以来,乡村超市就成了“乡村银行”,农民群众一刷卡就可买农资、还贷款、转账、小额存取款。

在夸赞农行服务的同时,农民梁有才向笔者提出一个问题:“我们这里家家户户种柑桔,每当外地果商收购柑桔集中划款时,‘惠农通’因汇款额度有限,要分数次才能汇清款项,农行有没有一次可以汇几十万、上百万的电子产品呢?”

“有。网上银行可以解决这个问题,我们可以上门安装。”在场的一位农行工作人员回答。“那太好了!”村民们笑了。

笔者一直把此事挂在心上,于是抽时间打电话向村民梁有才询问,得知农行已在北楞村建起了“农家网银”。据了解,目前,广西农村地区注册农行网银已达 152.45 万户,基本覆盖了各乡镇和大部分行政村。农村与城里的金融服务差别真是越来越小了!

庞革平

[区域]

水貂、西洋参、大花生 文登“三宝”很挣钱

“冬藏”时节,山东省文登市农村到处是丰收的喜悦。“今年我按镇上提供的‘花生套餐’种了 15 亩花生,平均亩产达到了 1200 斤,能卖 4 万来块钱。”高村镇鞠格庄村农民曲锦香高兴地说。

文登是“全国花生之乡”,也是全国最大的特种毛皮动物养殖基地和西洋参主产区,大花生、水貂、西洋参成为文登农民的致富“三宝”。

文登市花生种植历史悠久,但由于丘陵地带土壤肥力有限,产量相对偏低。近年来,文登集成 20 多项技术形成一整套完善的技术体系,力促花生品质和产量的突破。今年秋收,全镇花生亩产平均超过 900 斤。文登市高村、大水泊、侯家等镇的 8 万多亩花生种植示范区,平均亩产提高 810 斤,增收 7000 多万元。

大花生长“大”,得益于该市推广的“一集双通”花生高产模式。目前,全市花生社会化服务组织发展到 60 多家,示范区内关键技术普

遍应用,机械覆膜面积、良种覆盖率、病虫害综合防治率均达到 100%。“播种时施一次肥,一个生长期内打 3 次药,农民只需付 407 元/亩,就等着秋天收花生。”永丰农机合作社理事长初丰说,当地农民加入合作社后,种花生“不费心还能多挣钱”。

在侯家镇北廨村的水貂养殖园区,老貂农许进峰讲述着他 10 多年的养貂经历:“我从 2000 年起开始养貂,今年养了 1000 只种貂,卖了 4000 多张皮,纯收入五十来万元吧。”

为让特种养殖“稳赚钱”,近年来,文登市从协会引领、统一防疫到产业“接二连三”,养殖技术日趋成熟,市场价格掌控能力也日益增强。

“现在从品种引进、改良、免疫,到饲料配制和成品加工、销售等,每个环节都有协会指导,省心不说,还能降低养殖成本,提高产崽率。”许进峰说,这两年平均每只产崽 5 只,免疫更是不用操心。