[资讯]

国产大豆受进口冲击较大

价格主导权呼唤充满活力的市场

国产大豆缺乏竞争力的一个重要原因是国产大豆没有价格优势,在市场上没有价格主导权。要想具备价格主导权，市场是关键，需要构建起活跃的大豆交易市场。黑龙江作为大豆主产区，目前没有一家具有国际竞争力的大豆批发市场，但正在努力尝试建立，这种尝试有利于黑龙江逐步具有大豆价格主导权。

●交易呈现疲软

2003年，海伦市成立大豆批发市场，这是经国家发改委批准建设的、全国规模较大的专业大豆批发市场。

作为全国优质高油脂、高蛋白大豆生产基地，海伦的大豆享誉中外，曾吸引国内外经销商纷至沓来，海伦市大豆批发市场因此成为黑龙江省大豆交易的重要集散地，市场曾经一片繁荣景象。

现在情况发生了变化。一般来说，每年5月至8月是大豆经销的黄金时期，然而当走进海伦市大豆批发市场的时候，占地41000平方米的市场里显得空空荡荡。在一个角落里，十几名工人正在为准备运往湖北的一批大豆统一装包。

“现在市场低迷，大豆交易不活跃，经销大豆几乎不赚钱，入场交易的客商非常少。”海伦市大豆批发市场办公室主任于广军谈到当前大豆市场，神情有些黯然。于广军介绍，他去年收购了1.2万吨大豆，主要销往浙江、重庆、郑州等地，因为主产区和主销区的大豆价差很小，他几乎没有赚到钱。这让他有点灰心。今年春节以后，他再没有收购大豆。

经销商于春龙在海伦市从事大豆生意多年，在海北镇有自己的仓库，他的大豆主要销往广州、上海、江苏和河南，有固定的客户。不过，他今年收购的大豆还没有出货,正在等待市场行情好转。

“目前大豆价格在所有农产品中是最低的，有可能反弹。但是，由于美国、巴西等国大豆获得丰收，国际市场大豆价格持续下跌，国产大豆价格上涨的动力不足。”于春龙说。

据了解,导致海伦大豆市场低迷的一个重要原因在于一直以来市场比较混乱,由于大豆收购门槛低，在大豆生意好的时候,海伦大大小小的经销商有三四百家，成规模的有三四十家。经销商各有各的销售渠道,互相竞争，打压价格，难以形成合力。这也是当前海伦大豆市场没有形成自己话语权的重要原因。

为了稳定大豆市场价格，2009年海伦市成立了大豆协会。于春龙表示，大多数经销商不愿意加入协会，因为协会暂时不能给会员带来任何实质性的好处。

●探索远期市场

“黑龙江大豆产业萎缩主要是由进口大豆强大的冲击导致的，如何摆脱进口大豆的价格控制是国产大豆发展的关键。”黑龙江冬雪生物科技有限公司总经理聂孝军说。

“对于黑龙江大豆产业来说，大豆生产者是千家万户的广大豆农，收购企业是遍布全省的大大小小数以万计的贸易商和加工企业，客户是全国以及世界各地的广大客户。如何将广大豆农、贸易商、加工企业、客商整合在一起，期货交割是一个绝好的切入点。”聂孝军说。

据了解，海伦市大豆批发市场刚刚成立的时候，就与大连商品交易所联网。联网后，各地大豆经销客商可直接登录大连商品交易所网站，查询海伦市大豆产销信息。而且，海伦市还设想将大豆批发市场交易场地建成大连商品交易所在黑龙江的大豆期货交割库。交割库建成后，世界各地大豆经销商可直接网上交易，电子结算，到海伦提货。然而，到目前为止，大豆期货交割库并没有落户海伦市。

聂孝军认为，对于目前的大连商品交易所的大豆期货交割存在一定弊端，因为交割地点既不是大豆产区，也不是大豆销区，在劳动力成本、物流成本高昂的今天，大豆交割成本太高。例如，在黑龙江每吨大豆4200元，客户在大连商品交易所提货需要支付4611元，中间费用为411元。

“海伦大豆批发市场虽然与大连商品交易所早已实现联网，但是距离太远，几乎没有实物交割。目前由于市场不景气，期货市场也做不下去了。”于广军说。

期货市场虽然是一个非常科学有效的市场体系，但是我国普通农户要参与其中还面临着诸多困难，一是农户作为自然人不能作为市场主体参与货物交割；二是农户抗风险能力弱，利用期货市场化解市场购销矛盾还勉为其难。因此，有必要在农户和期货市场之间建立一个农产品现货市场，有效加强农户与期货市场的联系。

王小语建议，我国应该建立远期农产品交易市场、构建稳定的原粮供应。远期农产品交易市场与国内有些远期市场相比最大的特点是不设置资金杠杆，贸易商、企业、农户在指定场所交易，降低物流成本。由于不是保证金交易，可以避免过度投机。建立远期市场的目的是使农产品产业链上各个参与者实现有效分工，使种植者专注于生产，流通者专注于贸易，加工者专注于转化，为期货与现货交易增加衔接平台，给资本市场增加对冲渠道，使金融市场更好发挥作用。

据了解，远期农产品交易市场在黑龙江省已具雏形，黑龙江九三集团曾尝试采用“定斤”采购，即粮食上市以后，农户可以先把粮食运到油厂指定厂区，双方确定数量和质量，价格由农户选择之后时间段任意一天结算。

刘慧

[链接]

国产大豆遭遇进口大豆冲击

“国产大豆市场不景气，与进口大豆占据国内市场的主导权有直接关系。”于春龙说。

我国大豆是与国际市场联动较强的产业，受国际市场影响很大。目前我国每年平均消费大豆7000万吨，进口大豆5500万吨。进口大豆主要用于油用加工，进口大豆的价格基本上决定着我国油豆市场大豆的价格。由于油用大豆在黑龙江大豆中所占比例达到60%，导致黑龙江大豆价格基本上被进口大豆左右。

随着进口大豆的大量涌入和沿海大豆加工产能的不断扩张，进口大豆对市场的影响力越来越强，有人形象地描述为“美洲种植大豆、跨国企业做大豆贸易、中国购买大豆”。

目前市场上的状况是，一边国产大豆卖不出去，一边进口大豆大幅增加。“这种局面的出现是大豆进口依存度过高所致。过高的对外依存度导致国内大豆失去了话语权。”黑龙江大豆协会副秘书长王小语说。

目前我国大豆需求量巨大，应该广泛利用国际资源，通过进口一定量的大豆补充国内市场的缺口。黑龙江省农科院总农艺师刘忠堂建议，现在国产大豆产业迫切需要政策扶持，需要建立两个价格体系，一是建立使农民种植大豆的效益不低于玉米的动态价格体系；二是建立一个以保护价收购大豆，以常位价销售大豆的价格体系，对大豆全产业链给予扶持，促进大豆产业协调发展。

[现象]

金乡大蒜交易陷僵局 蒜价高低月底或见分晓

今年新蒜上市后,一路上扬的价格,令山东金乡掀起买卖热潮。就在6月初大蒜价格还在不断攀升的蒜乡山东省金乡县，一个月之后的现在,却升级成一场买卖双方的博弈,此刻,金乡大蒜交易随之陷入僵局。虽结局未到,故事双方主角均预报了时间，那就是蒜价高低月底或见分晓。

价格高卖不动,济南蒜商收入缩水三成。“这大蒜多少钱一斤,零卖吗?”“零卖5块钱一斤,少了不卖。”这两天,在山东济南二环东路附近某批发市场，蒜商老吴坐在马扎上手里剥着蒜皮,头也不抬地招呼着前来买蒜的顾客。随后又有几位市民经过,多数问完价格就走,只有一位小伙子,问完价后买了包剥好的蒜瓣,花了18块钱。“他是饭店的,去年一拿就是三五包,今年蒜贵都不舍得买了。”老吴说。

半月之前，老吴跟自家兄弟开车去了趟金乡,并以3.5元/斤的价格收了两车大蒜,总共十来吨。“去年一天就能卖三四吨蒜,今年最多卖1吨。主要是价格一涨就卖不动了,销量下滑近七成,收入也缩水至少三成。”

产地蒜农蒜商博弈,贱了不卖,贵了不收。尽管批发零售市场上的蒜价依旧坚挺,但在素有大蒜华尔街之称的金乡山禄国际大蒜交易市场,却上演着另一番景象。这里,没有在大蒜价格上打打杀杀的场景,沉默并僵持已成为目前故事的主旋律。贱了不卖,贵了不收。

据了解，该市场每天进场的车辆明显减少，平均每天有四五百辆进场货车,去年同期每天却多达两三千辆车。这也使得去年还做收蒜业务的李维坤,今年“失业”了。“今年大蒜减产不少,种蒜的都想卖个好价钱,但蒜商却嫌价格出得有点高,压低价格又收不上蒜。只能这么僵着。”

“经过一段时间的大涨之后,实际上,现在的价格已经开始走低。前些天收购价最高到了4.2元/斤,现在已经到3.2元/斤。”而李维坤家的4亩地大蒜是以4元/斤的价格卖出。“比现在的价格是好,但谁知道接下来价格咋样呢！”

大蒜即将入库,蒜价高低月底见分晓。接下来大蒜价格的走势如何?博弈双方均表示今年大蒜价格很难看透。“谁也说不准,但如果这种观望的情绪一直持续到7月下旬,那价格下降的可能性很大。”山东金乡大蒜产业信息协会的一位李姓工作人员表示，今年大蒜早期价格涨得太快,也是导致这场僵局发生的直接原因。

据了解,7月份是大蒜入库时间，大蒜晒干后冷藏,可以一直卖到明年5月。“蒜农方面,随着时间推移，如果不进冷库大蒜将陆续发芽,发芽的大蒜将难以出售。”他表示,当然,如果不尽快收购新蒜,冬春季节可能将会没蒜可卖,很多冷库蒜商都跟大蒜批发商签了合同,如果收不上来蒜他们将承受很大损失。尽管现在还在僵持,但留给双方的时间已经不多,具体蒜价高低或在这个月底见分晓。

唐娜

湖南将全面实施蔬菜基地“准出制度”

据日前召开的湖南省蔬菜工作会议消息，今年湖南省将全面实施蔬菜基地“准出制度”,继续完善蔬菜标准化生产，落实蔬菜从农田到餐桌的全程质量追溯体系。所有蔬菜生产企业和合作组织将全面实施基地“准出制度”，逐步实现全省所有市县100%实行蔬菜基地准出和市场准入制的目标。 周勉

陕西建300个农业园区助推“菜园子”建设

据陕西省“菜篮子”建设工作会议消息,“十二五”期间,陕西将建成300个省级农业园区，带动发展各类农业园区2000个,实现园区与“菜园子”建设相互促进、同步发展。陕西省农业厅厅长王宏介绍,为提升“菜篮子”建设,“十二五”期间,陕西将以农业园区为平台，使园区规模占该省耕地10%以上。同时,将重点围绕大中城市蔬菜自给,在城市周边集中建设30个设施蔬菜重点县和40个基地县。 陈晨

多省启动新麦托市收购预案

据河南省郑州市粮食批发市场和商品交易所消息，为打破新麦购销市场的低迷局面,目前,六个小麦主产省中已有安徽、江苏、湖北、河南、山东五个省启动了托市收购预案。从6月12日起,江苏、安徽、湖北三省分别启动了小麦托市收购,河南、山东也分别于6月18日、22日相继启动了小麦最低收购价执行预案。托市收购启动区域粮库收购价格基本集中在1.01—1.02元/斤,部分地区市场收购仍低于托市价格。 张荣胜

山东“胶蔬靓冠”终结国外油菜种子市场垄断

近日，山东省胶州市胶北镇农民王奕洪培育出的青岛自主蔬菜品牌——“胶蔬靓冠”油菜种子推向市场，一举结束了油菜洋种子的市场垄断局面。此前,我国种植油菜中高端种子主要依靠日本进口。今年,王奕洪的1500多亩“胶蔬靓冠”油菜种子,明年春将远赴福建、广东、云南、甘肃等省市,与“洋种子”一较高下。

农民出身的王奕洪是胶州市东茂蔬菜研究所所长,1997年开始研究培育胶州大白菜种子，他的团队已发展到16人,先后研制出“胶蔬秋季王”、“胶蔬夏5号”等10多个白菜新品种,不但品质好、产量高,而且抗病性强,受到全国种子客商的青睐。谈起为何会繁育油菜种子，王奕洪说:“油菜和白菜都属于十字花科，我们有白菜的育种经验,靠别人吃饭不能靠一辈子,所以我就想培育自己的油菜种子。”

自2002年开始,王奕洪带领他的科研团队开始了油菜种子的培育。最初他高价从外地买回洋种子用于分离材料。杂交种子的选育工序极其繁琐。一年、两年、三年……分离出的材料不是稳定性不行,就是亲和指数不够。面对一次次失败,王奕洪从不气馁,决不放弃。功夫不负有心人,2005年,他们终于分离出可用材料。经过组培杂交、田间对比试验、大田繁种、小面积试种等,2008年,“胶蔬靓冠”面世,2010年，该成果被评为青岛市科技进步奖二等奖,今年“胶蔬靓冠”种子产量将突破20万公斤,并出现了供不应求的情况。因为这个品种价格低、生长快、产量高、口感好,一推向市场便打破了国外的垄断局面。

业内人士介绍,“胶蔬靓冠”品种的培育成功，在我国青梗菜育种史上具有里程碑式的意义。200元/千克的价格仅为洋种子的三分之一，产量也比洋种子提高15%到20%。

任献文