

【地方案例】

江西奉新成立
首家合作社联合社

近日,江西奉新沃丰水稻种植合作社负责人、80后女企业家吉兰牵头注册成立了“奉新县众联水稻种植农民专业合作社联合社”,成为该县首家农民专业合作社联合社。

今年初,在该县农机、农业等部门的协助和支持下,80后女企业家吉兰牵头组建了奉新沃丰水稻种植专业合作社,并与赤岸镇的云文水稻种植专业合作社负责人李云文、百友农机农民专业合作社负责人李百友、乡源农机服务农民专业合作社负责人李斌、“奉新机王”种粮大户李焕国等达成协议,强强联合,共同投资建设赤岸镇沿里万亩全程机械化示范基地,并成功申报全国水稻生产全程机械化示范区。

近半年来,该团队加紧建设,干洲镇乌岚村的2000亩全程机械化服务基地、赤岸镇沿里村的万亩全程机械化服务基地同时开工建设。

王莽

云南曲靖市提升
农民合作社生产经营能力

今年,曲靖市创新农民合作社发展模式,强化人才队伍建设,大力扶持农民合作社开展“农社对接”“农批对接”“农超对接”“农企对接”和“农校对接”,着力提升农民合作社的生产经营能力,带动更多农民增收。

目前,曲靖市有各类农民合作社3085个。制定生产技术操作规程和产品质量标准,让合作社统一组织经营、统一采购供应、统一标准生产、统一储运服务、统一产品营销、统一产品认证和统一技术培训等服务共享。支持农民合作社开展无公害农产品、绿色食品、有机农产品及地理标志农产品“三品一标”认证,鼓励农民合作社积极注册商标。

大力推进电子商务应用,促进农产品网上销售,指导农民合作社利用互联网等现代信息技术开展生产经营、技术培训、社务管理、电子商务,努力实现财务会计信息化、社务管理数字化、产品营销网络化,不断提升农民合作社信息化建设水平。

刘成龙

到2020年四川将
重点培育5万个家庭农场

近日,四川印发《四川省“十三五”农业和农村经济发展规划》(以下简称:《发展规划》)。根据《发展规划》,“十三五”期间,四川将以“三区、三园和一体”建设为载体,聚集农村资金、科技、人才、项目等要素,大力发展多种形式适度规模经营,积极培育新型农业经营主体,加快推进社会化服务体系创新,创新带动联结机制,积极构建集约化、专业化、组织化、社会化相结合的现代农业经营体系,加快推动现代农业的发展。

根据《发展规划》,四川将完善补贴、金融、保险、设施用地等政策,引导农民工返乡创业,积极培育专业大户、家庭农场、农民合作社、农业产业化龙头企业。积极培育专业大户和家庭农场。到2020年,全省重点培育6.4万个专业大户,5万个家庭农场。

规范发展农民合作社,到2020年,全省培育发展8.5万个农民合作社。壮大龙头企业实力,到2020年,全省建成省级农业产业化龙头企业9200个。加快培育新型职业农民,大力培育以生产经营型为主、兼顾专业技能型和专业服务型的新职业农民。

李春雨

农民成立合作社 千亩水稻项目助脱贫

吴川樟铺镇下村村通过土地流转将1100多亩农田集约起来,以租赁的方式租给合作社进行耕种,租金返回给农户;与专业合作社共同投入资金400多万元,签订合同约定每年12万元返还固定收益给贫困户;鼓励贫困户积极加入合作社,成为合作社社员并参加合作社就业培训,并鼓励贫困户参与合作社就业安排,帮助本地劳动力就业。该脱贫模式在当地极大地带动起了贫困户的脱贫激情与行动,广东省委党校温松博士也专程进行了详细的调研,发现该农民合作社无形中促进了村庄民主决策的发展。



给农户;村委会通过扶贫专项资金投入80万元,合作社每年返还固定收益12万(本金收益)给贫困户,同时将贫困户加入合作社,通过在该项目实现本地就业,共同开发下村村农田水稻种植项目。

据悉,该项目预计总投资411.2万元,其中合作社投资331.2万元,村委会投资80万元,扶贫资金投入专款专用,村委会通过扶贫专项资金投入80万元,合作社每年返还固定收益12万(本金收益)给贫困户,预计有劳动力的贫困户61户每年每户收益1500-1600元;五保户、无劳动低保户31户每年每户收益价值900元的大米;鼓励贫困户加入合作社,通过在该项目实现本地就业,通过培训,解决劳动力本地就业;目前提供固定岗位8-10个,年薪2万左右,在春种秋收农忙期,聘请贫困户作为临时工,日薪70-90元。

农民合作社无形促进村庄民主决策发展

下村村合作社是如何归集土地的,合作社又是如何组织运作的?为此,笔者进行了深入了解。合作社有五个发起人,其中陈华是他们的技术骨干,其原来已经在村里种了100多亩水稻,熟练掌握种稻的各个环节技术,经验丰富。陈伟胜早前家境艰难,成年后长期在外做建筑外墙工程,父母年岁日长,不再想出去漂泊。同时看到小时候自己也耕种过的这么大的良田被一块一块的丢荒,倍感心痛。于是决定和村里有同感的同伴合伙种田,这个想法也得到了村组长的支持。合作社成立后,他们在组长协助下,一户户谈下耕地转租合同,有些实在不愿意出租的农户也通过置换(即用片区边缘质量相似甚至更好的田置换农户位于片区中间的田地以便于机械化耕作)成功解决,同时也跟村小组签订了承包合同。土地归并完成后,合作社的几个发起人自己动手,对土地进行了五次深翻,使其具备了耕种条件。水稻收割后,合作社

并不直接卖稻谷,而是出资建了个小型加工厂,加工成米并且注册了商标,去年的大米很快销售一空。此外,他们还把本村其他村民的稻谷收购起来加工成米,前提是他们种的水稻品种要和合作社保持一致(合作社使用的品种来自湛江市农科所,同时农科所也为合作社提供技术支持)。陈伟胜告诉笔者,种田是个严重依赖责任感(到什么时令就得干好这个时令的事情)和经验的活计,只是想拿钱买块地,然后雇人种植,产量和品质基本上很难保证。五个发起人农忙时节全部泥水一身,带动雇用工人(贫困户)进行精耕细作。

经过一年实验,效果不错,隔壁很多村也想跟其合作,提供土地给他们耕种。目前签了合同的土地,已经到了1100多亩。在采访过程中,笔者注意到一个细节,在租地过程中,合作社始终坚持一个原则,那就是土地所在的村要想租地给他们,必须先开村民会议,村民同意并且完成公事程序后,他们才考虑合作,也有村干部过来跟他们说他们村也有地,希望合作社来租,但合作社如果了解到该村没有征求村民意愿,他们会拒绝合作。陈伟胜表示,万一签了合同,进去施工村民不同意,承受损失的是合作社。可见,合作社在保护自己的同时还无形中促进了村庄民主决策的发展。

“要让贫困户真正实现脱贫,少不了扶贫项目基层民意的合力推动。政策宣传到位,民主决策到位,实惠到位,自然贫困户脱贫致富有望。”驻村干部刘亮说。广东省委党校温松博士称,他在基层调研过很多村庄,有些在外打工的农户宁可让分散在各户的耕地丢荒,也不愿转租给他人,导致土地虽然确了权,但要想集中起来规模化耕种障碍重重,难以实现农业产业化经营。下村村合作社的成功实践无形中促进了村庄民主决策的发展,这也算是意外收获。

欧丹丹

【做法】

湖北咸宁利民合作社“圈粉”为卖菜

5月2日,湖北省咸宁市咸安区高桥镇利民农业服务专业合作社负责人李建军拿起手机熟练地发了一条微信并配了几张果蔬美图:“高桥刘英基地茄子、辣椒、水果黄瓜已大批量上市啦!”不一会儿,朋友圈内就有几批客商、团队联系收购采摘事宜。

高桥镇位于幕阜山区,生态环境优良,但贫困人口较多。李建军今年50岁,是乡镇农技站的老技术员。前些年,他本着“盘活乡土特色农产品,助力精准扶贫事业”的宗旨,牵头成立了利民合作社,并在微信上注册了“幕阜人家”网络营销平台上。

谈起玩手机电商的初衷,李建军坦承是被市场形势逼出来的。他告诉记者,合作社现在初步做到了标准化种植、产地初加工、包装、无公害认证、销售等“一条龙”,但销售一直是合作社的短板,现在出门跟客户介绍特色农产品,网络上、手机上没有点东西展示还真不好意思。何况合作社的生产基地位于相对偏远的山区,

要想宣传推广给更多人,必须要上网。于是,他下定决心要把电商平台做起来。

说做就做,尽管合作社规模还不小,李建军仍对网销自信满满,不仅在微信、淘宝上推广,还自建网站。在当地农业部门的支持下,合作社有包装盒销售的特色农产品上都贴着一张产品溯源二维码,用手机扫一扫,就能知道产品的相关信息。

其实,李建军的自信是有底气的,因为合作社的主打产品之一“白水萝卜”质量确实好。据了解,咸安区高桥镇白水畈村这片500多亩的农田属于幕阜山泥沙淤积三角区,土层深厚,土壤疏松肥沃,含水充足,透气性能良好,所产萝卜皮薄个大,汁多味甜,肉质脆嫩。名传乡里,曾被列为贡品,是咸宁市的地方特产。

尽管“白水萝卜”口感明显比普通萝卜好,可在前几年,由于没有打出品牌,很多采购商只是把白水萝卜当普通萝卜收购,优质并没有优价。

“靠山吃山,靠水吃水。要想增加收入,还得从萝卜上下功夫。”白水畈村支书刘明韬说。熟悉刘明韬的都喊他“萝卜支书”,每逢有萝卜滞销时,区、镇、村三级干部纷纷出动,城里爱心人士相继伸出援手,刘明韬作为中间人,有时甚至要带着村民送萝卜上门,累得不堪重负,他说,这种传统模式必须打破。

“品牌化是推动白水畈萝卜效益最大化的方向。”去年上任的高桥镇党委书记王顺荣在扶贫攻坚调查中,深切感受到了农民“丰产滞销”之痛。她认为,优质特色农产品肯定有市场需求,为了给农户注入信心,一定要打响“白水萝卜”的品牌。

高桥镇政府通过联合商超,举办2017首届高桥民俗年货节,吸引万余名游客前来采购农特产品。同时,与咸宁市新媒体平台对接,开通了网上销售,市民网上下单,网下及时配送。“高桥镇要把白水萝卜作为有区域特色的有机农业品牌精心打造。”王顺荣说。

何红卫