

由种粮大户“毁约弃耕”引发的调查与思考

适度规模才是种粮增收保障



●种粮大户面临多重压力

“这两年，我因粮价过低赔了1600万元，去年就干不下去了。”新年刚过，流转8000多亩土地种粮的鲁北人老闫就“撂挑子”不干了。山东菏泽、济宁等地不少种粮大户也反映，这两年玉米价格下跌幅度太大了，每公斤比2014年便宜七八毛钱，按亩产600公斤计算，每亩少收入四五百元。

“国际粮食进口多，而且质优价廉，受国际粮价的冲击，国内粮价这两年下降，而且去年自然灾害频繁，”流转了16000亩土地、有着“河南粮王”之称的息县农民柳学友表示，他认识的70%的种粮大户去年都效益不好，不少种粮大户选择另谋生路。

不仅是玉米小麦产区，南方水稻产区一些大户也面临粮价下降之忧。江西丰城市小港镇种粮能手张俊杰经营1900多亩水田，去年纯收入下降了近三成，少了15万元左右。

“这两年连遇阴雨和高温天气，产量持续下降。粮食收购价格又下滑得厉害。2015年晚稻出售平均价为1.26元/斤，2016年只有1.17元。”张俊杰介绍。

与粮食价格形成鲜明对比的是，种粮成本特别是土地流转价格居高不下。近年来，随着“三农”环境不断向好，社会资本加速涌入农村“包地”，推高了土地租金，一些种粮大户坦言“如果给不起价格，根本包不到地”。

湖北随县农民钱胜，2014年返乡创办祥瑞农业种植专业合作社，共流转土地3800亩，没想到去年亏损160多万元，让他打起了退堂鼓：“2016年水稻和小麦每亩投入成本2153元，收入1727元，亩平净亏426元。租金是最大的成

【延伸阅读】

规模经营的关键在于适度

专家分析，当前我国农业发展面临农产品价格“天花板”与成本“地板”的双重挤压，种田大户效益下降甚至亏损，与农业发展的客观形势密不可分，但也有摊子铺得过大、经营管理能力跟不上等主观原因，反映出一些新型经营主体对农业规模经营存在盲目冒进的问题。

规模经营产生规模效益，扩大经营规模是实现农业增效的重要途径。但专家指出，规模经营要“适度”，并不是越大越好。

湖北省社科院农村经济研究所所长邹进泰表示，中央一号文件讲发展“适度规模经营”，符合中国国情。种植大宗农作物，利润不高，经营规模超过一定限度反而会带来效益下降。他走访过一些种粮大户，了解到，在当前情况下，一

近年来，各地为破解“谁来种地”难题、保障粮食生产稳定，积极引导种粮大户、家庭农场等发展粮食规模经营。但目前一些地方却不断曝出种粮大户亏损乃至“毁约弃耕”，引起社会广泛关注，值得深思。

本，每年每亩625斤稻谷，折算现金为800元，每年仅此一项支出304万元。”

一些种粮大户还反映，当前规模化种粮还存在贷款难、保险赔付标准低、社会化服务不配套、经营权不稳定等难题。

●引导规模经营健康发展需综合施策

无论如何，种植大户“毁约弃耕”，受损失的不仅是自身，还影响农民收益、粮食安全和农业可持续发展。

专家认为，应进一步加强流转管理和服。对欲流转土地进行粮食规模经营的主体，要考察其经营能力、经济实力和信用水平，防止其经营规模与实力能力不匹配，给农业生产和农民利益带来风险；对流转价格加强指导，防止土地流转价格与市场粮食价格脱节；对流转纠纷加强调处，维护好农民权益和农村稳定。此外，还要建立土地流转风险保障金，防止因经营严重亏损给承包农户带来损失。

“要想从根本上防止‘毁约弃耕’现象发生，还要从解决种粮大户现实问题做起，让种粮有利可图。”多位受访专家、基层干部和种粮大户均持此观点。

江西省农业厅政策法规处处长胡仲明表示，种粮直补、良种补贴和农资综合补贴等农业补贴直接发放给农民，而新型经营主体基本上拿不到，还要支付土地流转费用和承担所有风险，不利于其发展壮大。江西省委党校农村问题专家刘勇认为，目前政府对各类新型经营主体的发展阶段和实际需求有针对性的扶持还不够，今后应增强扶持政策的针对性和有效性。

“粮食属于风险高、收益少的行业，我认为

迫切需要解决的，就是贷款难、保险弱问题。”湖南汉寿县昌元水稻种植专业合作社理事长张昌元说。他介绍，目前农业保险只有减产30%才能启动赔偿，最多每亩赔380元，而每亩的物化成本有五六百元，而且风灾、低温都难以纳入保险范围，他建议进一步扩大保险范围、提高赔偿标准。

河南息县农民柳学友则谈到，种粮大户多是文化程度不高的农民，对新品种、新技术接触少，应加强对职业农民的培训和指导。

“规模经营不是单一的土地集中，农业规模经营有多种实现途径。”多位基层农经工作者表示，中央一号文件提出要发展土地流转型、服务带动型等多种形式规模经营，通过土地股份合作、土地托管、代耕代种等形式，发展服务带动型的农业规模经营，可以有效解决单家独户无法使用大型农机具、与市场对接难等问题，具有更广阔的前景。各地在扶持种粮大户、家庭农场的同时，应大力引导发展规模带动型规模经营。

“农民进城打工，我帮农民打工。”湖南省汉寿县金穗米业种粮合作社理事长童晓华形象地描述土地托管服务。据他介绍，通过统一提供耕、种、管、收等服务，双季稻每亩为农民增收400—700元，单季稻每亩增收200—500元。他计划在稳定流转面积的基础上，扩大托管面积到5万亩。

多位受访专家表示，土地托管没有割裂农民与土地的联系，农民仍然保留着对土地的经营权、决策权和收益权，解除了农民的后顾之忧，经营主体也不需要承担高额的土地租金带来的生产经营风险，还能通过提供统一服务提高收益，是符合当前农村实际的一种规模化经营形式，值得推广。 徐刚

产量就达到了‘极限度’。种的土地是少了，但单产提高了，三三得九，不如二五一十。”

“如果管理和销售跟不上，规模大了肯定赔钱。管理好了，200亩比1000亩效益还要好。”河南淅川县绿源种植专业合作社理事长谢玉江说。他最初也计划快速扩张，但深思熟虑后还是放慢了脚步，至今也只流转了500亩土地，由于管理精细，发展稳健，这两年取得了良好效益。

从数百亩到几千亩，甚至上万亩，对经营者能力、资金、装备水平提出完全不同的高要求，跟不上变化，亏损不可避免。“一个或几个家庭合作，就可以种几百亩。而经营几千亩，意味着经营者需要实现从‘个体户’到‘公司管理者’身份的转换。”安徽省农委种植业局副局长黄秋云认为，并不是每个种粮大户都能够顺利转型。 徐刚

务农业巨灾风险的能力。

全国政协委员骆沙鸣表示，应从供给侧推动我国农业保险创新，落实“十三五”规划《纲要》提出的完善农业保险制度。骆沙鸣认为，应进行巨灾风险分散方式创新，可通过国家财政资金、农业保险保费收入、税收减免和农业巨灾风险的证券化多渠道筹集建立农业保险专项基金，以财政拨款方式建立农业受灾补偿基金，每年追加一定资金到农业受灾补偿基金中，以应对大灾害出现时，弥补农业保险公司的超额理赔部分。

全国政协委员杨超建议，由财政部、保监会会同农业部、住房和城乡建设部、林业局等部门探讨以农业保险形式发放部分农业补贴，并适当提高部分险种的保费补贴比例，推进建立财政支持的农业保险大灾风险分散机制；国有大型保险机构发挥政治优势、网络优势、技术优势，积极探讨创新的保险产品，把资源向中西部、生产大县倾斜。 高文

重庆“品牌主粮”
探索农业供给侧改革新路
让“赔本生意”变富农产业

进入3月，武陵山深处的重庆酉阳县花田乡春天气息渐浓。春耕时节，山顶上的蓄水池已开闸，汩汩清泉从出水口喷涌而出，顺山势而下，沿着30多公里渠系，滋润着5000多亩稻田。

远观花田乡层层叠叠的水稻田，宛如镶嵌在山间的一块块美丽碧玉。靠着这些绿色、洁净的土地资源，花田乡农民一亩田种出了3000多元的水稻产值，群众有了脱贫致富的主干产业。

搁在几年前，这里却是另一番景象。花田乡气候、水源条件优良，水稻种植历史悠久。但受制于一家一户种植，稻种杂乱，生产流程不统一，经济效益差。农民不愿种粮，乡里水田撂荒率一度超过30%。

为了让稻米经济重拾活力，花田农民想到“抱团取暖”，以股份合作社为平台，统一稻种采购、种植流程和销售渠道，用高品质稻米抢占中高端消费市场。

“好山好水种出好粮。”合作社理事长陶涛介绍，这几年合作社重点做了两件事：一是坚持有机种植标准。现有的5000多亩水稻，保证种植全程“喝”山泉水、“吃”有机肥。为了把零化肥、零农药的种植要求落实到位，稻田四周区域还安装了12个摄像头，实时监控，规范合作社社员生产流程。二是与专业化公司合作，统一打造、推广“花田贡米”品牌，线上、线下统一销售，提升稻米附加值。

靠有机种植和品牌推广，花田稻米种植合作社出产的优质大米，虽然单产比普通大米低40%左右，价格却高出4倍以上。“花田贡米”也成了酉阳县的“品牌主粮”，成为国家地理标志农产品。

地处西南丘陵山区的重庆，人多地少、土地细碎，稻田多是“巴掌田”。随着农村劳动力、农资成本逐年上涨，种粮在许多农民眼中成了“亏本生意”。为此，在农业供给侧结构性改革过程中，重庆多地以稻米为重点，提出“品牌主粮”思路，通过绿色、科学种植，走差异化、品质化新路，让种粮重新成为有奔头的产业。

重庆江津区充分利用当地土壤富含硒元素的独特优势，重点推出富硒大米等健康农业品牌。江津区石蟆镇三关水稻合作社的106户农民，统一经营着2600多亩稻田，按照统一供种、统一施肥、统一田间管理的标准，种植富硒大米。合作社社长李洪祥说，目前合作社富硒大米产品分成三级，售价最高的有机转化认证大米，售价达到70多元/斤，其余等级的平均价也能超过10元。

除了面向市场统一包装销售外，合作社还搞“私人定制”，消费者可以先掏订金，提前定下1亩水稻田，在秋收时节，合作社将向其专送500斤精品大米。

稻米富不富硒，口说无凭，需要严把质量监督关。“为了做好富硒稻米等农产品的质量监督管理，区里专门成立了富硒农产品监督检验检测中心，添置专业设备，配备技术人员，为农产品免费检测硒含量。”江津区农委副主任张洪介绍，目前江津已初步建起了集生产、加工、销售、监管于一体的富硒主粮产业链条。

如今，影响力不断扩大的“品牌主粮”不仅能吃，还能观光游览，进行农事体验。专门推动江津富硒产品一三产业融合的重庆富硒网总经理邹玲说，为了抓住市场商机，企业推出了“硒游记”农业观光购物旅游专线，2016年有1000多人参与，人均消费额在500元以上。 李松

完善农业保险仍有瓶颈需要突破

政协委员呼吁尽快建立大灾保险

全国政协委员、中国太平洋保险集团股份有限公司董事长高国富表示，农业保险发展10年来取得了显著的成效，各农业保险经营主体也不断开拓创新，持续推进农业保险扩面、增品、提标。近年来先后推出了价格指数保险、气象指数保险等创新性的险种，借助保险业在大数据和技术方面的优势，有效地降低了成本，更好地让利给广大农民。

“要进一步完善农业政策性保险，为农民撑好‘保护伞’。”张波认为，政策性农业保险还有不少瓶颈需要突破：比如对于小额的保险，农民在意识上还不够强；怎样更好地理顺保险机制，刚开始需要有关部门强有力地推动；遇到巨灾的时

候，不能由一家保险公司来承担，要采取分保的办法。

全国政协委员、隆平高科常务副董事长伍跃时建议，对与种植业有关的农业保险存在的主要问题，需要持续进行扩面、增品、提标、创新，开发满足新型农业经营主体需求的保险产品，助推种植业提质增效。他还进一步建议，应针对新型种植经营主体开设“基本险+土地成本附加险”的保险产品。

“近年来自然灾害频发，农民的防灾、抗灾减灾能力又相对较弱。”高国富建议通过财政补贴，鼓励农业保险创新；持续优化农业巨灾风险防范机制，通过健全信息共享机制，提升保险主体服