

转型季

聚焦沪郊新型农民

“女承母业”续农梦,种出“金奖”水稻

【人物档案】 屠丹青,女,1987年5月生。2010年毕业于上海第二理工大学国际商务专业,现从事家庭农场的工作。2012年,屠丹青辞职回到农村,和母亲共同经营合作社。来到合作社后,她引进新品种,采用新技术,水稻种植从最初的500余亩发展到近900亩;水稻单产由过去的500多公斤,提高到了650公斤;水稻的栽培技术从抛秧种植到如今全程实现了机械化移植;稻谷的销售从原粮销售到如今的稻米精加工包装配送;合作社社员从3名社员股东到带动周边300多名农户。合作社生产的大米卖相好,吃口好,在当地已小有名气,合作社种植的“秋优金丰”品种,也获得上海市“优质农产品”金奖。2015年初,屠丹青领衔创办了一个面积近300亩的家庭农场,踏上了农场主的独自创业之路。



【动向】

重庆市供销合作社 引领创办农民合作社

重庆全市供销合作社系统采取资本注入、股份合作、项目合作、要素合作等方式,以6种模式发展农民合作社,目前共引领创办农民合作社21000多个,占全市总量的80%。农民合作社成为当地推动农村发展、实现农业现代化、带动农民增收致富的重要力量。

一是“涉农企业(公司)+合作社+基地+农户”的抱团发展模式。主要由企业提供资金、技术和服务,农户以土地确权入股、现金入股或者土地流转等形式加入农民合作社(股份合作社)。由合作社独立核算经济效益;合作社进行“六统一”,即:统一生产规划、统一供种育苗、统一施肥防病、统一信息服务、统一品牌包装、统一人才培养;企业进行保底收购、宣传营销和集中销售。此种模式能集中用好“土地、劳动力、资金、技术”等资源,抱团做大做强地方产业,以产品购销规模作为物资购进、产品销售的最大优势,形成区域内具有较强影响力的产品品牌。

二是“基层供销社+农会+农民合作社+基地+农户”的合作共赢模式。主要由基层供销社牵头,各类合作社共同成立农村合作组织联合会,由基层供销社提供农资、化肥、农药、种子产品等供给指导服务,并提供全面的病虫害防治、测土配方施肥等庄稼医生服务和农产品销售服务;农会提供信息技术、人才培养、信息共享等服务;合作社具体组织农户进行农产品生产和管理。

三是“村支两委+农民合作社+基地+农户”组织带动模式。主要由村委会牵头,结合本村地理优势和村级组织的领导协调能力,选择发展适合当地发展的优势产业进行合作,带动当地农民致富。如,丰都县江池镇横梁乡村旅游专业合作社,由当地村委会牵头成立,主要采用对社员进行统一登记、建档立卡、制度上墙、纳入旅游资源数据库,实行挂牌经营;对游客实现统一接待、统筹安排、统一价格、统一服务标准和统一监管投诉;对市场环境按照统一规划、统一结构、统一风貌、集中建设的“三统一、一集中”打造市级示范农民新村、市级高山生态扶贫移民示范区和武陵山区乡村旅游示范区。

四是“科研院校+农民合作社+基地+农户”校社合作模式。主要由科研院校提供技术支撑,合作社从事课题研究,培育新品种,推广新技术,带动农户共同发展。

五是“企业+连锁店+农民合作社+基地+农户”联动共赢模式。采用“龙头带动、统分结合、一次分红、二次返利、兜底回收、品牌销售”,由合作社统一育苗供种、统一监督管理、统一饲料(农资)供应、统一病害防治、统一技术培训、统一收购销售等服务,企业以保障农户利益为前提进行保底价格回收,以连锁店等形式将产品精细化、品牌化销售,形成产品联动互助共赢模式。

六是“农民合作社+基地+农户”共同发展模式。主要由当地种养大户牵头,按照自愿联合原则做大做强产业,按照“统一生产、统一技术、统一标准、统一销售”的方式,以“短平快”为原则,优先将合作社产品组织起来销售出去的方式。

刘湛

放弃“金饭碗”与母亲携手创业

屠丹青的家在闵行区浦江镇。浦江镇是上海市“一城九镇”规划中的新型城镇,也是闵行区目前唯一的一个农业大镇。2009年,屠丹青的母亲在当地创办了一个占地500余亩的粮食专业合作社。2012年,屠丹青看到中央一号文件关于“聚焦农业科技,着力解决农业生产力发展问题”,明确提出“要大力培育新型职业农民”的内容。这个文件引起了她极大的兴趣和对农业的关注,也由此开始了她对梦想的对未来的规划。

看到母亲创办的粮食专业合作社正走向规模化经营,屠丹青产生了一种想和母亲共同创业、当一名现代职业农民的冲动。当时,很多人不理解她,觉得她放弃银行这个好端端的饭碗,偏要端

素劳动者和带头人。为此,屠丹青除了在生产实践中向母亲和老农民请教,还利用农闲,白天参加各类相关的农业培训,晚上挑灯夜读农业科技报刊,上网搜寻相关农业信息。

主动学习科学的种田知识

屠丹青深知,要想当好新型职业农民,一定要有科学的头脑,要掌握科学种田的知识。传统农业技术单一,传统农民凭经验生产,不善经营,而新型职业农民具有一定的经营管理、市场营销与产业开发能力,应该成为农业专业化生产、产业化经营,适应市场经济的高

素质劳动者和带头人。为此,屠丹青除了在生产实践中向母亲和老农民请教,还利用农闲,白天参加各类相关的农业培训,晚上挑灯夜读农业科技报刊,上网搜寻相关农业信息。

在和母亲一同创业的过程中,屠丹青引进新品种,采用新技术,水稻种植

领衔带头创办家庭农场

2015年初,得知闵行区将要加快推进家庭农场建设的消息后,屠丹青与母亲商量并得到闵行区农业主管部门批准,领衔创办了一个面积近300亩的家庭农场。由此,她开始了又一段追梦旅程,踏上了农场主的独自创业之路。

为了更好地做好角色转变,屠丹青再次启动“充电”模式。她报名参加了闵行

区第二期家庭农场主的培训班,系统学习了各级政府的支农惠农政策、农业法律法规、粮食高产优质栽培技术、农业经营管理与市场营销等知识。通过这次学习,她进一步掌握了家庭农场经营者从事农业的科技知识和实用技能水平。并把所学的知识及时运用于生产实践中。

半年农场主的实践,使屠丹青更深刻

地感受到解决好“谁来种地”的迫切性,认识到“如何种好地”的重要性。半年时间的独立操作,也让她更直接地体会到创业的艰难,感受到自己距离优秀新型职业农民的差距。

从最初的500余亩发展到近900亩;水稻单产由过去的500多公斤提高到了650公斤;水稻的栽培技术从抛秧种植,到如今全程实现了机械化移植;稻谷的销售从原粮销售,到如今的稻米精加工包装配送;合作社社员从3名社员股东,到带动周边300多名农户。合作社生产的大米卖相好,吃口好,在当地已经小有名气。合作社种植的“秋优金丰”品种,也获得上海市“优质农产品”金奖。

屠丹青现在的理想是通过自身的努力,成为一名有创业精神、有经营管理能力、有较高经济收益的优秀家庭农场主。

屠丹青的“追梦”才刚开始,她未来的路还很长,但她扎根农业的信念坚定不移,争做优秀职业农民的理想也将坚守不变。

□文字整理: 欧阳蕾妮