

[地方案例]

湖北天门专业合作社
联姻家庭农场

4月初,湖北省天门市石河镇界牌村聚鑫家庭农场里,来自华丰农民专业合作社的农机正忙着耕作。农场主是界牌村村民陈祖玉。去年7月,他挂牌成立聚鑫家庭农场后,承包耕地、鱼塘面积共260亩。农场还有另外一块牌子:华丰农民专业合作社第十二分社。这是天门探索的“1+N”土地流转新模式:农民专业合作社与家庭农场组成利益共同体。据华丰合作社理事长吴华平介绍,今年,华丰通过成立分社的形式与家庭农合作,探索土地流转新模式,首批与佛子山、蒋湖、天门工业园等地的16个家庭农合作。根据双方协议,合作社通过“卖服务”形式为家庭农场提供农机、技术服务,家庭农场与华丰资源共享、互利共赢。其种植、管理和销售模式与合作社同步,唯一不同的是农场资金独立核算。

彭磊

新疆富民蔬菜合作社
利用微信服务社员

今年初,新疆巴音郭楞蒙古自治州博湖县富民蔬菜专业合作社服务社员有了新途径——微信,该农民专业合作社理事长王博峰以合作社名称注册了微信号,组建了以合作社社员为主的微信群,微信群里还有内地客商、农资经销商、县农广校老师、县农技推广站技术人员。

合作社社员将蔬菜的照片等信息发到微信上,由合作社统一通过微信与客商洽谈,把蔬菜销售到全国各地,社长王博峰说:“微信真是太方便了!现在不出门就可以卖菜,还能了解全国的蔬菜行情、向农业技术人员请教问题、参加农广校的课程学习。”

博湖县富民蔬菜专业合作社于2013年被列为“国家重点蔬菜生产县”,2013年被评为自治区级农民专业合作社示范社,现有社员170人,该合作社所在的本布图镇更是博湖县优质蔬菜的生产基地,种植陆地蔬菜或大棚蔬菜已成为广大农户的主要收入来源,在带动当地农民增收方面发挥着重要作用。

王陆斌

河北承德培育典型
推进农民合作组织发展

承德县本着持续富民增收的目标,强化农民合力闯市场的能力,多方着力促进农业产业组织健康完善,实现“农民专业合作组织”多样性、跨越式发展。

承德县采取培育典型、带动发展的推动模式,按照“发展一批、扶持一批、规范一批”的思路,选择20家产业特色明显、有一定带动能力的合作社开展试点示范,选择10家进行规范提升。目前,已建立联合社4家,已获批复国家级示范社1家,省级示范社7家。

强化扶持,推动发展的跟进模式。承德县加大扶持力度,每年推荐6—8家承担市级以上扶持项目,支持发展资金约200万元,列支不少于40万元支持县级优秀社。对获得“三品一标”认证的企业给予奖励补助,对申报的农业项目优先立项。

深化服务,促进发展的助力模式。动员组织合作社参加农产品展销会,帮助拓展销售渠道。派技术人员开展咨询、指导,帮助解决技术问题。截至目前,全县新增农民专业合作社108个,总数达到431个。出资额59436万元,成员人数8462人,覆盖全县23个乡镇378个村,辐射带动农户3.36万户,形成了各产业均有较强合作社带动的良好局面,并实现多样性、跨越式发展。

张万年

陕西省杨凌农业高新技术产业示范区春耕忙

“农科城”的别样春耕图

“清明前后,点瓜种豆”。清明节前后,在陕西省杨凌农业高新技术产业示范区的田间地头,一座座设计独特的“专家大棚”此起彼伏,众多职业农民在流转来的土地上躬身忙碌。伴随着政策与技术双翼的展开,被誉为中国“农科城”的杨凌春耕呈现出别样的繁忙景象。

“专家大棚”学问大

在杨陵区揉谷镇中来种植专业合作社,走进被当地农民称之为杨凌教授们写在大地上的论文“专家大棚”——双层塑料大棚,有如沐盛夏的感觉。“这才仅仅盖了一层薄膜被”,45岁的合作社理事长王中来介绍说,这种新型塑料大棚的利用率比传统大棚要高得多,“温室砖棚光墙就要1.5米到2米厚,两亩地只能种1.5亩,而现在能利用到1.8亩。”

“在设计上,大棚南面设计成10米,北面设计成7米,这种不对称不仅增加采光面积,更主要的是棚内有一个内循环增温系统,可以在冬季自然提升棚内温度。”大棚设计者、西北农林科技大学园艺学院李建明教授说。

在这个占地1.5亩的大棚里,嫩绿的哈密瓜苗已经长到几十公分高。王中来来说,杨凌昼夜温差大,让这些瓜果苗子正常生长的秘诀,是大棚内北侧一条很有“说道”的浅沟。“这是一个秧热发酵池,利用农业废弃物,让它发热发酵,在发酵过程中产生热量,来补充棚温不足难题。”

王中来说,除了效益提高,这种新式大棚还能实现自动化管理。“现在一个人能照管四五个类似规模的大棚,而以前一个大棚就得一人照料。马上我们还要在棚内装摄像头,管理员安坐办公室,实时监控作物的生长情况。”

杨凌示范区是我国唯一的农业高新技术产业示范区,拥有西北农林科技大学、杨凌职业技术学院等一批科教单位,有60个国家和省部级研发平台,聚集70多个学科,近6000名农业科教人员。

“职业农民”本领高

3月31日下午,陕西省首批职业农民之一的马新世正蹲在田边搓着土壤看墒情。“过去只需要管好自己的田地,现在担着带领农民朋友致富的责任。”他边搓着手边说。

这个土生土长的关中汉子,年少时在渭河北岸的滩地上学习种瓜,随着杨凌示范区的城区建设,他成了“失地农民”。然而凭借聪明与勤奋,他所组建的种业公司和西甜瓜合作社不仅让自己致富,还带动当地瓜农收入的提高。

“我自己流转来的200亩土地都当试验与展示,是为了让大家看到,用这个品种和方式种出的西瓜能够打开市场。”马新世说,作为农业部认可的高级农技师,他的手机总是响个不停。“推广品种、联系市场、解决种植误区,农民在种植中的任何问题我都要解答。”

“春种瓜果、秋冬种菜,社员一茬挣三四万元没问题,一年收入都在六万元以上。”同样拥有高级农艺师证书的职业农民王中来说,以前他自己种地时,一亩地收入下来也就3000元,



眼看着人家有种植技术的一亩地挣2万元,这才让他决定得挽起袖子在“技术致富”上大干一场。

如今有了技术和政策的支撑,中来种植专业合作社已经拥有800多亩土地,152名社员中80%是职业农民。他们还通过标准化管理赢得良好口碑,有稳定的大客户。如今合作社年收入已经上千万元,不少全国各地的客商都指名订购中来合作社的果蔬。

目前,杨凌已有包括马新世和王中来在内的7人被认定为高级职业农民,拥有中级和初级证书的职业农民更是不少。

举目四望无“大田”

走在杨凌的田间地头,举目四望,当见大棚鳞次栉比,传统的大田种植几乎看不到了。杨陵农业园区办主任崔卫军说,是“土地银行”的创新模式催生了杨凌设施农业的发展。

他说:“作为农业示范区,过去杨凌对外贡献了无数高新技术,本地农业发展却是‘灯下黑’。为了让杨凌农民尽快通过科技致富,我们在2009年成立‘土地银行’,创新土地流转模式,形成集中连片的农田,为农业高新技术应用奠定了基础。”

[问题]

“三高”问题困扰农户春耕备耕

能四处寻访愿意为他担保的公务员。“先尽量找吧,实在找不着到时候再说。”吴立宁说。

二高:真假难辨,购买农资风险高

春耕临近,农资销售网点忙了起来。“这里卖的种子、化肥比到户推销和村边的小店贵一些,但是质量放心。”沈阳市桃仙街道班家寨村的村民老王说。

最近一段时间,老王在家经常能遇到上门推销种子化肥的,有的价格优惠,有的免费车接车送听讲课送礼品。但是对老王来说,宁愿贵一点,也要到正规农资经销店去买。“2010年我图便宜在上门推销员手里买了种子、化肥,说得挺好,秋天一亩地比人家少一多半产量。”老王说,“网点虽然价高,但是要买假种子得负责。”

当前农资市场上农资品牌名目繁多、推销手段五花八门,如何选到安全放心的农资成了摆在农民面前的难题。没办法分辨真伪的农民一方面选择固定销售网点;另一方面不敢买低价农资。

相关专家提醒,农民购买种子时要多比较,到证照齐全、信誉良好的种子企业购买生育期、抗病性适宜当地种植的品种,不要购买没有包装、标签、审定,走街串巷流动商贩的种子,并注意购种时索要发票,留存包装物,以备日后对问

题种子的责任追溯。

三高:人地价格齐涨,土地流转成本高

随着国家对土地流转和现代农业发展的支持,昌图县种粮大户刘文近年来迎来了发展黄金期,种植规模从数千亩增长到去年的1万亩,规模化种植效益也逐渐显现。但最近一二年,成本的不断上升让刘文有些发愁。

刘文说,前些年种子化肥价格不断上涨,这些年农资不涨价了,土地承包价和人工成本又涨了上来,而且幅度不小,对自己规模化经营影响较大。

“这几年来粮价高,销售不愁,每亩地流转费用从当初的五六百元涨到七八百元,而且还有上涨趋势。”刘文说,种植玉米产量、成本都相对固定,流转费用上涨让自己今年的种植规模缩水了一两千亩。

人工方面,不仅普通雇工成本较高,作为农业大户最犯愁的是农村拖拉机等特种车辆驾驶人员数量少,价格高。“农忙的时候,我一天需要雇20个拖拉机手,一方面人很难找,另一方面一个人工一天收费至少300元。”刘文说,农机代替了人工原本让种植成本减少,但是专业人工工资太高,已经吃掉这部分利润。

张逸飞