



上海思甜家禽养殖专业合作社

市区直销店地址：黄浦区西凌家宅路160号 传真：021-58233496 销售热线：

合作社地址：浦东新区大团镇团新村二团1518号 58233820 13671750473

思甜农产品，安全卫生天然绿色。中国著名品牌，通过ISO9001、ISO14001和无公害农产品认证。

300亩立体种养示范基地，采用生态循环方法生产无公害绿色农产品。

产品介绍：“联手”牌系列桃园散养鸡、草鸡蛋、水蜜桃、翠冠梨、葡萄和时令蔬菜。

丹麦：“农业管理者”管出来的农业强国

[异域传真]

越南与以色列
促进农业领域全面合作

越南农业与农村发展部部长高德发日前在首都河内会见了以色列农业部长耶尔·沙米尔，双方承诺进一步促进农业、农村尤其是种子和水工业等方面的双边合作。沙米尔表示，以色列拥有将高科技应用在农业领域、尤其是研究方面的优势，所以很希望能与越南相关专业研究所进行合作。以色列还希望对越出口一些农产品以及展开知识产权合作，旨在确保此领域的各家企业获得保护。高德发建议加强先进灌溉技术应用，并希望该灌溉技术应用将被扩大至数百公顷而不仅局限于试点模型范围。高德发还建议以色列继续协助越南培训有关农业原料加工和采后保鲜、将信息技术应用于水利工程运营管理、气候变化与沙漠化过程、生物学技术及水产等方面。同时表示越南将严格恪守知识产权的规定。

肯尼亚玉米产量
大幅下降

据肯尼亚媒体日前报道，在最近结束的收获季节中，肯尼亚玉米产量较往年大幅下降，意味着消费者物价水平可能将进一步升高，进而影响低收入家庭的生活水平。肯尼亚埃格顿大学最新评估报告显示，由于降雨量少和化肥紧缺等原因，今年肯尼亚玉米产量较往年下降近33.4%。而近期的天气预报显示今年第四季度降雨量仍较少，因此消费者需要为可能到来的食品价格上涨做好准备。评估报告中说，肯尼亚可能将面临超过20%的粮食缺口，使其不得不在国际市场上购买玉米。

有业内人士称，巨大的产量缺口可能引发玉米价格不稳定。自2010年8月以来，由于产量较多、存货充足，肯尼亚的玉米价格保持稳定，批发价始终在3000肯尼亚先令/90公斤（约合35.3美元）的水平上。

丹麦因发达的农业生产而备受瞩目，可以称得上是个地地道的“农场主的王国”。丹麦农业的生产方式既能兼顾以家庭农场为主体的、分散的初级农业产品，又能保障加工、流通领域的社会化、专业化、规模经营。以丹麦农为鉴，对推动我国家庭农场的发展大有裨益，也有利于我国加快农业现代化步伐。

丹麦素有“欧洲食橱”的美誉，是全球公认的农业问题解决得最好的国家之一。丹麦包括渔业、林业在内的农牧业人口仅占就业总人口的比例还不足3%。出口导向型、家庭私有农场、高学历农民、合作化组织和农业科技高度发达等等，都是丹麦的农业特色。丹麦没有像中国那样的“农民”，都是清一色的“农业管理者”。

欧洲最早获得成功的农业合作社

1875年，对于丹麦来说，是一个值得纪念的年份。这一年，欧洲最早的农业合作社在丹麦诞生。根据有关国际合作社组织对合作社的定义，合作社是一个由个人自愿组成的、通过一个共有的企业实现其同一经济、社会和文化目的和理想的自治组织。而农业合作社在丹麦农业“百年奇迹”中扮演着重要角色，它和现代化家庭农场、专业化公司一道构成了丹麦独具特色的现代农业体系。

19世纪下半叶，随着铁路、航运的发展，北美、俄国、澳洲等地区的廉价粮食成批涌入欧洲，对丹麦的农业造成极大冲击。丹麦的农业生产不得不向市场经济转变。但是，分散的农民面临诸多困境，供给规模太小、市场信息不灵、加工储存设施简陋等等。在生存压力下，合作社应运而生，它在加工和流通领域把农民组织起来，展开大规模的、集中的加工与销售活动，大大增强了农民在市场中的竞争能力。

也有学者认为，欧洲工人合作运动对丹麦出现农业合作社也有一定影响。1866年，一个名叫汉斯·克利斯丁·索尼的牧师，把英国罗虚代尔消费合作社模式引进到丹麦日德兰地区。由于丹麦不存在大批破产的手工业工人，这一模式没有引起较大反响。两年之后，一个名叫赛福林·乔森森的商人在日德兰建立了一个合作商店，受到农民欢迎。

当时欧洲国家对奶制品和猪肉等畜产品的需求增加，丹麦部分从事谷物生产的农民，改为以生产畜牧产品为主。1875年，卡斯伦德地区的七个农民，联合建立了一个乳品厂。他们实行类似罗虚代尔消费合作社的原则，规定盈余按每人送交牛奶的比例进行分配，决策实行一人一票制和服从简单多数原则。这个乳品厂的合作方式取得了成功，只不过并不为外界所知。

转眼到了1881年冬天，日德兰地区一个名叫斯蒂林·安德森的年轻人，带领部分农民建立了耶丁合作乳品加工厂。合作社成员保证

把自己生产的牛奶全部送交乳品厂，并承担连带的债务责任；成员之间互相帮助与监督，确保牛奶质量；合作社通过集资发展生产；收入按照各人交付牛奶的数量比例进行分配。乳品厂于第二年夏天开业，一炮打响，引起轰动。因其名声太大，所以在很多文献当中，耶丁合作乳品加工厂被视为丹麦和欧洲最早、最成功的农业合作社。

其后，类似的合作乳品厂如雨后春笋。

有关资料显示，从1882年到1885年，丹麦各地陆续建立了80家合作乳品厂；1885年到1895年，595家合作乳品厂诞生；截至1909年，拥有0.55公顷到250公顷土地的农户，已全部加入合作乳品厂，所拥有的奶牛头数占全国总数的80%以上。随着乳品合作社的成功，其他农产品合作社也很快在丹麦发展起来。

我国驻丹麦大使馆经济商务参赞处2008年发布的调研报告称：“目前丹麦合作社生产的农产品和食品的2/3出口。在农产品加工领域，生猪屠宰行业的100%、奶制品行业的91.9%、种子和农药行业的83%都实行合作社经营。”

平均一个农民可养活500人

与合作社一并勃兴的，是丹麦的家庭农场。丹麦的现代农民是在18世纪末和19世纪初产生的。此前，丹麦90%的土地归王室和地主所有，仅10%归农民所有。土地私有化之后，到1870年，自耕农已增至90%，这无疑大大推动了农业的发展。

丹麦农场经过了一个从分散到集中的过程。统计数据显示，20世纪前半叶，丹麦农场一直保持在20万个左右。1903年，农场数量26万个；1939年，这一庞大的数字减少为21万个；1964年是17.5万个，到了1999年，农场总数锐减至5.58万个，而平均规模比20年前扩大了一倍，面积达47公顷。

丹麦法律规定，只允许个人拥有土地。农民可向丹麦的抵押信贷机构获得资金来购买农场，农民所获贷款量只能相当于农场价值的70%。农场主不得向子女赠送或遗赠农场，后



者必须从其父母那里按市场价格购买农场。

在丹麦，你想跳入“农门”是相当不易。丹麦法律还规定，如果购买30公顷以上的农场，买主必须拥有农业专科以上学历，还有当很长一段时间的“实习农民”经验，这也意味着买主至少要经受5年以上的正规训练。办理贷款时，仅有抵押物是不够的，贷款机构会对预计的农场年度营业额作一个全面的评估。此外，为了防止“抛荒”，农业部门规定，农场面积在2公顷以上的必须耕种，而且农场主必须居住在这片农地上。

丹麦的农民可不像我国大多数农民那样，面朝黄土背朝天，“锄禾日当午”。资料显示，丹麦有25所农业院校，每年入学新生1200人，获得“绿色教育证书”的约900人。让人难以想象的是，通常需要42个月学习和农场实习的经历，获得“技术农民”资格，再继续学习和实习24个月，才能获得“绿色教育证书”。

如同其他农业发达国家一样，丹麦的农业专业化水平、机械化水平非常高，特别是在二战之后，发展迅速。从耕地、播种、打虫、除草到收割、储存等等，全是一条龙式的机械化作业。

在上述因素的影响下，丹麦农业生产效率之高可想而知。我国外交部网站的数据显示，目前，丹麦农牧业（包括渔业、林业）人口8万人，仅占就业总人口的2.7%。另有权威媒体最新报道，平均一个丹麦农民生产的农产品可养活500多个丹麦人。高度发达的农业大国没有多少农民，即使是农民都拥有高学历，实行的还是机械化操作，所以，有人说丹麦是没有“农民”的农业强国。

乔大可

合作社·人物

80后女大学生辞去公职创办农民合作社

——记河北省清苑县忠惠农民合作社负责人张佳



张佳祖籍清苑，2006年毕业于北京大学。从北京卫视的编导到清苑职教中心的教师，再从清苑县东间乡政府公职人员到职业农民，这名80后女孩用一次次的选择，证明她是自己人生的“掌舵人”。

事情要从2010年夏天说起。当时由于种种原因，西瓜价格一路走低，清苑县远近闻名的西瓜种植村——南王庄村瓜农损失惨重。当时，一些瓜农找到了东间乡政府，希望能够得到一些帮助和补偿。

“那些乡亲跟我父母年龄相仿，他们布满皱纹的脸上全是焦急和无助。”时任东间乡妇联主席的张佳目睹了这一切后，萌生了通过自己的努力改变传统农业生产、销售模式，带领乡亲们走出销售瓶颈，让农民兄弟多收“三五斗”的想法。

2011年，张佳在翻看中央文件时忽然被里面提到的“农民合作社”所吸引。经过反

复学习，张佳深刻意识到农民合作社是农业增效、农民增收的好途径。于是她毅然辞去公职。

2012年3月，张佳筹资200万元，聘请河北农大教授，招聘大学生组成专业团队，成立了清苑县规模最大的忠惠农民合作社。

“合作社以每亩800元的价格承包农民土地，农民不用出工、出力，就可有最基本的收入，如果收益好的话，还能分红。另外，合作社还请技术专家给农民培训技术、发放农资补贴，推荐使用低价放心农资，寻找农产品销路。”张佳说，农民合作社一改过去一家一户传统耕种、生产方式，从种到收全部采用机械化耕作、规模化种植、专业化经营、标准化管理、组织化运作、品牌化销售的方式，使农民在各个环节受益。

但在合作社成立之初，张佳遇到了不少困难。在老百姓眼里，土地是命根子，谁会

把土地交给一个不会种地的“小丫头”？

“我和同事到村里挨家挨户做工作，掰着手指头给乡亲们算账。”张佳说，为了让更多的农民加入合作社，他们建起了500亩公益性“忠惠高产擂台赛”，邀请各大品牌的种子和化肥厂商参赛，提供了10多个优质小麦品种、10个品牌肥料供农民选择。这样既改变了长期以来农民难辨真假种子化肥的情况，又让农民在亩产达千斤的收益中分了红，人均增收近千元，合作社当年收入20万元。农民看到了希望，就将千亩良田交给了张佳和她的农民合作社。

一年多来，张佳的团队壮大到51人，大学本科以上学历的年轻人超过半数。在他们的共同努力下，现在合作社拥有成员1527户，产业项目3项，忠惠品牌连锁农资超市分布周边5个县（市）、50余家。

徐华

初见张佳，很难把她这个时尚女孩与职业农民联系起来。外表看来柔柔弱弱，却有一颗善于挑战的心。2011年，她创办了清苑县规模最大的农民合作组织——忠惠农民合作社。目前，该合作社拥有成员1500多人，年人均增收近千元。